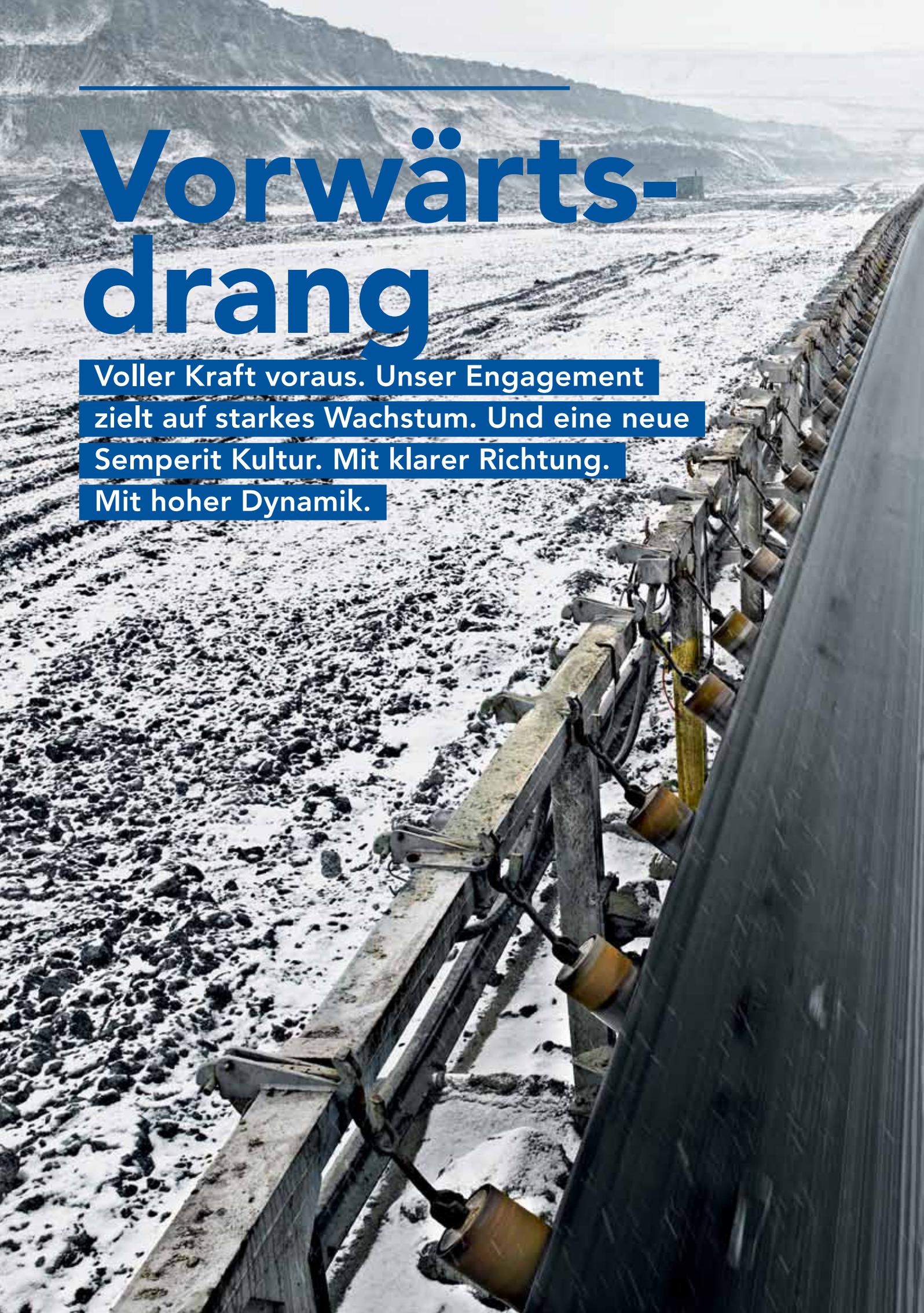


engagiert
wertschätzend
vertrauensvoll
initiativ
verantwortlich
integer
aufrichtig
fair
loyal
verlässlich

Vorwärts- drang

Voller Kraft voraus. Unser Engagement zielt auf starkes Wachstum. Und eine neue Semperit Kultur. Mit klarer Richtung. Mit hoher Dynamik.

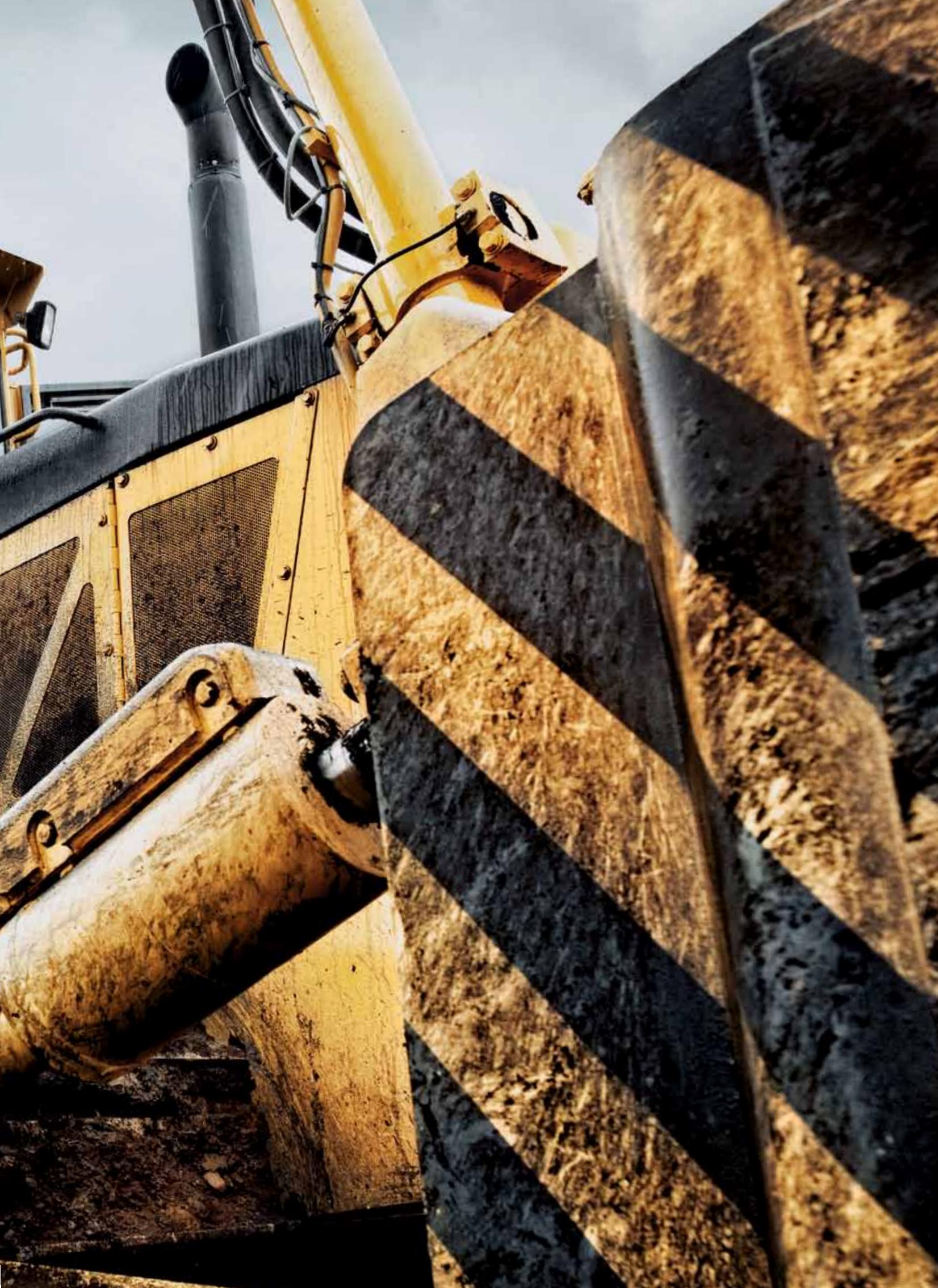




Gestaltungskraft

Mit Druck gewinnbringend umgehen zu können, hat mit gegenseitigem Respekt zu tun. Wertschätzung und Wertschöpfung, zwei Seiten derselben Medaille.





Energie- zufuhr

Vertrauen Sie uns. Unsere Leistungsreserve
ist immens. Und flexibel einsetzbar. Für unzählige
Anforderungen im industriellen Alltag.





Aufwärtstrend

Initiative zeigen, nach oben kommen.
So schaffen wir Wachstum, fördern
Innovation und steigern langfristig
den Unternehmenswert.



Sorgfalts- pflicht

Handeln mit Verantwortung. Wenn auch nicht gleich am offenen Herzen, in jedem Fall aber mit Bedacht. So bei unserer operativen Diversifikation in Medizin und Industrie.





Handschlag- qualität

Integer und aufrichtig. Das gilt für alle 7.833 von uns.

Im Umgang miteinander, mit unseren Kunden, mit unseren Partnern. Entsprechend dem Semperit Motto:

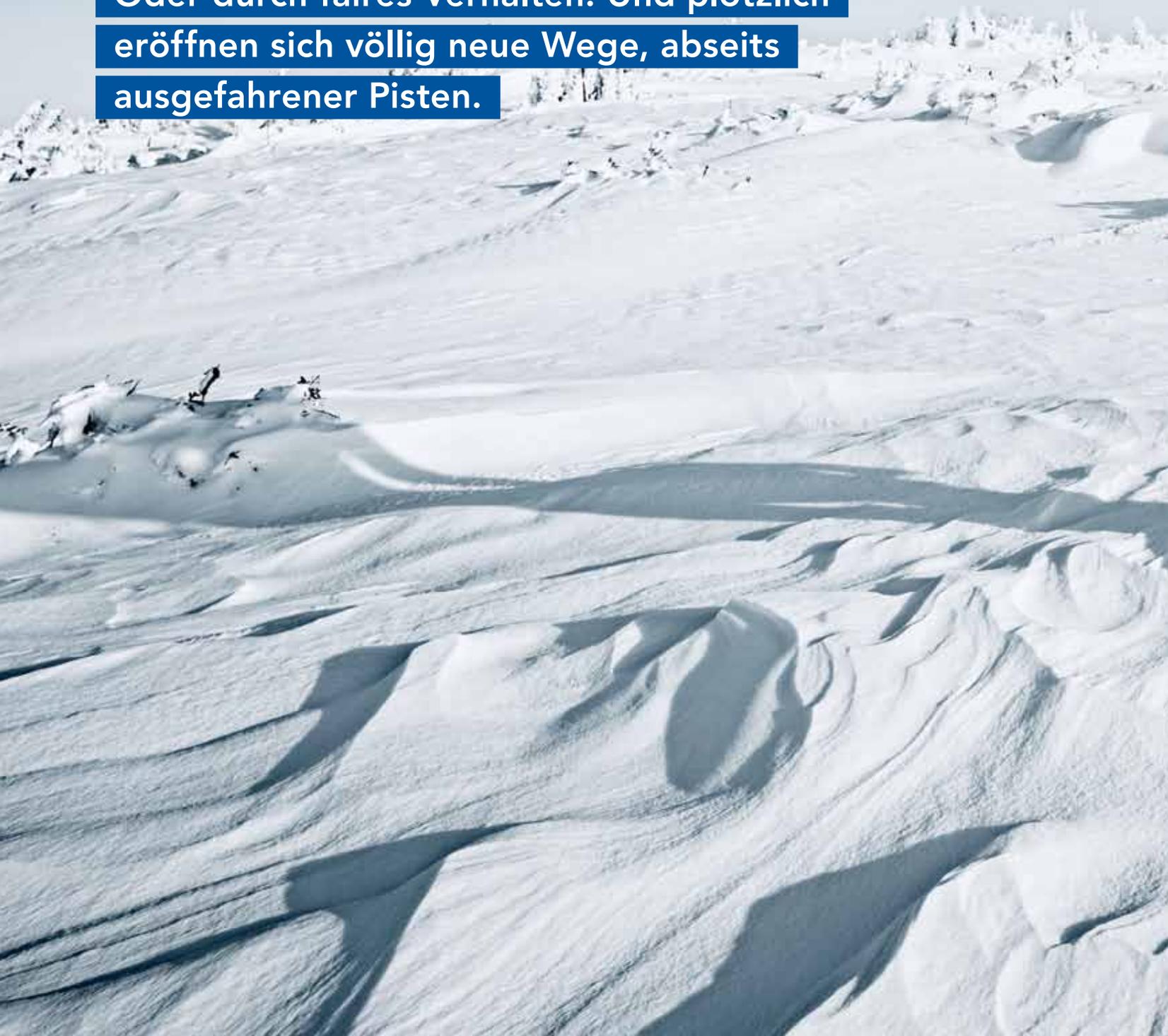
Es geht. Immer.





Fair Ways

Ganz schön anstrengend, sich neues Terrain zu erschließen. Etwa durch Innovation. Oder durch faires Verhalten. Und plötzlich eröffnen sich völlig neue Wege, abseits ausgefahrener Pisten.





Treue- beweis

Was wir machen hält. Stets loyal im
Dienst derer, die auf uns setzen.

Nur was uns gemeinsam sicher nach
oben bringt, ist nachhaltiger Gewinn.





Ernsthaftigkeit

Wohin auch immer die Reise uns führen wird, auf uns können Sie sich verlassen! Ein weiterer Semperit Erfolgsfaktor auf den Hochleistungsstrecken zukünftigen Wachstums.





engagiert
wertschätzend
vertrauensvoll
initiativ
verantwortlich
integer
aufrichtig
fair
loyal
verlässlich

Die Semperit Gruppe gliedert sich in die vier operativen Segmente: Sempermed, Semperflex, Sempertrans und Semperform. Mit ihrem Produktportfolio nimmt Semperit eine führende Position in dem jeweiligen Geschäftsfeld ein.

Nebenstehend finden Sie eine Auswahl aus der Semperit Produktpalette. Eine ausführliche Darstellung aller Produkte inklusive technischer Spezifikationen und Ansprechpartner steht Ihnen auf dem Unternehmensportal www.semperit.at zur Verfügung.



Semperit Transport- und Förderbänder mit Textil- oder Stahlkarkasse sowie mit schweren Stahlseilgurten für extreme Einsatzbereiche kommen im Bergbau, in der Schwerindustrie, in Hafenanlagen und vielen weiteren Bereichen zum Einsatz. Erfahrung und Know-how haben Semperit zu einem der weltweit führenden Anbieter gemacht.



Semperit Handläufe sind weltweit im Einsatz und bieten hohe Qualität und Langlebigkeit. Angeboten werden sie in zahlreichen Farbvarianten und Querschnitten, individuell abgestimmt auf die Anwenderbedürfnisse.



Semperit Gummifolien werden in Ski und Snowboards aller bekannten Marken eingesetzt. Dank einer speziellen Oberflächenstruktur verbessern sie die Verklebbarkeit unterschiedlicher Materialien zu hochfesten, aber dennoch flexiblen Verbundsystemen.



Semperit Hydraulikschläuche sind für höchste Druckbelastungen im Maschinen-, Berg- und Anlagenbau sowie in der Landmaschinentechnik konzipiert und zeichnen sich in den unterschiedlichsten Einsatzbereichen durch lange Lebensdauer aus.



Semperit Industrieschläuche ermöglichen flexible Lösungen für den sicheren Medientransport, für die chemische Industrie ebenso wie in der Bau- oder Nahrungsmittelindustrie oder im Entsorgungsbereich.



Der hohe Qualitätsstandard der Semperit Handschuhe überzeugt weltweit. Europäisches Know-how, umweltbewusste Hightech-Produktion und umfassendes Qualitätsmanagement gewährleisten maximale Sicherheit und Zuverlässigkeit bei optimalem Preis-Leistungs-Verhältnis.



Untersuchungs- und Operationshandschuhe: Mit innovativen Materialkreationen und Fertigungstechnologien setzt Semperit laufend neue Maßstäbe und treibt die weltweite Handschuhforschung voran. Gebündeltes Know-how aus mehr als 90 Jahren Erfahrung garantiert höchste Produktqualität.



Semperit Seilbahnfütterungen sind international bekannt für ihren erstklassigen Qualitäts- und Sicherheitsstandard und kommen weltweit bei Seilbahnen der unterschiedlichsten Art zur Anwendung.



Semperit gilt als langjähriger und erfahrener Spezialist für Schienenbefestigungen, die neben Stabilität auch optimiertes Dämpfungsverhalten im Gleisoberbau bieten.

Kennzahlen

Semperit Gruppe

		2011	2010	Vdg.	2009	2008
Ertragskennzahlen						
Umsatzerlöse	in Mio. EUR	820,0	689,4	18,9%	588,1	655,3
Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA)	in Mio. EUR	112,8	112,3	0,5%	102,8	87,9
EBITDA-Marge	in %	13,8	16,3	-2,5 PP	17,5	13,4
EBIT	in Mio. EUR	83,1	82,3	0,9%	69,6	58,7
EBIT-Marge	in %	10,1	11,9	-1,8 PP	11,8	9,0
Jahresüberschuss	in Mio. EUR	54,1	45,4	19,2%	38,8	37,6
Cash Flow aus dem Ergebnis	in Mio. EUR	89,0	91,0	-2,2%	92,6	78,0
Eigenkapitalrentabilität	in %	14,5	12,9	1,6 PP	12,5	12,9
Gesamtkapitalrentabilität	in %	13,8	14,2	-0,4 PP	13,6	12,0
Bilanzkennzahlen						
Bilanzsumme	in Mio. EUR	616,7	593,5	3,9%	531,5	485,5
Eigenkapital	in Mio. EUR	372,5	351,1	6,1%	310,6	291,9
Eigenkapitalquote	in %	60,4	59,2	1,2 PP	58,4	60,1
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände	in Mio. EUR	45,1	52,5	-14,1%	22,7	27,6
Mitarbeiter (Jahresdurchschnitt)		7.833	7.008	11,8%	6.649	7.064
Börsenkennzahlen						
Höchstkurs	in EUR	41,47	39,67	4,5%	28,30	31,62
Tiefstkurs	in EUR	27,15	25,94	4,7%	13,83	11,80
Kurs per 31.12.	in EUR	29,75	39,59	-24,9%	26,97	11,80
Anzahl der ausgegebenen Aktien	in Tsd. Stk.	20.573	20.573	-	20.573	20.573
Börsenkapitalisierung per 31.12.	in Mio. EUR	612,1	814,5	-24,8%	554,9	242,8
Gewinn je Aktie	in EUR	2,63	2,21	19,2%	1,89	1,83
Cash Flow aus dem Ergebnis je Aktie	in EUR	4,33	4,42	-2,1%	4,50	3,79
Eigenkapital je Aktie	in EUR	18,10	17,06	6,1%	15,10	14,19
Dividende je Aktie	in EUR	0,80*	1,25	-36,0%	1,15	1,09
Ausschüttungsquote	in %	30,4	56,6	-26,2 PP	61,0	59,6
Kurs-Gewinn-Verhältnis per 31.12.		11,3	17,9	-36,9%	14,3	6,5
Durchschnittlicher Börsenumsatz/Tag	in Mio. EUR	1,4	1,8	-22,2%	1,1	0,9

* Vorschlag an die Hauptversammlung

Hinweis: Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatischer Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die Semperit Gruppe

Die Semperit AG Holding ist eine weltweit führende, österreichische Industriegruppe, deren Wurzeln bis in das Jahr 1824 zurückgehen. In den beiden Sektoren Medizin und Industrie profiliert sich Semperit mit ausgezeichnetem Know-how bei der Entwicklung, der Produktion und im Verkauf von hochwertigen Kautschuk- und Kunststoffprodukten. Mit 7.833 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die 2011 im Durchschnitt weltweit im Einsatz waren, wurde ein Konzernumsatz in Höhe von 820,0 Mio. EUR erwirtschaftet (+18,9%).

Inhalt

Die Semperit Gruppe

Vorwort des Vorstands.....	24
Unternehmensprofil.....	26
Sempermed.....	30
Semperflex.....	35
Sempertrans.....	38
Semperform.....	41
Ambitionierte Wachstums- strategie.....	44
Aktives Kosten- und Rohstoff- management.....	48
Forschung und Entwicklung.....	51
Nachhaltige Unternehmens- führung.....	54
Mitarbeiter.....	58
Die Semperit Aktie.....	63

Corporate Governance

Corporate-Governance-Bericht.....	66
Bericht des Aufsichtsrats.....	74

Konzernlagebericht

Wirtschaftliches Umfeld.....	76
Finanzwirtschaftliche Entwicklung.....	78
Entwicklung der Segmente.....	84
Nicht finanzielle	
Leistungsindikatoren.....	89
Angaben laut § 243a Abs. 1 UGB.....	90
Risikobericht.....	92
Ausblick.....	96
Nachtragsbericht.....	97

Index

A	
Aufsichtsrat	69, 74
Ausblick	96
B	
Bilanz	82, 101
C	
Cash Flow	83, 102
Corporate Governance	66–73

E	
Eigenkapital	83, 103
Ergebnisentwicklung	27, 78, 84–89, 96, 100
F	
Forschung und Entwicklung	51–53, 90
G	
Geografische Präsenz	29
Gewinn- und Verlustrechnung	100

K	
Konzernanhang	104
Konzernunternehmen	159–160
M	
Mitarbeiter	58–62
Mittelverwendung	45, 65
N	
Nachhaltigkeit	54–57

Konzernabschluss

Konzerngewinn- und -verlustrechnung.....	100
Konzerngesamtergebnis- rechnung.....	100
Konzernbilanz.....	101
Konzerngeldflussrechnung.....	102
Konzernerneigenkapital- veränderungsrechnung.....	103
Konzernanhang.....	104
Allgemeine Erläuterungen.....	104
Bilanzierungs- und Bewertungs- methoden.....	110
Konsolidierungskreis.....	120
Segmentberichterstattung.....	122
Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung.....	125
Erläuterungen zur Bilanz.....	130

P	
Produktion	31–32, 36, 39, 52
R	
Risikomanagement	73, 92–95, 146–150
Rohstoffkosten	48–50, 76–77
S	
Semperflex	35–37, 46, 53, 85
Semperform	41–43, 47, 53, 88

Erläuterungen zur Konzerngeldflussrechnung.....	145
Risikomanagement.....	146
Eventualschulden und sonstige finanzielle Verpflichtungen.....	150
Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen sowie zu Mitgesellschaftern.....	150
Ereignisse nach dem Bilanzstichtag.....	151
Bestätigungsvermerk.....	152
Einzelabschluss AG.....	154
Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung	
Erklärung der gesetzlichen Vertreter.....	156

Semperit Aktie	63, 90
Sempermed	30–33, 46, 53, 84
Sempertrans	38–40, 47, 53, 87
Strategie	25, 44–50
Umsatzentwicklung	78–79, 84–89
Umweltmanagement	55
V	
Vermögens- und Finanzlage	82–83, 101–103
Vorstand	24–25, 65–68, 71–72

Serviceangaben

Glossar.....	157
Die Unternehmen der Semperit Gruppe.....	159
Impressum und Kontakt.....	161

Credits	
Inhaltskonzept, Beratung und Projektmanagement:	Mensalia Unternehmensberatung GmbH
Kreativkonzept und Design:	Rosebud, Inc.
Fotografie:	Andreas Hofer; Semperit
Druck:	Grasl FairPrint

Vorwort

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Semperit Gruppe konnte im Geschäftsjahr 2011 einmal mehr unter Beweis stellen, dass ihr Geschäftsmodell auf einer soliden Ausrichtung und ambitionierten Strategie basiert. Dieser Kurs wird bestimmt von klaren Wertvorstellungen, die wir in der Einleitung dieses Berichts vorstellen und die die Eckpfeiler unseres Selbstverständnisses bilden. Darauf aufbauend konnten wir 2011 in allen vier operativen Segmenten eine erfolgreiche Entwicklung verzeichnen und in Summe die Umsatzerlöse um 18,9% auf 820,0 Mio. EUR und den Jahresüberschuss um 19,2% auf 54,1 Mio. EUR steigern – neuerliche Rekordwerte, die die seit Jahren anhaltende prosperierende Unternehmensentwicklung fortschreiben.

Mit einem Umsatzwachstum von 17,4% auf 371,5 Mio. EUR lag das Segment Sempermed leicht unter dem Konzerndurchschnitt, bildet aber mit einem Anteil von 45,3% nach wie vor die umsatzstärkste Einheit; gefolgt vom Segment Semperflex, das 2011 einen überdurchschnittlichen Anstieg um 28,5% auf 186,9 Mio. EUR verzeichnen konnte. Sempertrans profitierte von der anhaltenden starken Nachfrage aus dem Rohstoff- und Energiebereich und konnte 2011 die Umsatzerlöse um 24,5% auf 147,0 Mio. EUR steigern. Im Segment Semperform führte die selektive Auftragssteuerung letztlich zu einem lediglich moderaten Umsatzanstieg um 4,7% auf 114,6 Mio. EUR.

Neben Mengensteigerungen war ein Teil dieser positiven Umsatzentwicklung auf Preiseffekte zurückzuführen, die durch den rasanten Anstieg der Rohstoffpreise ausgelöst wurden. Der für die Semperit Gruppe wichtige Rohstoff Naturkautschuk verzeichnete im Jahresdurchschnitt einen Anstieg um rund 30%; noch drastischer war die Verteuerung von Butadien und von Industrierußen. In Summe führten diese Entwicklungen zu einem überproportionalen Anstieg des Materialaufwands um 25,1% auf 513,1 Mio. EUR; der Materialanteil an der Betriebsleistung stieg um 4,0 Prozentpunkte auf 62,3%. Die Erhöhung des Personalaufwands bzw. der sonstigen betrieblichen Aufwendungen konnte hingegen dank weiterer Effizienzsteigerungen auf 4,6% bzw. 6,5% beschränkt werden. So war es in Summe möglich, das Ergebnis vor Zinsen, Ertragsteuern und Abschreibungen (EBITDA) mit 112,8 Mio. EUR auf Vorjahresniveau zu halten. Nach nahezu konstanten Abschreibungen zeigte sich auch die Entwicklung

des Betriebsergebnisses (EBIT) mit 83,1 Mio. EUR stabil. Dank der deutlichen Verbesserung des Finanzergebnisses konnte das Ergebnis vor Steuern (EBT) hingegen deutlich um 10,7% auf 69,9 Mio. EUR gesteigert werden. Bedingt durch einen niedrigeren Ertragsteueraufwand wird für 2011 ein Jahresüberschuss von 54,1 Mio. EUR ausgewiesen – um 19,2% mehr als im Vorjahr. Bei einer unveränderten Anzahl der ausstehenden Aktien errechnet sich ein Ergebnis je Aktie von 2,63 EUR nach 2,21 EUR im Vorjahr. Gestützt auf diese positive Entwicklung und die finanzielle Stabilität der Semperit Gruppe schlagen wir der Hauptversammlung eine Dividende von 0,80 EUR je Aktie vor. Die Reduktion der Ausschüttungsquote auf das durchschnittliche Niveau österreichischer Industrieunternehmen von rund 30% stellt eine wichtige Voraussetzung für die anstehenden organischen und anorganischen Wachstumsvorhaben der Semperit Gruppe dar.

Neben den operativen Herausforderungen, die das Jahr 2011 mit sich brachte, haben wir in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat die strategischen Vorhaben und Ziele für die nächsten Jahre konkretisiert – im Fokus stehen eine deutliche Beschleunigung des Wachstums in den aktuellen Geschäftsfeldern und eine weitere Globalisierung. Im Medizinbereich haben wir die Kapazitäten des Segments Sempermed in Thailand ausgebaut und zu den bestehenden drei Anlagen eine neue in Betrieb genommen, die 2012 weiter ausgebaut wird. Eine fünfte Anlage ist derzeit im fortgeschrittenen Planungsstadium. In Summe sollen damit während der nächsten Jahre die Produktionskapazitäten auf rund 21,2 Mrd. Stück Untersuchungshandschuhe verdoppelt werden. Inklusiv der Handelswaren streben wir eine Gesamtabsatzmenge von 23 Mrd. Stück an, womit der globale Marktanteil von derzeit 8% auf 12% steigen würde. Besonders starke Wachstumsimpulse werden in den Ländern Brasilien, China und Russland angestrebt. Aber auch den Absatz in den Kernregionen Europa und den USA wollen wir durch die Gewinnung von Marktanteilen ausbauen.

Im Sektor Industrie, der die Segmente Semperflex, Sempertrans und Semperform umfasst, werden die bestehenden Werke in Thailand, China, Tschechien und Indien ausgebaut; diese zusätzlichen Kapazitäten werden 2012 sukzessive zur Verfügung stehen. Semperflex verfolgt das Ziel, in



v.l.n.r.: DI Richard Ehrenfeldner, DI Richard Stralz, Dipl.-BW Thomas Fahnemann, Dr. Johannes Schmidt-Schultes

der Business Unit Hydraulikschläuche durch den Ausbau der Präsenz in Südamerika und Asien mittelfristig eine führende Position auf dem Weltmarkt einzunehmen. Die Business Unit Industrieschläuche fokussiert auf Europa und strebt eine Position unter den Top-3-Anbietern an.

Nach dem Erreichen des Turnarounds im Berichtsjahr verstärkt auch das Segment Sempertrans die Bearbeitung der Wachstumsmärkte in Asien und Südamerika in den nächsten Jahren, um am anhaltenden Boom der Energie- und Rohstoffmärkte partizipieren zu können. Semperform wird in der Business Unit Fenster- und Türprofile auf Europa fokussieren und in der Business Unit Handläufe das Potenzial des chinesischen Markts bestmöglich ausschöpfen.

Mit diesem kurzen Überblick der wichtigsten strategischen Vorhaben wollen wir die Wachstumsziele der Semperit Gruppe untermauern: In den Jahren bis 2015 streben wir im Durchschnitt ein Umsatzwachstum im zweistelligen Bereich

bei gleichzeitiger Aufrechterhaltung der aktuellen Profitabilität gemessen an Gesamtkapitalrentabilität und EBIT-Marge an. Für das Geschäftsjahr 2012 ist die Visibilität aufgrund der gesamtwirtschaftlichen Situation und der Volatilität der Rohstoffmärkte stark eingeschränkt. Wir gehen aus heutiger Sicht aber davon aus, dass wir den mengenmäßigen Wachstumskurs bei zufriedenstellender Rentabilität fortsetzen werden können.

Das Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, für deren hohe Leistungsbereitschaft wir uns an dieser Stelle aufrichtig bedanken wollen, ist für die Umsetzung der genannten Wachstumsziele unerlässlich. Unser Dank gilt auch dem wachsenden Kreis unserer weltweiten Kunden; wir werden auch in Zukunft unsere Bemühungen verstärken, um ihrem Vertrauen in jeder Hinsicht gerecht zu werden. Die Aktionäre der Semperit AG Holding möchten wir einladen, den Wachstumskurs des Unternehmens weiterhin zu begleiten.

Wien, am 9. März 2012

DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands

DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands

Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender

Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Die Semperit Gruppe

Als eines der weltweit führenden Unternehmen in der Kautschuk- und Kunststoffindustrie blickt die Semperit Gruppe auf eine knapp 190-jährige Unternehmensgeschichte zurück. Im Geschäftsjahr 2011 konnten die Umsatzerlöse um 18,9% auf 820,0 Mio. EUR und das Konzernergebnis um 19,2% auf 54,1 Mio. EUR gesteigert und damit der seit Jahren anhaltende Wachstumskurs erfolgreich fortgesetzt werden.

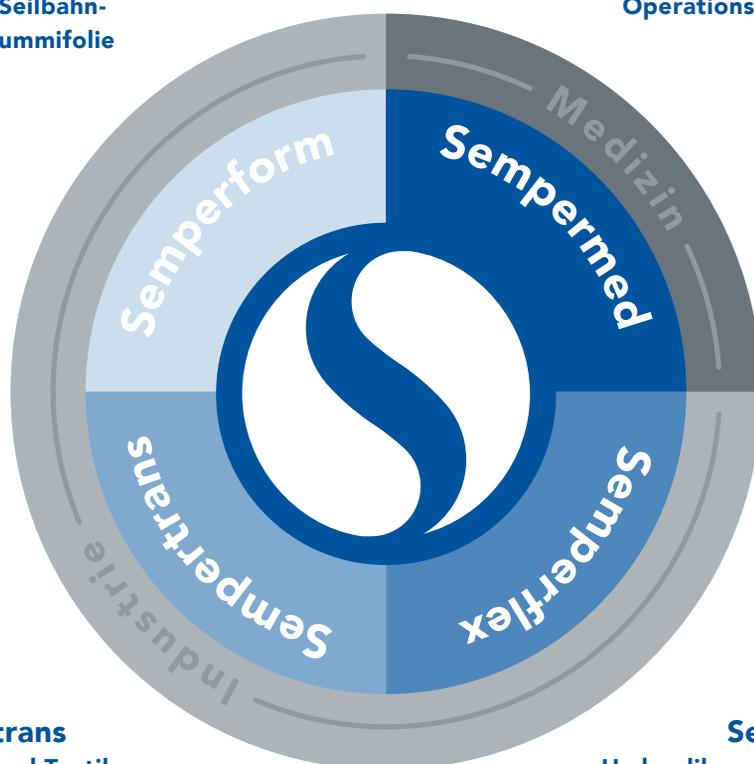
Die Semperit Gruppe im Überblick

Semperform

Formartikel, Bauprofile,
Handlauf, Seilbahn-
technik, Gummifolie

Sempermed

Untersuchungs- und
Operationshandschuhe



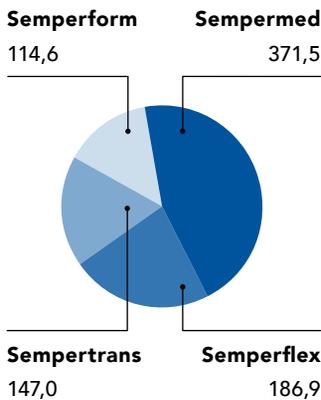
Sempertrans

Stahlseil- und Textil-
seilfördergurte,
Serviceleistungen

Semperflex

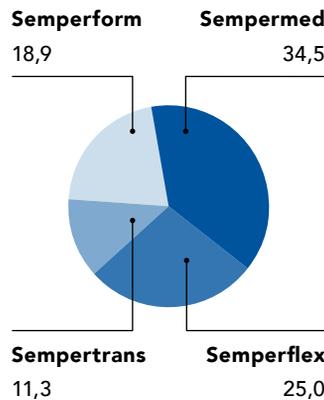
Hydraulik- und Industrie-
schläuche, Elastomer- und
Verschleißschutzplatten

Umsatz 2011 nach Segmenten in Mio. EUR



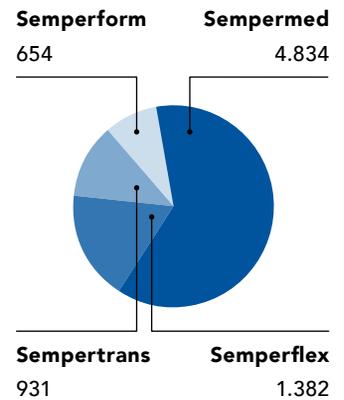
Nach Eliminierung der Segment-innenumsätze, Gesamtumsatz: 820,0 Mio. EUR

EBIT 2011 nach Segmenten in Mio. EUR



Nicht zugeordnet und Konzerneliminierungen: -6,7 Mio. EUR, somit Summe EBIT: 83,1 Mio. EUR

Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt 2011



Gesamtanzahl inkl. 32 Mitarbeiter der Semperit AG Holding: 7.833

Regionale und sektorale Diversifikation

Die operative Geschäftstätigkeit der Semperit Gruppe unterteilt sich in die Sektoren Medizin (Segment Sempermed) sowie Industrie mit den Segmenten Semperflex, Sempertrans und Semperform. Während mit der weltweit erfolgreichen Positionierung der Sempermed auf den Märkten für Untersuchungs- und Operationshandschuhe ein stabilisierender Faktor verbunden ist, unterliegen die Industriesegmente unterschiedlich stark ausgeprägten Nachfragezyklen, die regelmäßige Wachstumsmöglichkeiten bieten. Sie sind zudem auch von einer hohen Profitabilität bzw. Dynamik in ausgewählten Nischenmärkten gekennzeichnet.

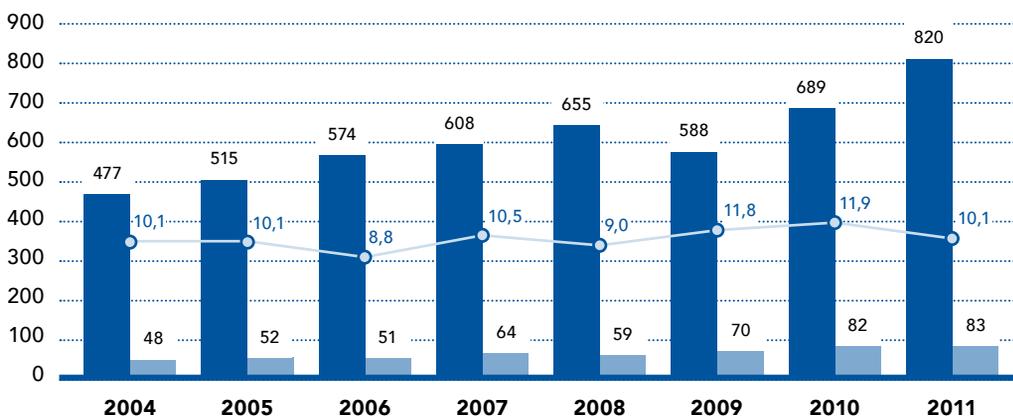
Neben dieser sektoralen Aufstellung steigert die internationale Präsenz der Semperit Gruppe die Unabhängigkeit von regionalen Einzelmärkten. Vom Jahresumsatz 2011 entfielen 60,8% auf die europäischen Märkte, 13,2% auf Asien und 23,4% auf Nord- und Südamerika.

Dank dieser ausbalancierten Unternehmensaufstellung konnte die Semperit Gruppe auch während der gesamtwirtschaftlich turbulenten letzten Jahre eine kontinuierliche Umsatz- und Ergebnisentwicklung erzielen. Mit einem Anteil von 45,3% am Gesamtumsatz war Sempermed 2011 das umsatzstärkste Segment, gefolgt von Semperflex mit 22,8%, Sempertrans mit 17,9% und Semperform mit 14,0%.

Sektoren Medizin und Industrie im Fokus

Stabilität dank vier operativer Segmente und weltweiter Präsenz

Umsatz- und Ergebnisentwicklung



■ Umsatz in Mio. EUR
■ EBIT in Mio. EUR
○ EBIT-Marge in %

Meilensteine der Unternehmensgeschichte

1824	Johann Nepomuk Reithoffer erhält Patent „Wolltücher zu Kleidern wasserdicht zu machen“
1852	Errichtung einer Fabrik in Wimpassing, Österreich
1890	Erstnotiz an der Wiener Börse
1900	Name Semperit wird erstmals erwähnt
1912	Durch Zusammenschluss mehrerer Fabriken entsteht der Semperit Konzern
1920	Start der Produktion von Latex-Handschuhen
1985	Reorganisation des Konzerns mit Konzentration auf vier Geschäftsbereiche Abgabe der Reifenerzeugung an Continental
1989	Gründung der ersten Handschuhfabrik in Thailand Übernahme eines Förderbandunternehmens in Frankreich
1996	Start der Hydraulikschlauchproduktion in Thailand Erster Produktionsstandort in China (Handläufe)
1998	Übernahme der größten Schlauchfabrik Europas in Tschechien
1999	Eröffnung einer Handlauffabrik in New Jersey, USA
2000	Übernahme einer Förderbandfabrik in Polen
2001	Erwerb der Mehrheit an indischem Förderbandwerk Kauf einer Schlauchfabrik in Italien
2007	Eröffnung einer neuen Schlauchfabrik in China Verlagerung der Handlaufproduktion nach Shanghai, China
2008	Kauf einer Vertriebsgesellschaft für medizinische Handschuhe in Brasilien
2009	Abschluss eines Joint-Ventures für eine Förderbandfabrik in China
2010	Bau einer neuen Handschuhfabrik in Thailand Gründung einer Vertriebsgesellschaft für Hydraulikschläuche in Brasilien
2011	Aufbau einer Porzellanformen-Fertigung mit Joint-Venture-Partnern in Malaysia

Geografische Präsenz

Die Semperit Gruppe ist mit zahlreichen Niederlassungen in Europa, Asien und Amerika vertreten und nimmt in allen Geschäftssegmenten eine führende Marktposition ein. Von den 7.833 Mitarbeitern sind 68,4% in Asien beschäftigt, 30,6% in Europa und 1,0% in Amerika. Die Niederlassungen in Asien nehmen aufgrund ihrer hohen Produktionskapazitäten und der Nähe zum Rohstoff Naturkautschuk eine besondere Stellung ein. Das Stammwerk im niederösterreichischen Wimpassing umfasst Produktionslinien der Segmente Sempermed, Semperflex und Semperform und dient als konzernweites Forschungs- und Entwicklungszentrum.

68,4% der 7.833 Mitarbeiter sind in den asiatischen Standorten beschäftigt

Semper it – Es gibt immer einen Weg

Der Name Semperit leitet sich von den beiden lateinischen Wörtern „semper“ und „ire“ ab und bedeutet so viel wie „Es geht immer“ im Sinne von „Es gibt immer einen Weg“. Bei seiner erstmaligen Verwendung zu Beginn des 20. Jahrhunderts sollte der Name auf die Dauerhaftigkeit von Gummi-Produkten hinweisen. Bis heute ist dieser Name gelebtes Programm der Semperit Gruppe, die weltweit Kunden mit ihrem innovativen und wettbewerbsfähigen Leistungs- und Produktangebot überzeugt. Wie sich die vier Segmente auf ihren jeweiligen Märkten positionieren, wird im nächsten Abschnitt dieses Berichts erörtert.

Geografische Präsenz der Semperit Gruppe

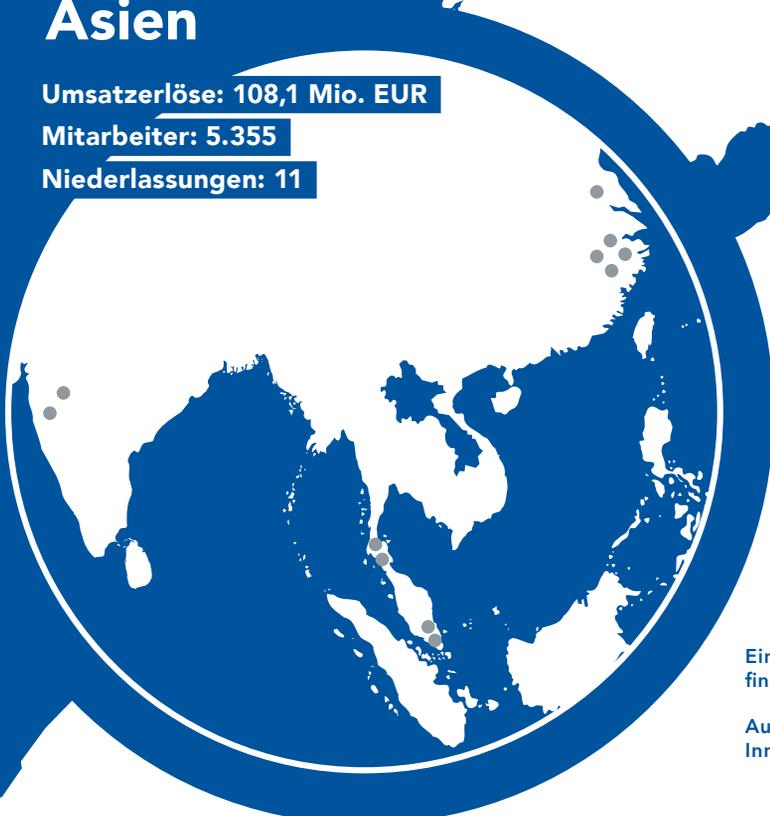
Amerika

Umsatzerlöse: 191,8 Mio. EUR
Mitarbeiter: 79
Niederlassungen: 4



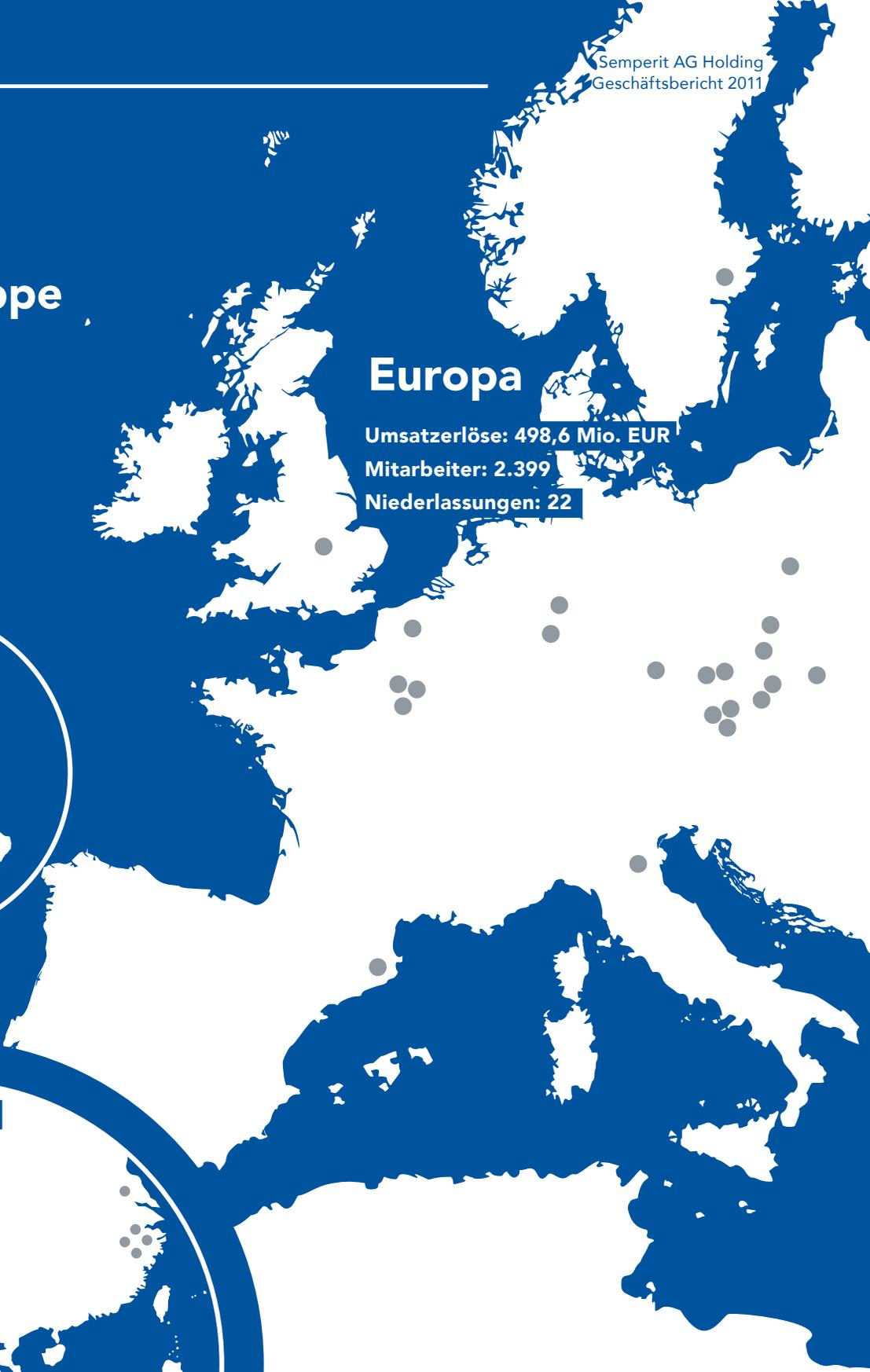
Asien

Umsatzerlöse: 108,1 Mio. EUR
Mitarbeiter: 5.355
Niederlassungen: 11



Europa

Umsatzerlöse: 498,6 Mio. EUR
Mitarbeiter: 2.399
Niederlassungen: 22



Eine Auflistung aller weltweiten Tochtergesellschaften findet sich im Konzernanhang unter „Konsolidierungskreis“.

Ausweis der Umsatzerlöse nach Eliminierung der Innenumsätze; Zuordnung nach Standorten der Kunden.

Sempermed

Mit einem Umsatz in Höhe von 371,5 Mio. EUR im Jahr 2011 verantwortet das Segment Sempermed 45,3% der Umsatzerlöse der Semperit Gruppe. Sempermed entwickelt, produziert und vertreibt ein umfangreiches Portfolio an Operations-, Untersuchungs- und Schutzhandschuhen und zählt zu den führenden Anbietern.

Produktportfolio

Unter der weltweit anerkannten Marke Sempermed werden hochqualitative Operationshandschuhe aus Naturlatex (gepudert und puderfrei) sowie aus synthetischem Polyisopren in unterschiedlichen Varianten für medizinische Einrichtungen angeboten.

Sempercare umfasst das breite Spektrum der medizinischen Untersuchungshandschuhe für den täglichen Einsatz im Spital, in der Pflege, im Dentalbereich und bei den niedergelassenen Ärzten.

Unter der Marke Semperguard werden Ein- und Mehrwegschutzhandschuhe vermarktet, die Schutz in unterschiedlichen Bereichen bieten: im Arbeitsschutz, im Labor- und Pharmabereich, in der Lebensmittelindustrie sowie in der professionellen Reinigung und Hygiene. Von zunehmender Bedeutung ist in diesem Geschäftsbereich aufgrund des stärkeren Hygienebewusstseins der Consumer-Bereich, der über den Einzelhandel versorgt wird.

Neben Latex werden Untersuchungs- und Einweghandschuhe aus den synthetischen Stoffen Nitril und Vinyl hergestellt.

In Summe konnte Sempermed 2011 den Absatz bei Untersuchungs- und Einweghandschuhen um 7% auf über 12,3 Mrd. Stück und bei Operationshandschuhen um 11% auf 127 Mio. Paar steigern. Gewichtet nach dem zugrunde liegenden Rohstoff erhöhte sich 2011 der Anteil der auf Nitril basierenden Untersuchungs- und Einweghandschuhe auf rund 30% nach 20% im Vorjahr. Die Bedeutung von Vinyl ging leicht auf 10% zurück. Naturlatex war 2011 der Grundstoff von 60% aller Produkte der Sempermed (2010: 70%). Diese nachfragebedingte Verschiebung konnte dank flexibler Produktionsverfahren bewerkstelligt werden, ging aber zulasten der Produktionsmenge. Detaillierte Informationen zur Rohstoffgewinnung bzw. -verarbeitung finden sich ab Seite 48.

Am österreichischen Standort Wimpassing werden alle Operationshandschuhe der Sempermed produziert. Im rund 60 Kilometer entfernten Sopron in Ungarn erfolgen die arbeitsintensive Qualitätskontrolle und die Verpackung.

Umfangreiches Produktportfolio mit Operations- und Untersuchungshandschuhen aus Naturlatex und Polyisopren

Deutliche Absatzsteigerung in 2011 und veränderte Bedeutung der eingesetzten Rohstoffe

Produktionskapazitäten im Überblick

	Ort	2011	Geplante Erweiterungen bis 2015
Operationshandschuhe			
	Wimpassing, Österreich	150 Mio. Paar Operationshandschuhe (Verpackung und Qualitätskontrolle am Standort Sopron, Ungarn)	Ausbau der Kapazität für synthetische Operationshandschuhe auf in Summe 160 Mio. Paar
Untersuchungshandschuhe			
	Hatyai, Thailand*	10,7 Mrd. Stück	Ausbau um 1,3 Mrd. auf 12 Mrd. Stück
	Surat Thani, Thailand*	0,7 Mrd. Stück	Ausbau auf 3 Mrd. Stück bis 2013 (Option auf 4,7 Mrd.)
	Trang, Thailand*	Produktionsstart voraussichtlich Ende 2012	Ausbau auf 3 Mrd. Stück (Option auf 4,5 Mrd.)
Gesamtkapazität Untersuchungshandschuhe (ohne Handelsware)		11,4 Mrd. Stück	21,2 Mrd. Stück

* 50:50-Joint-Ventures mit Sri Trang Agro-Industry

In Thailand betreibt Sempermed ein Joint Venture mit Sri Trang Agro-Industry mit mehreren Standorten, die die Produktion der weltweit vertriebenen Untersuchungs- und Schutzhandschuhe verantworten. In Hatyai, einer Stadt im Süden des Landes unweit der Grenze zu Malaysia, betreibt Sempermed drei der weltgrößten Werke ihrer Branche. Aktuell belaufen sich die dortigen Kapazitäten auf 10,7 Mrd. Stück pro Jahr; bis 2014 erfolgt eine Erweiterung auf 12 Mrd. Stück. Etwa 300 Kilometer von Hatyai entfernt liegt Surat Thani, wo Sempermed aktuell über eine Kapazität von 0,7 Mrd. Stück verfügt; bis 2013 ist eine Erweiterung auf 3 Mrd. Untersuchungshandschuhe geplant (Option auf 4,7 Mrd.). Im neuen Werk in Trang, einer Stadt unweit des Indischen Ozeans, die als landesweiter Hauptumschlagplatz für Kautschuk gilt, wird voraussichtlich Ende 2012 die Produktion aufgenommen. Bis 2015 sollen die dortigen Kapazitäten auf 3 Mrd. Stück mit einer Option auf 4,5 Mrd. Stück ausgebaut werden.

Die Eigenfertigung von PVC-Untersuchungshandschuhen am Standort Shanghai wurde per Jahresende 2011 eingestellt. Dieses Nischenprodukt wird seither entsprechend dem Design und den Qualitätsstandards von Sempermed durch externe Partner hergestellt.

Nahezu Verdoppelung der Produktionskapazitäten bis 2015 auf 21,2 Mrd. Handschuhe geplant

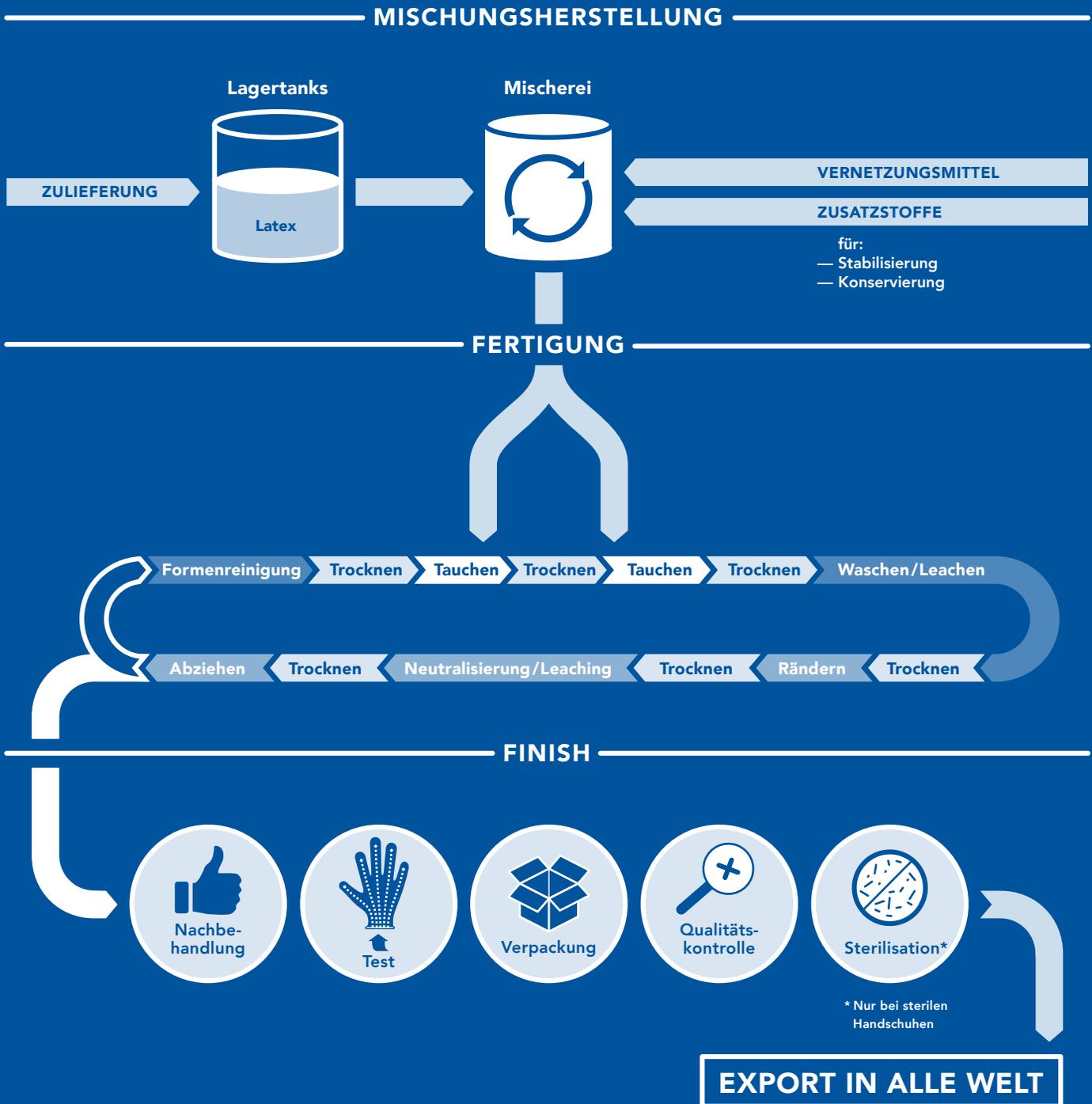
Technologie und Produktionsprozesse

Die technologische Weiterentwicklung aller Sempermed Produktionsanlagen wird vom Technologiezentrum in Wimpassing sichergestellt. Neben der Absicherung und kontinuierlichen Verbesserung der Qualitätsstandards stehen dabei Effizienzsteigerungen und ein möglichst sparsamer Einsatz aller Ressourcen im Vordergrund. Die weitere Automatisierung von Prozessen, wie etwa bei der Verpackung, ist dafür ebenso notwendig wie die laufende Verfeinerung der Rezepturen oder das Ausloten von Produkteigenschaften, die den Kundenbedürfnissen bzw. -erwartungen punktgenau entsprechen. Alle Produktionsanlagen von Sempermed werden regelmäßig vom Technischen Überwachungsverein (TÜV) und der US-Behörde Food and Drug Administration (FDA) kontrolliert. Die Produktionsschritte werden regelmäßig durch eine akkreditierte Zertifizierungsstelle für Qualitätsmanagementsysteme kontrolliert; Zertifizierungen werden nach ISO 9001, ISO 13485 und der Norm der FDA durchgeführt. Das Team von Sempermed verfolgt die weltweiten Änderungen im Normungs-



Handschuhe von Sempermed entsprechen höchsten Sicherheitsanforderungen und Qualitätsstandards

Exemplarischer Herstellungsprozess von Sempermed Handschuhen



Topqualität für maximale Sicherheit

Der hohe Qualitätsstandard der Sempermed Handschuhe überzeugt weltweit. Europäisches Know-how, umweltbewusste Hightech-Produktion und umfassendes Qualitätsmanagement gewährleisten maximale Sicherheit und Zuverlässigkeit, bei kundenfreundlichem Preis-Leistungs-Verhältnis.

bereich, um rechtzeitig reagieren zu können. So konnte Sempermed als erster Produzent Untersuchungshandschuhe herstellen, die der neuen, mit hohen Qualitätsanforderungen versehenen brasilianischen Norm für medizinische Handschuhe entsprechen.

Absatzmärkte und Vertrieb

Mit einem Anteil von 46 % bildet EMEA (Europa, Mittlerer Osten und Afrika) den wichtigsten Absatzmarkt der Sempermed, gefolgt von den USA mit rund 30%. Auf den asiatischen Raum und auf Lateinamerika entfallen jeweils rund 12%.

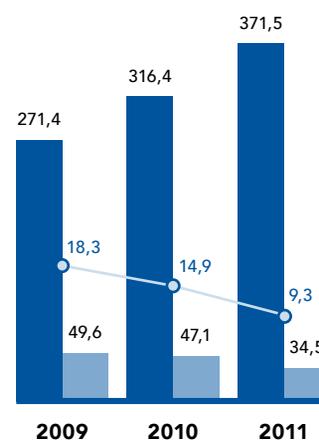
Im Geschäftsbereich Untersuchungshandschuhe nimmt Sempermed mit einem Absatz von rund 12 Mrd. Stück einen Weltmarktanteil von etwa 8% ein, der bis 2015 über eine Absatzmenge von 23 Mrd. Stück auf 12% gesteigert werden soll. Im deutlich kleineren Markt für Operationshandschuhe setzte Sempermed 2011 rund 127 Mio. Paar ab und nahm damit einen Weltmarktanteil von 7% ein. Hier ist es das Ziel, bis 2015 160 Mio. Paar Operationshandschuhe abzusetzen und einen Anteil von 8% zu erreichen.

Der Vertrieb erfolgt über ein etabliertes Netzwerk von ausgewählten Distributionspartnern und eigenen Vertriebsniederlassungen. Im Rahmen von internationalen Messen wie der Medica oder der A+A in Düsseldorf informiert Sempermed regelmäßig über aktuelle Produktentwicklungen und Einsatzmöglichkeiten zur Unterstützung der Vertriebsaktivitäten.

Geschäftsverlauf 2011

Das Segment Sempermed konnte im Geschäftsjahr 2011 aufgrund von Preis- wie auch Mengeneffekten eine Umsatzsteigerung um 17,4% auf 371,5 Mio. EUR erzielen. Bei einem EBIT von 34,5 Mio. EUR errechnet sich eine EBIT-Marge von 9,3%, womit das Ertragsniveau des Vorjahres deutlich unterschritten wurde. Eine detaillierte Analyse des Geschäftsverlaufs erfolgt im Lagebericht ab Seite 84.

Umsatz, EBIT, EBIT-Marge Sempermed



■ Umsatz in Mio. EUR
■ EBIT in Mio. EUR
○ EBIT-Marge in %

Steigerung der Umsatzerlöse um 17,4% auf 371,5 Mio. EUR, EBIT-Marge von 9,3%

Kennzahlen Sempermed

	2011	Vdg.	2010	2009
Umsatz in Mio. EUR	371,5	17,4%	316,4	271,4
EBIT in Mio. EUR	34,5	-26,8%	47,1	49,6
EBIT-Marge in %	9,3	-5,6 PP	14,9	18,3
Investitionen in Mio. EUR	20,7	-22,8%	26,8	10,2
Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt	4.834	13,9%	4.244	4.141

Volatile Rohstoffkosten

Aufgrund des hohen Anteils der Rohstoffkosten an den Gesamtaufwendungen – rund zwei Drittel – bestimmt die Preisentwicklung den Geschäftsverlauf der Sempermed wesentlich. Der Preis für Naturkautschuk zeigte im Jahresverlauf 2011 eine überaus volatile Entwicklung, erreichte seinen Höchststand mit 6,49 USD pro kg im Februar und lag mit durchschnittlich 4,80 USD um 30% über dem Vergleichswert des Vorjahres. Butadien, petrochemischer Hauptrohstoff für Syntheselatex, verzeichnete während des ersten Halbjahres 2011 ebenfalls einen deutlichen Preisanstieg auf bis zu 2.500 EUR je Tonne, der sich gegen Jahresende jedoch auf ein Niveau von etwa 2.000 EUR je Tonne einpendelte. Diese Entwicklungen konnten nur zeitlich verzögert bzw. nur zum Teil an die Kunden weitergegeben werden.

Massive Verteuerung von Naturkautschuk und Butadien

Wachstumspotenzial und Trends

Die weltweite Nachfrage nach Untersuchungshandschuhen weist starke regionale Unterschiede und Besonderheiten auf. Der jährliche Gesamtabsatz wird aktuell auf rund 155 Mrd. Stück geschätzt, wovon Anteile von 30% auf die USA und 27% auf Europa entfallen. Bedingt durch das bereits erreichte hohe Einsatzniveau auf diesen Märkten beschränkt sich das jährliche Wachstum auf eine Bandbreite von 3% bis 5%. Deutlich dynamischer zeigen sich hingegen der asiatische Raum und die Länder Lateinamerikas, allen voran Brasilien, aber auch die osteuropäischen Märkte wie Russland und die Ukraine. Die jährlichen Steigerungsraten belaufen sich auf 8% bis 12% in diesen Märkten. Die Ursachen für diese Dynamik liegen in einem gesteigerten Hygienebewusstsein, aber auch in strengeren Auflagen im öffentlich-medizinischen Bereich. Zudem ist das Ausgangsniveau noch deutlich niedriger. Während in den USA pro Kopf und Jahr etwa 150 Handschuhe und in Europa mehr als 60 Handschuhe verwendet werden, sind es in Lateinamerika lediglich 30 und in Asien etwa 13 Stück.



Moderne Tauchanlage zur Handschuhproduktion in Surat Thani, Thailand

Zur Erreichung des strategischen Ziels, bis 2015 in Summe rund 23 Mrd. Handschuhe abzusetzen, plant Sempermed die Präsenz und die Vertriebsaktivitäten in diesen Märkten zu stärken und gleichzeitig die Marktanteile in Europa und den USA auszubauen. Etwa 70% der weltweiten Nachfrage entfallen auf Produkte aus Elastomerkautschuk, Natur- und Syntheselatex Nitril; der Rest entfällt auf Vinyl. Das Nitril-Segment konnte 2011 überproportional zulegen. Für die Folgejahre wird mit einer weiteren Zunahme der Marktanteile für Nitril-, aber auch für Vinyl-Handschuhe gerechnet.

Steigerung des Absatzvolumens auf 23 Mrd. Handschuhe bis 2015 geplant

Bei einem jährlichen Wachstum von etwa 3% beläuft sich die weltweite Nachfrage nach Operationshandschuhen aktuell auf 1,7 Mrd. Paar. Aufgrund des Einsatzgebiets und des damit verbundenen hohen Schutzbedürfnisses agieren die Zielgruppen konservativ und müssen von nachhaltiger Zuverlässigkeit der Produkte und weiteren Produktinnovationen kontinuierlich überzeugt werden. Sempermed profitiert von einem starken Markenimage und wird die notwendige Differenzierung zur Abgrenzung von Mitbewerbern, die sich vor allem in Asien stärker positionieren, weiter vorantreiben.

Semperflex

Mit einem Umsatz in Höhe von 186,9 Mio. EUR im Jahr 2011 trägt das Segment Semperflex 22,8% der Umsatzerlöse der Semperit Gruppe bei. Semperflex entwickelt, produziert und vertreibt Hydraulikschläuche, Industrieschläuche sowie Elastomer- und Verschleißschutzplatten.

Produktportfolio und Absatzmärkte

In der Business Unit Hydraulikschläuche kommen Produkte von Semperflex zur Energieübertragung in hochleistungsfähigen Großmaschinen wie Baggern oder Kränen zum Einsatz. Das Portfolio reicht von Standard-Hydraulikschläuchen entsprechend weltweit relevanten Normen sowie Hydraulikschläuchen für moderne Hochleistungs-Hydraulikanwendungen, die die relevanten Normen übertreffen, bis hin zu Spiralschläuchen mit ihren hohen Anforderungen hinsichtlich Druck- und Temperaturbelastung sowie Impulsfestigkeit. Angeboten werden auch Waschgeräteschläuche in unterschiedlichen Ausführungen und Varianten. Zu

Industrie- und Hydraulikschläuche der Semperflex bestehen durch vielfältige Einsatzmöglichkeiten



Industrie- und Hydraulikschläuche für den Transport bzw. für die effiziente Kraftübertragung

den Kunden zählen vor allem große, namhafte Schlaucheinbinder und Händler. Aus geografischer Sicht entfallen auf die Märkte in Europa rund 50% des Absatzes, der Rest verteilt sich auf Amerika und Asien.

Die Business Unit Industrieschläuche deckt die breite Palette für Schlauchanwendungen in Industrie- und Gewerbeanwendungen ab. Über Vertriebspartner im technischen Handel werden Kunden aus der Chemie-, Gas-, Prozess- und Mineralölindustrie ebenso beliefert wie aus dem Fahrzeugbereich oder der Lebensmittelbranche. So finden sich Industrieschläuche von Semperflex auf Milchsammelwägen ebenso wie auf Flugzeugbetankungsanlagen, im Bergbau, in der Getränkeindustrie, in Stahlwerken oder in der Bauindustrie.

Elastomer- und Verschleißschutzplatten bilden ein weiteres Geschäftsfeld von Semperflex. Elastomerplatten werden vorwiegend an Stanzbetriebe bzw. technische Händler geliefert, die daraus Dichtungen jeder Art gewinnen. Verschleißplatten kommen unter anderem für Auskleidungen zum Einsatz und überzeugen durch Eigenschaften wie gute Verarbeitbarkeit und Abriebfestigkeit.

Technologie

Hydraulik- wie auch Industrieschläuche bestehen im Wesentlichen aus drei Elementen: Der Innengummi, auch Schlauchseele genannt, kommt mit dem zu befördernden Medium in Kontakt. Mit der Wahl der richtigen Kautschukmischung wird die mediumsgerechte Ausrichtung des Schlauchs bestimmt. Der Festungsteilträger verleiht dem Schlauch die nötige Druck- oder Vakuumbeständigkeit. Je nach Inanspruchnahme wird die Einlage aus Textilien oder Stahldraht oder einer Kombination dieser Stoffe konzipiert. Die sogenannte Decke bildet den äußeren und damit sichtbaren Teil des Schlauchs. Abhängig vom Einsatzgebiet liefert sie den Schutz vor externen Einflüssen wie Witterung oder mechanischen Einwirkungen.

Die kontinuierliche Weiterentwicklung des Semperflex Produktportfolios und der eingesetzten Produktionstechnologien erfolgt im Technologiezentrum in Wimpassing, Österreich. Durch zentral definierte Standards wird eine global einheitliche Qualität sichergestellt. In allen weltweiten Produktionsstandorten kommen vergleichbare Produktionsverfahren und Rohstoffe zum Einsatz. Die Kunden können somit weltweit auf die Qualität von Semperflex vertrauen und profitieren gleichzeitig von der geografischen Nähe.

Produktionsstandorte

Am Standort Wimpassing erfolgt die Fertigung von spiralisierten Hydraulikschläuchen, stahldorngefertigten Industrieschläuchen sowie von Elastomer- und Verschleißschutzplatten. In Hatyai, Thailand, betreibt Semperflex eines der größten Schlauchwerke Asiens, das seit über 15 Jahren für die Produktion der weltweit vertriebenen Hydraulik- und Waschgeräteschläuche verantwortlich ist. In Odry, Tschechien, ist das Kompetenz- und Fertigungszentrum der sogenannten Long-Length-Industrieschläuche angesiedelt. Hier werden auch Hydraulik-Geflechschläuche für den europäischen Markt produziert. Im zentralen Hydraulik-Hose-Test-Center erfolgt zudem die Qualitätssicherung für diese Produktgruppe. Im norditalienischen Rovigo werden maßgeschneiderte Industrieschläuche für individuelle Anwendungen gefertigt. Hydraulikschläuche für den chinesischen Markt werden in Shanghai hergestellt.

Breites Einsatzspektrum
für Industrieschläuche,
Europa im Fokus



Exemplarischer Aufbau
eines Schlauchs



Produktionsstandorte
für Schläuche in
Österreich, Tschechien,
Italien, Thailand und
China

Geschäftsverlauf 2011

Das Segment Semperflex konnte im Geschäftsjahr 2011 die Umsatzerlöse um 28,5% auf 186,9 Mio. EUR steigern. Neben deutlichen Mengenzuwächsen waren dafür auch Preiseffekte, die durch höhere Rohstoffkosten ausgelöst wurden, verantwortlich. Das EBIT konnte im Vergleich zum Vorjahr um 3,3% auf 25,0 Mio. EUR verbessert werden. Eine detaillierte Analyse des Geschäftsverlaufs erfolgt im Lagebericht ab Seite 85.

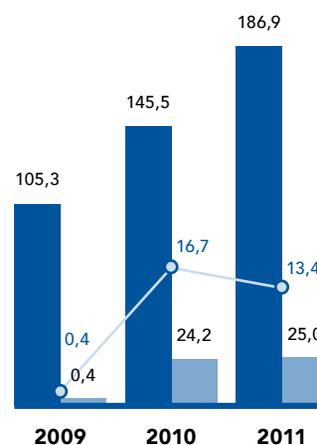
Kennzahlen Semperflex	2011	Vdg.	2010	2009
Umsatz in Mio. EUR	186,9	28,5 %	145,5	105,3
EBIT in Mio. EUR	25,0	3,3 %	24,2	0,4
EBIT-Marge in %	13,4	-3,3 PP	16,7	0,4
Investitionen in Mio. EUR	16,1	15,8 %	13,9	4,4
Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt	1.382	19,0 %	1.161	1.058

Wachstumspotenzial und Trends

Der Geschäftsverlauf von Semperflex wird im Geschäftsbereich Hydraulikschläuche – und in abgeschwächter Form auch bei den Industrieschläuchen – von der Investitionsneigung der (End)Kunden beeinflusst. Aufgrund der gesamtwirtschaftlich angespannten Situation in Europa und den USA wird in diesen Märkten zumindest kurzfristig mit keiner deutlichen Nachfragebelebung gerechnet.

Deutlich dynamischer ist die Erwartung des Wachstums der Märkte in Asien und Lateinamerika. Semperflex wird mit dem geplanten Ausbau der Produktionsstandorte in China und Thailand von dieser Dynamik profitieren. Im Geschäftsbereich Industrieschläuche werden die Vertriebsaktivitäten in der Ukraine und Russland forciert und die Produktionskapazitäten in Tschechien erweitert.

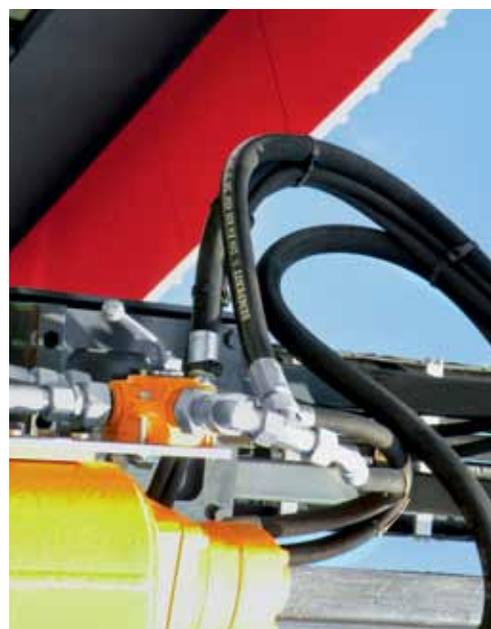
Umsatz, EBIT, EBIT-Marge Semperflex



■ Umsatz in Mio. EUR
■ EBIT in Mio. EUR
○ EBIT-Marge in %



Semperflex Hydraulikschläuche für die optimale Kraftübertragung



Sempertrans

Als einer der weltweit größten Anbieter von technischen Förderbändern konnte das Segment Sempertrans im Geschäftsjahr 2011 einen Umsatz von 147,0 Mio. EUR erzielen und verantwortet damit 17,9% des Gesamtumsatzes der Semperit Gruppe.

Produktportfolio

Sempertrans hat sich auf die Entwicklung, die Produktion und den Vertrieb von Förderbändern spezialisiert, die vorwiegend im Bergbau, in der Stahlindustrie, der Zementindustrie, in Kraftwerken sowie im Tiefbau und in der Transportindustrie (vor allem bei Hafenanlagen) zum Einsatz kommen. Das Produktportfolio umfasst sowohl Förderbänder mit Textil- als auch mit Stahlseilkarkassen und geht optimal auf die Anforderungen der jeweiligen Einsatzgebiete ein. Zentrale Eigenschaften sind dabei Abrasionsfestigkeit, Hitze- oder Ölbeständigkeit bei gleichzeitig ausgezeichneten Leistungsdaten im hochfesten Bereich. Die hohe technische Kompetenz der Sempertrans bei der Auslegung und Spezifikation der Fördergurtbänder unterstützt die Kunden bei der optimalen Ausrichtung der Gesamtanlagen. Service- und Beratungsleistungen bei der Montage und Wartung helfen dem Kunden, die Gurte bestmöglich auf der Förderanlage zu nutzen. Zudem stellen diese Leistungen den direkten Kontakt mit der Anwendung und dem Betrieb sicher und liefern wertvolles Feedback für die laufende Weiterentwicklung des Produktportfolios.

Dank einer mehr als fünfzigjährigen Erfahrung hat Sempertrans für nahezu jeden Anwendungsbereich die optimale Lösung. So zeichnen sich die Stahlseilfördergurte von Sempertrans durch hohe Betriebssicherheit und lange Lebensdauer aus. Die Gurtbreite reicht von 500 Millimeter bis 3.200 Millimeter. Je nach Anwendungsgebiet muss unterschiedlichen Anforderungen entsprochen werden. Sempertrans Stahlseil-Fördergurte kommen bei besonders harten Einsatzbedingungen und weiten Achsabständen zum Einsatz und bestechen durch eine hohe Zugfestigkeit.

Textilfördergurte werden von Sempertrans in einer Bandbreite von 400 Millimetern bis 2.750 Millimetern hergestellt und bieten für den Transport von Schüttgütern jedweder Charakteristik eine passende Lösung. Beispielsweise wurde der Transoil-Fördergurt speziell für die Förderung von öl- oder fetthaltigen Produkten entwickelt. Mit Transflam bzw. Transtherm werden feuer- bzw. hitzebeständige Förderbänder angeboten.



Sempertrans Förderbänder mit Textil- oder Stahlseilkarkassen sind weltweit im Einsatz.

Absatzmärkte

Die Gesamtproduktion von Sempertrans belief sich 2011 auf rund 36.000 Tonnen. In Europa wird damit ein Marktanteil von 20% erreicht; weltweit ist Sempertrans mit einem Anteil von 5% die Nummer 4. Zu den direkt belieferten Kunden zählen vor allem Abnehmer aus dem Bergbau und der Schwerindustrie. Darüber hinaus werden Anlagenbauer, Distributoren und Serviceunternehmen beliefert. Die Betreuung aller Kundensegmente erfolgt über ein weltweit agierendes Vertriebsteam und ein professionelles Key Account Management. Mit Sempertrans Maintenance France Nord steht den weltweiten Kunden eine besondere Serviceeinheit zur Verfügung, die sich durch hohe Kompetenz und langjährige Erfahrung in der Installation und Wartung von Förderbändern an der Anlage auszeichnet.

**20% Marktanteil
in Europa, weltweit
Nummer 4**



Produktionsstandort Belchatów, Polen

Produktionsstandorte

Am Standort Belchatów in Polen stellt Sempertrans hochqualitative Stahlseilgurte und Textilgurte her. Spezialität dieser Produktionsstätte sind schwere, hochfeste und (über)breite Gurte. In der auf demselben Werksgelände liegenden Fabrik Stolin werden auch Stahlseile für die interne Verwendung produziert, womit individuelle Lösungen und kurze Lieferzeiten sichergestellt werden. In einem Vorort von Paris konzentriert sich der Produktionsstandort Argenteuil auf die Herstellung von technisch anspruchsvollen Textil- und Stahlseilfördergurten für Spezialanwendungen.

**Produktionsstandorte
in Polen, Frankreich,
Indien und China**

In Asien ist Sempertrans mit zwei eigenen Produktionsstätten auf den zwei größten Einzelmärkten der Welt, China und Indien, vertreten. In Indien zählt Sempertrans Nirlon seit dem Jahr 2000 zur Semperit Gruppe. In der Stadt Roha, die rund 120 Kilometer südöstlich von Mumbai liegt, werden leichte und mittelschwere Textilfördergurte von höchster Qualität erzeugt. In China erwarb Semperit im Jahr 2009 einen Mehrheitsanteil an Sempertrans Best. Die Produktionsstätte in der Provinz Shandong stellt Textil- und Stahlseilfördergurte her.

Geschäftsverlauf 2011

Das Segment Sempertrans konnte im Geschäftsjahr 2011 eine Umsatzsteigerung um 24,5% auf 147,0 Mio. EUR realisieren. Parallel dazu konnte eine grundlegende Verbesserung des EBIT auf 11,3 Mio. EUR erzielt werden. Eine detaillierte Analyse des Geschäftsverlaufs erfolgt im Lagebericht ab Seite 87.

Kennzahlen Sempertrans

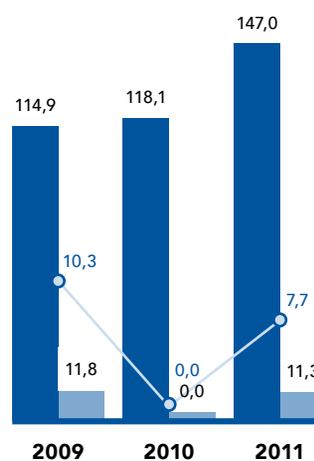
	2011	Vdg.	2010	2009
Umsatz in Mio. EUR	147,0	24,5%	118,1	114,9
EBIT in Mio. EUR	11,3	-	0,0	11,8
EBIT-Marge in %	7,7	7,7 PP	0,0	10,3
Investitionen in Mio. EUR	2,0	-66,6%	5,9	5,5
Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt	931	0,4%	927	759

Wachstumspotenzial und Trends

Sempertrans bedient mit Rohstoffen und Energie zwei Megatrends unserer Zeit, die auch in den nächsten Jahren vor allem von Asien und Lateinamerika getragen werden. Mit dem bereits 2009 erfolgten Markteintritt in China und der aktuell laufenden Optimierung der Produktion wird Sempertrans die Positionierung auf den asiatischen Märkten weiter ausbauen. Ein Referenzprojekt für den asiatischen Raum liefert ein Auftrag, der 2011 in Thailand für eine 22 Kilometer lange Anlage realisiert werden konnte. In Europa resultiert weiteres Wachstum durch die Kohleförderung, die durch den Ausstieg der Atomkraft in Deutschland wieder Auftrieb erfahren hat.

Mit Produktinnovationen wie dem LRR-Band (low rolling resistance = geringer Rollwiderstand) zur Reduktion des Energieverbrauchs (siehe Seite 53) und der Neugewinnung von Kunden in allen Regionen konnten 2011 wichtige Meilensteine für die zukünftige Entwicklung von Sempertrans gesetzt werden. Unterstützt wird die Wachstumsstrategie durch Investitionen in die Produktionsstandorte wie zuletzt am Standort Belchatów. Dort wurde eine hochmoderne Rollerhead-Anlage installiert, die die Qualität und Produktivität weiter erhöht. Zudem konnte das Know-how am chinesischen Standort kontinuierlich erweitert werden.

Umsatz, EBIT, EBIT-Marge Sempertrans



■ Umsatz in Mio. EUR
■ EBIT in Mio. EUR
○ EBIT-Marge in %



Fördergurte von Sempertrans



Semperform

Als einer der führenden europäischen Produzenten von Form- und Extrusionsartikeln aus Gummi und Kunststoff konnte das Segment Semperform im Geschäftsjahr 2011 Umsatzerlöse in Höhe von 114,6 Mio. EUR erzielen.

Produktportfolio

Semperform verfügt über ein umfangreiches Produktportfolio, das von Elastomer- und Dichtungsprofilen, Handläufen, Seilbahnfütterungen über Gummifolien bis hin zu Bauprofilen reicht. Der Erfolg dieser Produkte hängt von unterschiedlichen Faktoren und Gesetzmäßigkeiten ab. Ihnen gemeinsam ist jedoch, dass in enger Abstimmung mit den Kunden maßgeschneiderte Lösungen entwickelt werden, die die Basis einer langjährigen Zusammenarbeit bilden. Nachstehend werden die wichtigsten Produktgruppen beschrieben.

Bauprofile

Die Business Unit Bauprofile ist das umsatzstärkste Geschäftsfeld von Semperform und bietet Dichtungen für Fenster, Türen und Fassaden an. Die aus Kautschuk gefertigten Fensterdichtungselemente dienen durch maßgefertigte Profilquerschnitte sowohl der Wärmedämmung als auch dem Schutz zwischen den benachbarten Bauteilen, Rahmen und Fensterflügel. Bei Dichtungen für Kunststofffenster nimmt Semperform in Europa eine führende Marktposition ein. Tür- und Tordichtungen von Semperform bestechen durch eine besondere Oberflächenbeschichtung, die einen Abrieb an der Gleitfläche verhindert. Dichtungen für Alufenster und Fassaden von Semperform kommen weltweit zum Einsatz und erweisen sich als besonders witterungsbeständig und belastbar. Die Kunden in diesen drei Produktsegmenten sind vorwiegend Systemgeber, wobei Österreich, Deutschland, Frankreich, Polen, die Ukraine und Russland die Hauptabsatzmärkte bilden. Die Produktion aller Dichtungen erfolgt am deutschen Standort in Deggendorf, der über eine Kapazität von über 400 Mio. Laufmeter verfügt. Der wichtigste Rohstoff ist EPDM (Ethylen-Propylen-Dien-Monomer), der 2011 einen drastischen Preisanstieg verzeichnete.



Führende Marktposition bei Profilen für Kunststofffenster in Europa

Handläufe

Semperform produziert Handläufe für Rolltreppen mit unterschiedlichen technischen Spezifikationen und Eigenschaften an den Produktionsstandorten Wimpassing (Österreich) und Shanghai (China) und ist mit einem signifikanten Marktanteil nicht nur mengenmäßig einer der Marktführer, sondern auch Qualitäts- und Technologieführer. Etwa zwei Drittel des jährlichen Absatzvolumens entfallen auf den chinesischen Markt. Handläufe gelten als Si-



Sehr gute Marktstellung bei Handläufen für Rolltreppen

cherheitsbauteil für den Innen- wie auch den Außenbereich und sind technologisch überaus anspruchsvoll. Die Vorzüge der Semperit Handläufe liegen in der hohen Maßkonstanz der Profile und der hohen Reißfestigkeit, mit denen die gesetzlichen Sicherheitsnormen übertroufen werden.

Industrieformteile

Zum Produktportfolio von Semperform zählen auch Spritzgussartikel mit dichtenden oder dämpfenden Funktionen. Beispielsweise werden für den Gleisoberbau elastische Lagerungen für Schwellen zur Schalldämpfung (Schwellenschuh) hergestellt oder Trogprofile, die bei Gleisfertigteilelementen verwendet werden. Weitere Schwerpunktsegmente bilden Rohrbau- sowie Sanitär- und Industriedichtungen. Produziert werden die Formteile an den Standorten Wimpassing, Österreich, und Sopron, Ungarn.

Umfangreiches
Produktportfolio für
Gleisoberbau

Seilbahnfutterungen

Semperit Futterungen werden als Rollen oder Scheiben in Beförderungsanlagen als Verschleißteile eingesetzt. Semperform konnte sich in diesem Nischenmarkt als einer der Weltmarktführer positionieren und arbeitet mit allen großen Herstellern von Seilbahnen, Schleppliften und Seilförderanlagen zusammen. Neben der Errichtung von Neuanlagen hängt die Nachfrage von der Beanspruchung der bestehenden Anlagen und damit letztlich von der Witterung bzw. dem Schneeaufkommen in Wintersportdestinationen ab.



Seilbahnfutterungen und Skifolie von Semperform

Gummifolien

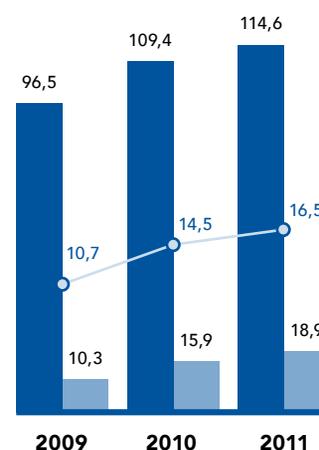
Semperform Gummifolien bestehen durch ihre Oberflächenstruktur, die eine optimale Verklebung gewährleisten und damit neue Einsatzmöglichkeiten eröffnen. Sie sind Bestandteil zahlreicher Leichtbaukonstruktionen in der Luftfahrt und im Karosseriebau. Als Skifolie sind sie in den Produkten nahezu aller namhaften Hersteller für die Stabilität verantwortlich. In dieser Marktnische nimmt Semperit weltweit eine führende Stellung ein.

Geschäftsverlauf 2011

Das Segment Semperform konnte im Geschäftsjahr 2011 eine Umsatzsteigerung um 4,7% auf 114,6 Mio. EUR erzielen. Unterstützt durch Sondereffekte wurde eine Verbesserung des EBIT um 18,9% auf 18,9 Mio. EUR erreicht. Eine detaillierte Analyse des Geschäftsverlaufs erfolgt im Lagebericht ab Seite 88.

Kennzahlen Semperform	2011	Vdg.	2010	2009
Umsatz in Mio. EUR	114,6	4,7%	109,4	96,5
EBIT in Mio. EUR	18,9	18,9%	15,9	10,3
EBIT-Marge in %	16,5	2,0 PP	14,5	10,7
Investitionen in Mio. EUR	5,6	-3,0%	5,8	2,5
Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt	654	0,6%	650	666

Umsatz, EBIT, EBIT-Marge Semperform



■ Umsatz in Mio. EUR
■ EBIT in Mio. EUR
○ EBIT-Marge in %

Markttrends und -potenziale

Semperform profitiert von der erfolgreichen Positionierung in ausgewählten Nischenmärkten, die jedoch eine unterschiedliche Dynamik aufweisen. Im Geschäftsbereich Fensterprofile gilt es die erreichte Stellung bei PVC-Fenstern weiter auszubauen und auf das Segment Metallfenster zu übertragen. Der Geschäftsbereich Handläufe wird zunehmend vom chinesischen Markt bestimmt, für den Semperform preiswerte, aber weiterhin hochwertige Produktvarianten entwickeln wird. Für alle Geschäftsbereiche gilt, dass mit einer weiteren Optimierung der Kundenbetreuung den aktuellen Marktunsicherheiten begegnet und die Profitabilität durch ein aktives Kosten- und Rohstoffmanagement abgesichert wird.



Semperform Handläufe kommen weltweit bei Rolltreppen zum Einsatz.

Ambitionierte Wachstums- strategie

Die Semperit Gruppe verfolgt das strategische Ziel, in den Jahren bis 2015 im Durchschnitt ein Umsatzwachstum (Compound Annual Growth Rate, CAGR) im zweistelligen Bereich zu erzielen und dabei gleichzeitig die Ertragskraft abzusichern. Die stärksten Wachstumsimpulse werden von den Segmenten Sempermed und Semperflex erwartet.



Investitionen in Produktionskapazitäten: Semperit Werk in China

Strategieprozess und Verantwortung

Der Vorstand der Semperit Gruppe hat Ende 2010 einen unternehmensweiten Prozess zur Neuausrichtung und Konkretisierung der Unternehmensstrategie gestartet, der Anfang 2011 in ein umfangreiches Maßnahmenpaket zur Erreichung der Wachstumsziele gemündet hat.

Die strategischen Zielsetzungen werden im Rahmen des Executive Committee, das sich neben den Vorständen aus den Leitern der Segmente und zentralen Stabsstellen formiert, laufend hinterfragt und aktualisiert. Der Aufsichtsrat der Semperit AG Holding wird

über den Vorstand regelmäßig in diesen Prozess eingebunden. Begleitet wird der gesamte Strategieprozess von der zentralen Abteilung Corporate Development. Die Umsetzung der akkordierten Maßnahmen liegt in der Verantwortung der Segmentleiter, die dabei von den zentralen Stabsstellen wie Human Resources, Beschaffung, F&E sowie Technologie unterstützt werden.

Strategische Ziele

Als zentrales Element der Semperit Unternehmensstrategie wurden die Beschleunigung des Umsatz- und Ertragswachstums und damit die nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts definiert. Erklärtes Ziel ist es, in den Jahren bis 2015 im Durchschnitt (CAGR) ein zweistelliges Umsatzwachstum zu erzielen. Erreicht werden sollen diese Wachstumsraten sowohl organisch wie auch anorganisch durch selektive Zukäufe.

Beschleunigung des Wachstums, im Durchschnitt zweistellige Umsatzsteigerung in den Jahren bis 2015

Parallel dazu ist die Kostenführerschaft und damit die Verteidigung der hohen Ertragskraft der Semperit Gruppe sicherzustellen. Die zentralen Kennzahlen zur Beurteilung dieser Zielsetzung bilden die Gesamtkapitalrentabilität vor Steuern sowie die EBIT-Marge. Für beide Indikatoren gilt es, den zweistelligen Bereich zu verteidigen.

Für die beiden Sektoren Medizin und Industrie müssen dabei unterschiedliche Gesetzmäßigkeiten beachtet werden. Während im Medizinbereich Kapazitätssteigerungen mit den langfristigen Marktchancen abzustimmen sind, unterliegt der Industriesektor mit seinen Segmenten Semperflex, Sempertrans und Semperform in weiten Teilen einer stark zyklischen Nachfrage, weshalb die diesbezüglichen Produktionskapazitäten und Ressourcen flexibel und rasch an die jeweiligen Nachfrageentwicklungen anzupassen sind. Die Stabilität des Medizinsektors in Kombination mit der Dynamik und Zyklizität des Industriesektors verleiht der Semperit Gruppe gemeinsam mit der internationalen Ausrichtung eine wertvolle sektorale wie auch geografische Diversifikation.

Stabilität durch Medizinsektor, Dynamik und Zyklizität im Industriesektor

Die Bilanzstruktur der Semperit Gruppe ist mit einer Eigenkapitalquote von 60,4% per Jahresende 2011 und liquiden Finanzmitteln von 97,9 Mio. EUR als sehr solide zu beurteilen. Zur Absicherung der damit verbundenen Stabilität und Expansionsmöglichkeiten strebt die Mittelverwendungsstrategie der Semperit Gruppe eine ausgewogene Balance zwischen Wachstumsinvestitionen und einer angemessenen Aktionärsvergütung an. Als angemessene Aktionärsvergütung wird nunmehr eine Pay-out-Ratio von 30% angesehen. Investitionen zur Steigerung der Kapazitäten oder zur Erschließung neuer Märkte wird dann der Vorzug gegeben, wenn damit eine nachhaltige Steigerung des Unternehmenswertes verbunden ist.

Solide Bilanzstruktur mit Eigenkapitalquote von 60,4%

Die Basis der Semperit Wachstumsstrategie bilden unter anderem folgende Faktoren bzw. Voraussetzungen:

- Signifikanter Ausbau der Vertriebskanäle
- Rasche Integration etwaiger Unternehmensakquisitionen
- Absicherung der Kostenführerschaft
- Entwicklung marktnaher Produktinnovationen in den definierten Kerngeschäftsfeldern (siehe ab Seite 51)
- Weitere Verbesserung der Kundenbetreuung (siehe Seite 46)
- Positionierung als attraktiver Arbeitgeber (siehe ab Seite 58)
- Etablierung einer Plattform für alle Unternehmensaktivitäten in China
- Sukzessiver Ausbau der Präsenz in Südamerika
- Schlanke und effektive Unternehmensstrukturen

Kundenbedürfnisse im Fokus

Die Semperit Gruppe muss sich in wettbewerbsintensiven Geschäftsfeldern behaupten, die zum Teil von dominierenden Mitbewerbern geprägt sind. Das wirtschaftliche Umfeld ist zudem von volatilen Rohstoffpreisen und vor allem im Industriesektor von anhaltenden Verunsicherungen der Marktteilnehmer gekennzeichnet. Bei der Realisierung der Wachstumsstrategie nimmt daher die weitere Optimierung der Kundenbetreuung eine zentrale Rolle ein.

Im Geschäftsjahr 2011 wurde eine konzernweite Initiative zur Verbesserung der Kundenservicierung gestartet. Ihre zentralen Ziele bilden die sukzessive Erhöhung der Liefertreue, die Verkürzung der Auftragsdurchlaufzeiten und die Optimierung des Beschwerdemanagements. Gegen Jahresende 2011 wurde eine internationale Kundenumfrage zur Evaluierung ihrer wichtigsten Anliegen begonnen. Die daraus abgeleiteten Erkenntnisse finden Eingang in ein umfangreiches Maßnahmenprogramm, das von den operativen Segmenten umgesetzt und anhand ausgewählter Kriterien gemessen wird.

Konzernweite Initiative zur weiteren Verbesserung der Kundenzufriedenheit begonnen

Effektive Strukturen und Leistungsorientierung

Um die strukturellen Voraussetzungen für den weiteren Wachstumskurs zu schaffen, erfolgte die organisatorische Ausrichtung der Semperit Gruppe entlang der vier operativen Segmente Sempermed, Semperflex, Sempertrans und Semperform. Die Segmentleiter steuern die darin zusammengefassten Unternehmenseinheiten und stimmen ihre strategische Ausrichtung mit der Gesamtstrategie der Semperit Gruppe ab.

Klare Strukturen und wirksame Instrumente zur Förderung der Unternehmensidentifikation und Motivation

Zur Förderung der Leistungsorientierung und Motivation wurde im Berichtsjahr mit der Implementierung mehrerer Instrumente wie Management by Objectives und einem Prämienmodell begonnen, die in den Folgejahren alle Führungsebenen umfassen soll. Die Entwicklung einer gemeinsamen Unternehmens- und Wertekultur nimmt dabei ebenso eine zentrale Rolle ein wie professionelle Feedback-Gespräche, interne Karriere- und Nachwuchsplanung und die Förderung besonderer Talente. Dem Vorstand ist es ein besonderes Anliegen, den internationalen Austausch im Sinne eines globalen Zusammenspiels und Wissenstransfers zu fördern (Details dazu finden sich auch ab Seite 58).

Sempermed – beschleunigtes Wachstum

Das Segment Sempermed verfolgt in der Business Unit Untersuchungshandschuhe das Ziel, bis 2015 den globalen Marktanteil von aktuell rund 8% auf 12% zu erhöhen, wofür eine Verdoppelung der abgesetzten Menge auf rund 23 Mrd. Untersuchungshandschuhe notwendig ist. Besonders starke Wachstumsimpulse sollen dabei in den Ländern Brasilien, Russland und China erzielt werden, wobei ein gleichzeitiger Ausbau des Marktanteils in den Kernregionen USA und Europa erfolgen soll. Für die dafür notwendigen Kapazitäten erfolgt derzeit der Ausbau der Sempermed Standorte in Thailand, die bis 2015 in mehreren Phasen die Produktion aufnehmen werden. Für die Business Unit Operationshandschuhe wurde das Ziel definiert, die Produktionsmenge bis 2015 von aktuell 128 Mio. Paar auf 160 Mio. zu steigern und damit den Weltmarktanteil von 7% auf 8% zu erhöhen (weitere Details über Sempermed finden sich ab Seite 30 sowie im Lagebericht ab Seite 84).

Sempermed

Semperflex – Ausbau der Marktanteile

Durch die Verstärkung der Präsenz in den Wachstumsmärkten Asien und Südamerika, den Ausbau der bestehenden und die Akquisition weiterer Kapazitäten will Semperflex in der Business Unit Hydraulikschläuche bis 2015 eine weltweit führende Marktposition einnehmen. In der Business Unit Industrieschläuche werden zur Erreichung einer führenden Marktstellung in Europa die Vertriebsaktivitäten in der Ukraine, Russland und der Türkei forciert und die Produktionskapazitäten in Tschechien erweitert. Der Bereich Elastomerplatten wird weiterhin

Semperflex

das Qualitätssegment in den westeuropäischen Märkten bearbeiten (weitere Details über Semperflex finden sich ab Seite 35 sowie im Lagebericht ab Seite 85).

Sempertrans – selektives Wachstum

Um von der anhaltend starken Nachfrage nach Rohstoffen und Energie zu profitieren, wird Sempertrans die Bearbeitung der Märkte in Asien und Lateinamerika weiter verstärken. Die geplanten Investitionen konzentrieren sich auf die Bedienung der Wachstumsmärkte und -segmente im qualitativ hochwertigen Bereich. Übergeordnete Ziele sind – nach der Erreichung des Turnarounds im Berichtsjahr – einerseits die nachhaltige Absicherung der Ertragsgüte sowie regional und segmentspezifisch fokussiertes Wachstum (weitere Details über Sempertrans finden sich ab Seite 38 sowie im Lagebericht ab Seite 87).

Sempertrans

Semperform – Fokus auf profitable Marktnischen

In der Business Unit Bauprofile des Segments Semperform gilt es die erreichte Marktstellung in Europa zu verteidigen und das Potenzial in ausgewählten osteuropäischen Märkten voll auszuschöpfen. In der Business Unit Handläufe wird entsprechend der hohen Bedeutung des chinesischen Markts an einer differenzierten Produktgestaltung, die den lokalen Bedürfnissen bestmöglich entspricht, gearbeitet (weitere Details über Semperform finden sich ab Seite 41 sowie im Lagebericht ab Seite 88).

Semperform

Ausbau der Kapazitäten

Die operativen Segmente der Semperit Gruppe realisieren aktuell mehrere Projekte zur Erweiterung ihrer Kapazitäten, für die in Summe bis zu 45 Mio. EUR veranschlagt wurden. Im Fokus stehen dabei die beiden Segmente Sempermed und Semperflex. Nachstehende Tabelle liefert einen Überblick dieser Vorhaben.

Aktuelle genehmigte Investitionsprojekte 2011–2013

Sektor	Segment	Maßnahme	Ort bzw. Land	Kapazität	Jahr
Medizin	Sempermed	Werksneubau	Trang, Thailand	3 Mrd. Stück (Option auf 4,5 Mrd.)	ab 2013
	Sempermed	Ausbau	Surat Thani, Thailand	3 Mrd. Stück (Option auf 4,7 Mrd.)	ab 2012
	Sempermed	Herstellung Porzellan-tauchformen	Malaysia		ab 2012
Investitionsvolumen bis zu 35 Mio. EUR					
Industrie	Semperflex	Ausbau	Thailand	rund +15%	2. HJ 2012
	Semperflex	Ausbau	China	rund +15%	2. HJ 2012
	Semperflex	Ausbau	Tschechien	rund +20%	2. HJ 2012
	Sempertrans	Ausbau	Indien	rund +30%	2012
	Semperform	Ausbau	China	rund +15%	2012
Investitionsvolumen bis zu 10 Mio. EUR					

Aktives Kosten- und Rohstoffmanagement

Aufgrund des hohen Anteils der Rohstoffe an den Gesamtaufwendungen der Semperit Gruppe nehmen eine aktive Einkaufspolitik sowie ein integriertes Rohstoffmanagement einen hohen strategischen Stellenwert ein. Während sich die Personalkostentangente im mehrjährigen Schnitt auf etwa 15% der Betriebsleistung beschränkt, entfallen rund 60% auf Materialaufwendungen. Aufgrund des Semperit Produktportfolios entfällt ein Großteil dieser Aufwendungen auf Latex und Kautschuk, synthetische Rohmaterialien und Zusatzstoffe, die für die weitere Verarbeitung notwendig sind.

Im Rahmen eines aktiven Kosten- und Rohstoffmanagements werden jene Risiken minimiert, die mit der volatilen Entwicklung der Rohstoffkosten einhergehen. Detaillierte Marktanalysen ermöglichen es, rechtzeitige Gegenmaßnahmen einzuleiten und marktkonforme Lieferkonditionen zu erzielen. Dank der flexiblen Ausrichtung der Produktionslinien und Rezepturen kann ein rascher Wechsel der eingesetzten Rohstoffe bewerkstelligt werden, z.B. der Umstieg von Naturlatex auf Nitrillatex. Die kontinuierliche Optimierung des Ressourcenverbrauchs wird über konzernweite Programme sichergestellt (Details siehe Seite 52, Forschung und Entwicklung).

Naturkautschuk und Naturlatex

Weltweit werden jährlich rund 11 Mio. Tonnen Naturkautschuk und Naturlatex produziert, wovon etwa 70% auf die Länder Thailand, Malaysia und Indonesien entfallen. Als nachwachsender Rohstoff wird Naturlatex vom Kautschukbaum gewonnen und zu einem Anteil von 80% bis 90% zu Naturkautschuk verarbeitet. Der Kautschukbaum wächst nach seiner Aussaat etwa sieben Jahre lang heran, bevor die erste Ernte mittels Anstich der Rinde erfolgen kann. Pro Tag liefert ein Baum etwa 100 Milliliter Latex; das sind etwa 30 bis 40 Gramm Festkautschuk. In den genannten Ländern wird 80% bis 90% der Gesamtanbaufläche von Kleinbauern (sogenannten Smallholdern) bewirtschaftet. Die durchschnittliche Anbaufläche beläuft sich auf etwa 2 Hektar, womit jährlich etwa 2 bis 3 Tonnen Festkautschuk gewonnen werden können. Abgenommen werden diese Mengen von Zwischenhändlern, die den Latex oder den Rohkautschuk an die Verarbeitungsbetriebe liefern. Ein Großteil von etwa 80% bis 90% der Verarbeitungsmengen wird in Form von Kautschuk in den Märkten nachgefragt und abgesetzt. Die Preisfindung für die Endabnehmer erfolgt über Produktbörsen. Aufgrund der kleinstrukturierten Latexgewinnung lässt sich das Angebot schwer steuern, und die Qualität unterliegt deutlichen Schwankungen. Für Semperit gehen damit sowohl in der Produktion als auch beim Einkauf weitreichende Herausforderungen einher.

Volatile Rohstoffkosten verlangen aktives Management und flexible Produktionsprozesse



Ernte von Naturkautschuk erst sieben Jahre nach Aussaat möglich



Naturkautschuk im Rohzustand, thailändischer Bauer bei der Ernte



Der Preis für Naturkautschuk zeigte im Jahresverlauf 2011 eine überaus volatile Entwicklung, erreichte seinen Höchststand mit 6,49 USD pro kg im Februar und lag in 2011 mit durchschnittlich 4,80 USD je kg um 30% über dem Vergleichswert des Vorjahres. Ab dem zweiten Quartal setzte ein kontinuierlicher Abwärtstrend ein, der bis zum Jahresende 2011 zu einem Preisniveau von etwa 3,00 USD pro kg führte, das für Farmer und Hersteller aber dennoch profitabel war. Neben dem auch Wettereinflüssen ausgesetzten Angebot und Marktspekulationen an den Kautschukbörsen bestimmt vor allem die Nachfrage der Reifenindustrie, auf die etwa 70 bis 80% der Jahresmengen entfallen, den Preisverlauf.

Naturkautschuk
verzeichnete im
Jahresdurchschnitt
2011 Preisanstieg
um 30%

Der Marktpreis für Naturlatex erreichte ebenfalls sein Jahreshoch gegen Ende des ersten bzw. Beginn des zweiten Quartals. Im weiteren Jahresverlauf war ein kontinuierlicher Abwärtstrend festzustellen.

Synthesekautschuk und Syntheselatex

Für synthetischen Latex und Kautschuk ist Butadien der zentrale Ausgangsstoff. Als Nebenprodukt der Petrochemie findet die Preisfindung in teilweiser Abhängigkeit zur Rohölpreisentwicklung statt, wobei in den letzten Jahren durch marktspezifische Einflüsse eine überproportionale Verteuerung zu verzeichnen war. Während sich in den ersten acht Monaten 2011 der Butadienpreis auf ca. 2.500 EUR je Tonne nahezu verdoppelt hat, pendelte sich bis Jahresende das Niveau auf etwas unter 2.000 EUR je Tonne ein. Die Butadienpreisentwicklung hatte wesentlichen Einfluss auf die Preisbildung bei den wichtigsten Synthesekautschuk- und -latexsorten. Nach einer Angebotsverknappung im ersten Halbjahr 2011 war bis zum dritten Quartal eine Preissteigerung zu verzeichnen, die über der Rohstoffverteuerung lag; ab September setzte jedoch ein Rückgang ein.

Verdoppelung des
Butadienpreises
auf 2.500 EUR je
Tonne, Abflachung
gegen Jahresende

Industrielle Ruße und Drähte

Bei der Verarbeitung von Kautschuk nehmen industrielle Ruße eine wesentliche Rolle ein. Sie erhöhen die Festigkeit von Gummi und gewährleisten durch diese sogenannte Verstärkung eine verbesserte Steifigkeit, Härte, Kerbzähigkeit, Reißfestigkeit sowie einen opti-

Deutlicher
Preisanstieg für
Ruße und Drähte
in 2011

mierten Abriebwiderstand. Der weltweite Jahresbedarf beläuft sich auf rund 9 Mio. Tonnen. Die Herstellung von Ruß ist überaus energieintensiv. Die starke Nachfrage aus dem Reifen-sektor löste im zweiten Quartal 2011 signifikante Versorgungsengpässe aus, höhere Energiekosten führten ebenfalls zu einem Preisanstieg. Im zweiten Halbjahr gingen die Spotpreise auf das Kontraktniveau zurück und stabilisierten sich.

Höhere Langstahlpreise sowie die starke Automobil- und Reifenkonjunktur lösten im ersten Halbjahr 2011 einen Anstieg der Drahtpreise aus. Gegen Jahresende verstärkte jedoch eine geringere Nachfrage den Preisdruck; vor allem in China war ab November ein deutlicher Preisrückgang zu verzeichnen.

Zentrale Beschaffung

Über die zentrale Konzernbeschaffung werden die unternehmensweiten Einkaufsvorgänge der Semperit Gruppe gestaltet, um Größenvorteile und einheitliche Qualitätsstandards sicherstellen zu können.

Semperit stellt die Rohstoffversorgung durch die enge Zusammenarbeit mit mehreren Lieferanten sicher. Hervorzuheben ist die Kooperation mit Sri Trang Agro-Industry, dem größten Latex- und Naturkautschukproduzenten und Exporteur Thailands, mit dem auch Produktion-Joint-Ventures in Thailand bestehen. Zur Intensivierung der Beschaffungsmarktbearbeitung wurde in 2011 die Einkaufsfunktion für Latex und Naturkautschuk nach Singapur verlagert.

Auch die Beschaffung von Industrieruß basiert auf mehreren Quellen, wobei neben den europäischen Quellen auch zunehmend Produzenten aus China und Indien auf die Weltmärkte drängen. Die Bearbeitung dieser Märkte wird durch lokale Organisationen unterstützt. So wurde zum Beispiel zur Jahresmitte ein Einkaufsbüro in Shanghai eröffnet, in dem die Einkaufsaktivitäten in China zusammengeführt wurden.

Die Einstandspreise für Drähte und Stahlseile, die bei den Fördergurttanlagen von Sempertrans und in den Schläuchen von Semperflex zum Einsatz kommen, hängen naturgemäß von der Preisentwicklung der korrespondierenden Rohstoffe ab und zeigten sich in den letzten Jahren sehr volatil. In diesen Segmenten wird mit weltweit führenden Anbietern kooperiert, und Kostenvorteile werden durch Lieferungen aus dem asiatischen Raum sichergestellt. Bei Stahlseilen wird das Beschaffungsrisiko durch eine Eigenproduktion am Standort Belchatów minimiert.

Mit der Bündelung des Rohstoffbedarfs innerhalb einer Region sowie auf globaler Ebene werden Größenvorteile im Einkauf sichergestellt. Darüber hinaus bildet die Standardisierung von Rohstoffspezifikationen die Basis für die hohen Qualitätsstandards von Semperit. Ein zentrales Lieferantenmanagement und Informationssystem unterstützt die operativen Einheiten und dient auch der Etablierung eines bereichsübergreifenden Lieferantennetzwerks.



Naturkautschuk in der Bearbeitung

Bündelung und Abstimmung des Einkaufs zur Sicherstellung von Größenvorteilen

Forschung und Entwicklung

Abhängig von den Anforderungen der unterschiedlichen Absatzmärkte positioniert sich die Semperit Gruppe als Kosten-, Innovations- oder Qualitätsführer. Den unterschiedlichen damit verbundenen Anforderungen an die Produkteigenschaften und Produktionsverfahren wird mit einer grundlegenden Forschungs- und Entwicklungsarbeit begegnet.



Mitarbeiterin im Forschungs- und Entwicklungszentrum Wimpassing, Österreich

Forschungsstrategie und -organisation

Der hohe Stellenwert der Forschungs- und Entwicklungsarbeit spiegelt sich auch im Forschungszentrum am österreichischen Standort Wimpassing wider, das alle diesbezüglichen Agenden akkordiert und steuert. Es dient auch dem bereichsübergreifenden Wissenstransfer und Erfahrungsaustausch sowie der Koordination mit externen Entwicklungspartnern. Im Durchschnitt sind etwa 65 Mitarbeiter in diesem zentralen Kompetenzzentrum beschäftigt. Die Forschungsstrategie der Semperit Gruppe fokussiert auf folgende Zielsetzungen:

- Marktorientierte Produktinnovationen in den definierten Geschäftsfeldern
- Sicherstellung von Wettbewerbsvorteilen durch Reduktion der Kosten und Qualitätsvorteile
- Flexibilisierung der Produktionsverfahren zur Optimierung des Reaktionsvermögens auf Änderungen der Rohstoffpreise und Marktnachfrage
- Sicherstellen interner Synergien durch Wissenstransfer

Forschungszentrum Wimpassing akkordiert und steuert alle F&E-Agenden

Optimierung des Ressourceneinsatzes

Zur Erreichung der zuvor genannten strategischen Zielsetzungen verfolgt die Semperit Gruppe seit mehreren Jahren zwei zentrale Programme: Mit dem Waste-of-Material-Programm (WOM) wird basierend auf drei Schwerpunkten an der kontinuierlichen Verbesserung des Materialeinsatzes gearbeitet. WOM 1 fokussiert die kennzeichnungskonforme Überprüfung der gelieferten Mengen. WOM 2 verfolgt die Reduktion von Abfall, Ausschuss und Reklamationen durch die Verbesserung der Stabilität und durch die optimale Beherrschung von Prozessen. Die laufende Optimierung von Produktdesigns wird im Rahmen von WOM 3 sichergestellt. Das Waste-of-Properties-Programm (WOP) bezieht sich auf die Eigenschaften von Rohstoffen und selbst entwickelten bzw. intern hergestellten Materialien. Dabei wird kritisch hinterfragt, welche Eigenschaften vom Endprodukt tatsächlich erwartet werden und welche diesbezüglichen Rationalisierungspotenziale bestehen. Für beide Programme sind stabile und reproduzierbare Prozesse die Grundlage für ihre Umsetzbarkeit. Dafür ist es wesentlich, die zentralen Grund- und Hilfsprozesse der kautschukverarbeitenden Industrie wie Mischen, Formgeben oder Vulkanisieren grundlegend zu hinterfragen, um die relevanten Einflussgrößen zu erkennen. Nach einer Evaluierung des bisherigen Umsetzungsgrades und der identifizierten Potenziale erfolgte im vierten Quartal 2011 ein Relaunch des WOM- wie auch des WOP-Programms, womit die Voraussetzung für weitere Optimierungsschritte in den Folgejahren geschaffen wurde.

Zwei konzernweite Programme zur Reduktion des Ressourcenverbrauchs und zur Optimierung der Produkteigenschaften

Forschungskooperationen

Die Semperit Gruppe unterhält im Bereich der Grundlagenforschung zahlreiche Kooperationen mit internationalen Forschungseinrichtungen und Universitäten. Die Forschungsfelder reichen von der Grundlagenentwicklung zur Rheologie (Verformungs- und Fließverhalten) von Kautschukmischungen über die Lebensdauervorhersage von dynamisch beanspruchten Artikeln bis hin zur Erforschung der Haftung von Elastomeren. Neben der Kooperation mit Universitäten erfolgt wichtige Grundlagenforschung insbesondere auch an sogenannten Kplus-Zentren, die als zeitlich begrenzte Forschungseinrichtungen gemeinsam von Experten aus Wirtschaft und Wissenschaft betrieben werden. Ein Beispiel für eine gelungene Kooperation liefert das UV-Crosslinking-Projekt, das von Semperit gemeinsam mit dem Polymer Competence Center Leoben (PCCL), der TU-Graz und der Montanuniversität Leoben verfolgt wird. Das Projektziel ist die Reduktion von Allergien und Hautirritationen bei Naturlatexhandschuhen durch die Eliminierung von irritativen Chemikalien und Latexproteinen. UV-Crosslinking ist ein innovativer Prozess, bei dem Naturlatex auf Basis einer UV-induzierten Reaktion prävulkanisiert wird, weshalb in weiterer Folge keine Verwendung von sensibilisierenden oder allergenen Chemikalien mehr notwendig ist. Das Verfahren wurde 2011 zum Patent angemeldet und soll letztlich die Herstellung eines UV-vernetzten Operationshandschuhs ermöglichen. Aktuell wird an der detaillierten Ausrichtung der dafür notwendigen Produktionsprozesse und -verfahren gearbeitet.

Kooperationen mit Universitäten fokussieren auf Grundlagenentwicklungen ebenso wie marktnahe Produktinnovationen

Sempermed

Nach dem im Vorjahr erfolgten Abschluss der Entwicklungsarbeit zur Herstellung von puderfreien Natur- und Syntheselatex-Handschuhen in einem Online-Verfahren konnte 2011 das Verfahren in der thailändischen Produktionslinie implementiert werden. Aktuell erfolgen die Stabilisierung der Produktionsprozesse und die Vorbereitung zur automatischen Verpackung direkt an der Produktionslinie. Darüber hinaus wurden 2011 verschiedene Projekte zur Stabilisierung der Produktion abgeschlossen. Die Projekte zur Entwicklung von Beschaffungsalternativen für strategisch wichtige Rohstoffe, die nur von wenigen Lieferanten erworben werden können, werden in den Folgejahren ebenso fortgesetzt wie die Untersuchungen zur Reduktion von allergenen Proteinen. Ein weiteres Entwicklungsprojekt widmet sich einem neuartigen Verpackungskonzept mit automatischer Stulpung für Operationshandschuhe.



Laufende Produktinnovationen und weitere Optimierung der Produktionsprozesse

Semperflex

Im Geschäftsbereich Hydraulik wurden im Geschäftsjahr 2011 mehrere verfahrenstechnische Projekte zur Verbesserung der Prozessfähigkeit und Prozesssicherheit, zur Materialentwicklung sowie zur Harmonisierung von bislang regional unterschiedlich eingesetzten Materialien abgeschlossen. Der Geschäftsbereich Industrie konnte das Re-Design von Sandstrahl- und Schweißgasschläuchen sowie die Neuentwicklung von Schläuchen für bestehende und neue Einsatzgebiete erfolgreich vorantreiben. Wichtige Vorarbeiten wurden für die Entwicklung neuer Produkte wie dem Kanalspülschlauch oder dem Abrasionsschlauch geleistet. In der Sparte Elastomerplatten wurden die verfahrenstechnischen und materialbezogenen Projekte zum Erhalt der Wettbewerbsfähigkeit weitergeführt.



Redesign von Industrieschläuchen und Vorarbeiten für neue Anwendungen

Sempertrans

2011 wurden zahlreiche Forschungsprojekte und Initiativen abgeschlossen bzw. weitergeführt. Dazu zählt ein Projekt zur Reduzierung von Vulkanisationszeiten im Bereich der Herstellung von Stahlseil- und Textilfördergurten, der Abschluss der Entwicklung von flammenhemmenden, ölbeständigen und tieftemperaturtauglichen Förderbändern sowie die Erarbeitung von Einsparungspotenzialen bei Stahlseilfördergurten. Mit dem Low Rolling Resistance Belt wurde vor vier Jahren ein Forschungsprojekt zur Entwicklung eines energiesparenden Förderbands gestartet. Definiertes Ziel war es, den Energiebedarf einer gesamten Förderanlage um 20% zu senken. Da rund 60% des Gesamtwiderstands vom Rollwiderstand des Förderbands verursacht wurden, galt es den Energieverlust durch eine Optimierung der Deckenmaterialien zu reduzieren. Bisher wurden zwei Generationen des ECO-Belts entwickelt. Während die erste Generation im Vergleich zu bisherigen Lösungen ein Energieeinsparpotenzial bezogen auf das Material von rund 20% realisieren konnte, schaffte die zweite bereits 35% bis 40%. Daraufhin wurde am Institut für Transport- und Automatisierungstechnik (ITA) im deutschen Hannover eine Belastungsprüfung durchgeführt und im Frühjahr 2011 eine praxisnahe Testphase eingeleitet. Die tatsächliche Markteinführung ist für 2012 geplant.



Low Rolling Resistance Belt steigert Energieeffizienz, geplante Markteinführung in 2012

Semperform

Semperform konnte 2011 im Geschäftsbereich Handlauf die Entwicklung einer teilautomatisierten Konfektion für das Werk in China finalisieren. Neben der Realisierung von Kostensenkungspotenzialen wurde ein Handlauf entwickelt, der maßgeschneidert neuen, spezifischen Kundenanforderungen entspricht. Im Geschäftsfeld der Fenster-, Türen- und Fassadenprofile wurden wirtschaftlich optimale Lösungen dank verbesserten Materialeinsatzes entwickelt und der Herstellprozess für komplex ausgelegte Profile von Alufenstern optimiert. Neuentwicklungen gab es bei Dichtungen für Steinzeugrohre, bei Membranen für Heizungsausdehnungsgefäße und bei Filtermembranen. Darüber hinaus stehen Entwicklungsprojekte für Schienenzwischenlagen und -befestigungssysteme, für die Optimierung von Vulkanisationszeiten und für den Bereich Aluminium-Fenster und Fassade im Fokus.



Verbesserter Materialeinsatz und teilautomatisierte Konfektion von Handläufen in China

Nachhaltige Unternehmensführung

Das übergeordnete strategische Ziel der Semperit Gruppe ist eine nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts. Eine Balance aus wirtschaftlichen, ökologischen und sozialen Aspekten zu finden, ist dafür unerlässlich. Aufgrund des Unternehmensgegenstands stehen dabei der sparsame Umgang mit Ressourcen aller Art und der faire, verantwortungsvolle Umgang mit den Mitarbeitern im besonderen Fokus.



Langjährige Kooperation mit den SOS-Kinderdörfern in Thailand

Umweltmanagement

Die Semperit Gruppe reduziert durch ein effektives Umweltmanagementsystem die in der Produktion anfallenden branchentypischen Umweltbelastungen so weit wie möglich. Die Basis für dieses Managementsystem sind gesetzliche Bestimmungen und Auflagen, die auf den Umweltschutz und die Reduktion von Emissionen abstellen. Die Einhaltung dieser Bestimmungen liegt in der Verantwortung des Managements der jeweiligen Produktions- und Betriebsstätten. Darüber hinaus bestehen klare Regelungen der Verantwortlichkeiten für die verschiedenen Belange des Umweltschutzes wie zum Beispiel Abfall- und Abwasserbeauftragte. Zur Einhaltung der entsprechenden Vorschriften und Anweisungen werden die Mitarbeiter regelmäßig unterwiesen und geschult, weiters werden die Beauftragten mit dem letzten Stand der Gesetze und Verordnungen vertraut gemacht.

Die Semperit Technische Produkte GmbH ist seit vielen Jahren nach ISO 9001 und im Bereich Medizintechnik zusätzlich nach ISO EN 13485 zertifiziert. Im Geschäftsjahr 2010 hat sich das Werk Shanghai Semperit Rubber & Plastic Products Co. Ltd. als erster Standort des Konzerns einer externen Evaluierung seiner Umweltleistungen unterzogen und sich zu Jahresanfang 2011 nach ISO 14001:2004 zertifiziert.

Die Semperit Gruppe unterstützt die 2007 in Kraft getretene REACH-Richtlinie (Registration, Evaluation and Authorisation of Chemicals), deren Zielsetzung ein verantwortungsvoller Umgang mit chemischen Stoffen ist.

Sparsamer Einsatz von Ressourcen

Durch eine laufende Steigerung der Ressourceneffizienz will Semperit Umweltbelastungen verringern und gleichzeitig die Wirtschaftlichkeit steigern. Alle erstmals verwendeten Rohmaterialien, Mischungen und Prozesse werden im Planungsstadium auf ihre umweltseitigen Auswirkungen untersucht und optimiert. Der Einsatz von Problemrohstoffen wird, sofern technisch möglich, durch die zentrale Werkstoffentwicklung vermieden. Detaillierte Ziele zur Reduktion des Materialeinsatzes sowie des Energieverbrauchs sind festgelegt und werden periodisch durch die Geschäftsleitung überprüft und um weitere Maßnahmen ergänzt. Im gesamten Produktionsprozess werden keine verbotenen Stoffe verwendet. Zusätzlich wird, wo möglich, auf die Verwendung von verrottbaren bzw. wiederverwertbaren Rohstoffen (Ersatz von Folien durch Papier, Ersatz von PVC durch PP etc.) Bedacht genommen.

Minimierung von Umweltauswirkungen

Die Geschäftstätigkeit der Semperit ist im branchentypischen Umfang mit Emissionen in Luft und Wasser und mit Abfällen verbunden. Semperit versucht Produktionsprozesse so auszurichten, dass Emissionen und Abfälle nicht nur gesetz- und auflagenkonform sind, sondern die erlaubten Grenzwerte in vielen Fällen deutlich unterschreiten. Durch den Einsatz von effektiven Technologien wie Abwasserreinigungs- und Abwasserfilteranlagen, Absauganlagen und Staubfilter bzw. abgeschlossene Verwiegesysteme für leicht staubende Rohstoffe und Chemikalien nimmt Semperit eine aktive Rolle bei der Minimierung von Umweltauswirkungen ein.

Alle bei Semperit anfallenden Abwässer werden den jeweiligen lokalen Vorschriften entsprechend entsorgt. Zum Teil bestehen eigene Abwasseranlagen, die gemäß den geltenden behördlichen Auflagen ausgeführt und betrieben werden. Etwaige Rückstände aus der Schmutzbehandlung werden fachgerecht entsorgt. Das Abfallwirtschaftskonzept von Semperit, das durch die verantwortlichen Behörden in Österreich approbiert wurde, legt größten Wert auf eine umweltgerechte Entsorgung von Abfällen und zielt auf eine möglichst weitgehende Abfallvermeidung bzw. -reduktion ab. Abgeleitet aus dem Semperit Programm zur Abfallvermeidung werden für jede Unternehmenseinheit detaillierte Ziele definiert. Wo technisch

und wirtschaftlich sinnvoll, werden Abfälle durch Recycling zurück in den Stoffkreislauf geführt. Verwertbare Gummiabfälle werden in einem eigenen Regeneratwerk aufgearbeitet und als Rohstoff wiederverwertet. Ist eine Wiederverwertung nicht möglich oder sinnvoll, wird eine Verbrennung unter thermisch kontrollierten Bedingungen über ein qualifiziertes Entsorgungsunternehmen sichergestellt. Zur Reduktion von Verpackungsmaterialien werden statt Einwegbinden wiederverwendbare Paletten, Gitterboxen und PAL-Boxen eingesetzt.

Weitere Details zu den diesbezüglichen Programmen von Semperit finden sich im Kapitel Forschung und Entwicklung ab Seite 51.

Faire Arbeitsbedingungen

Rund 70% aller Mitarbeiter von Semperit sind in Unternehmensstandorten in Asien, vorwiegend in Thailand, beschäftigt. Semperit ist es ein besonders wichtiges Anliegen, die lokalen Bestimmungen zur Gewährleistung der Arbeitssicherheit und zur Vermeidung von Kinderarbeit nicht nur einzuhalten, sondern vielmehr Bedingungen zu schaffen, die weit über dem durchschnittlichen Niveau dieser Region liegen. So stellt Siam Sempermed Corp. Ltd. Arbeiter und Angestellte erst ab dem 18. Lebensjahr ein und engagiert sich, die Lebensbedingungen der Mitarbeiter durch zahlreiche freiwillige Sozialleistungen kontinuierlich zu steigern. Das diesbezügliche Angebot reicht von preiswerten Wohnmöglichkeiten über persönliche Arbeitsbekleidung bis hin zur Prämierung von außerordentlichen Leistungen und Zusatzversicherungen. Diese unter dem Motto „Happy Workplace“ zusammengefassten Maßnahmen sollen die Zufriedenheit am Arbeitsplatz ebenso steigern wie die Unternehmensidentifikation. Weitere Informationen zum Themenfeld Mitarbeiterförderung finden sich ab Seite 58.

Freiwillige Sozialleistungen für Mitarbeiter aller Standorte



Förderung der Mitarbeiterzufriedenheit und Unternehmensidentifikation durch zahlreiche Maßnahmen



Mitarbeiter in einem chinesischen Produktionsstandort der Semperit

Lokale Verantwortung

Semperit fühlt sich den Regionen, in denen die Unternehmensgruppe tätig ist, in besonderer Weise verpflichtet. Das gilt sowohl für Österreich, wo das Bekenntnis zum Standort Wimpassing in den letzten Jahren mehrfach erneuert wurde, ebenso wie für die internationalen Aktivitäten. Thailand ist als weltweit größter und bedeutendster Produzent von Naturkautschuk für die Semperit Gruppe von besonderer Bedeutung. Semperit ist seit 1989 mit den beiden Unternehmen Siam Sempermed Corp. Ltd. und Semperflex Asia Corp. Ltd. in Thailand tätig. In den nächsten Jahren werden beachtliche Finanzmittel in den weiteren Aus- und Aufbau von Produktionsstätten investiert und damit die wirtschaftliche Entwicklung dieser Region unterstützt.

**Positive Wirtschafts-
impulse für Thailand
durch massive
Investitionstätigkeit**

Soziales Engagement

Semperit spendet regelmäßig Untersuchungs- und Operationshandschuhe für karitative Einrichtungen, sieht sich als Partner für Ärzte ohne Grenzen und unterstützt SOS Kinderdörfer. Neben diesen Sponsoringaktivitäten, die die Semperit AG Holding setzt, obliegt es den jeweiligen Unternehmenseinheiten, in einem wirtschaftlich vertretbaren Rahmen lokale Einrichtungen und Initiativen zu unterstützen. So führt die Siam Sempermed Corp. Ltd. in Hatyai, Thailand, seit mehreren Jahren Erhaltungsmaßnahmen im lokalen SOS-Kinderdorf durch und stellt Lehrmaterialien sowie Sportgeräte zur Verfügung.

**Semperit fördert
weltweit ausgewählte
Sozialeinrichtungen und
nimmt unternehmerische
Verantwortung wahr**

7.833 Mitarbeiter weltweit im Einsatz

Die strategischen Wachstumsziele der Semperit Gruppe verlangen nach einem professionellen Personalmanagement, das die Mitarbeiter auf die anstehenden Herausforderungen vorbereitet und den zukünftigen Bedarf an Führungs- und Fachkräften abdeckt. Parallel dazu gilt es, die Leistungsorientierung und das unternehmerische Denken der Mitarbeiter zu fördern und eine gemeinsame Wertevorstellung zu etablieren.



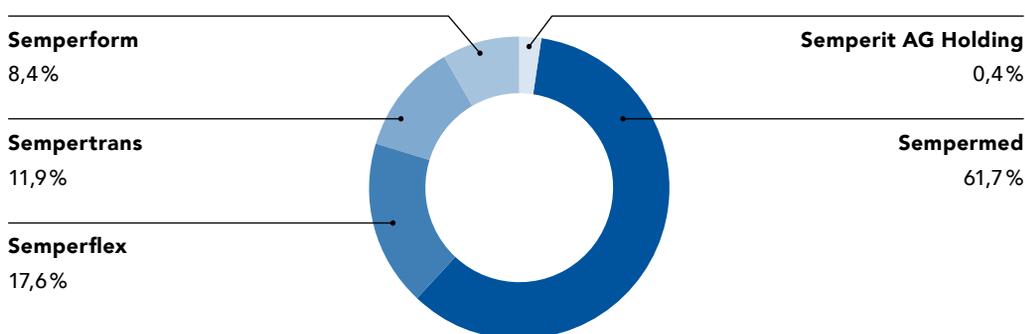
Einer von 7.833 Mitarbeitern der Semperit

Anstieg der Mitarbeiterzahl um 11,8%

Die Semperit Gruppe beschäftigte 2011 im Durchschnitt 7.833 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und damit um 11,8% mehr als im Vorjahr. Das größte Segment bildet Sempermed mit 4.834 Mitarbeitern, die vorwiegend in den Produktionsstätten in Asien tätig sind. Im Segment Semperflex waren 1.382 Mitarbeiter beschäftigt, das entspricht einem Anteil an der Gesamtbelegschaft von 17,6%. In den Segmenten Sempertrans und Semperform waren 931 bzw. 654 Mitarbeiter tätig und in der Semperit AG Holding 32 Mitarbeiter.

Wachstumsbedingter
Anstieg des
Personalstands in
allen Segmenten

Mitarbeiterstruktur 2011 nach Segmenten



Anzahl der Mitarbeiter im Jahresdurchschnitt

	2011	Vdg. in %	2010	2009
Sempermed	4.834	13,9	4.244	4.141
Semperflex	1.382	19,0	1.161	1.058
Sempertrans	931	0,4	927	759
Semperform	654	0,6	650	666
Semperit AG Holding	32	18,5	27	25
Gesamt	7.833	11,8	7.008	6.649
Davon in Österreich	702	6,0	662	709

Personalmanagement

Das Personalmanagement der Semperit Gruppe war bislang von dezentralen Strukturen und regionalen Ansätzen geprägt. Ohne die damit verbundenen Vorteile zu schmälern, wurden im Berichtsjahr wichtige Initiativen zur Implementierung gruppenweiter Standards und Führungsinstrumente gestartet. Die zentrale Stabsstelle Human Resources wurde personell gestärkt und entwickelt in Abstimmung mit dem Vorstand übergeordnete Leitlinien zur Unterstützung der Verantwortlichen in den Segmenten und regionalen Unternehmenseinheiten.

Initiativen zur
Vereinheitlichung der
gruppenweiten Human-
Resources-Standards

Die Eckpfeiler der diesbezüglichen Strategie bilden die Identifikation von Talenten und qualifizierten Mitarbeitern, die Förderung des internationalen Austausches und der Diversität im Unternehmen sowie Instrumente zur Förderung der Leistungsorientierung und Führungskräfteentwicklung. Neben der schrittweisen Einführung von Feedback-Gesprächen und individuellen Zielvereinbarungen für Mitarbeiter mit Führungsverantwortung wurde ein effektives Performance-Management-System entwickelt. Neben finanziellen Indikatoren wie Ergebnisentwicklung oder Kapitalbindung durch Lagerhaltung werden auch qualitative Ziele

Förderung von
Talenten und der
Leistungsorientierung

zur Förderung der Führungs- und Fachkompetenz definiert. Dabei ist es die erklärte Absicht, das Verantwortungsbewusstsein in allen Führungsebenen zu stärken und ein gemeinsames Verständnis für die aktuellen Personalagenden zu entwickeln.

Aus- und Weiterbildung

Das Management der Semperit Gruppe sieht in der Kompetenz und Innovationskraft der Mitarbeiter einen wichtigen Erfolgsfaktor zur Verteidigung und zum weiteren Ausbau der aktuellen Marktpositionen. Semperit bietet deshalb ihren Mitarbeitern ein umfangreiches Aus- und Weiterbildungsprogramm, das sie optimal auf die operativen und strategischen Herausforderungen vorbereiten soll. Es werden persönlichkeitsbildende Schulungen angeboten, die den Mitarbeitern das Rüstzeug für Konflikt-, Zeit- und Zielmanagement und Präsentationstechnik mit auf den Weg geben. Fachliche Schulungen fokussieren unter anderem Gummitechnologie, Prozessvalidierung oder Verfahrenstechnik. Zudem runden EDV-Schulungen und Sprachkurse das Weiterbildungsangebot ab. Für ausgewählte Führungskräfte wird weiters eine Ausbildung am renommierten Malik-Management-Institut in St. Gallen angeboten.

Umfangreiches Bildungsangebot unterstützt Mitarbeiter bei der Bewältigung der beruflichen Herausforderungen

Neue Mitarbeiter durchlaufen eine standardisierte Einschulung, die ihnen einen Überblick über die einzelnen Divisionen des Unternehmens verschafft und die Einarbeitung erleichtert. Darüber hinaus erfahren neue Mitarbeiter je nach Betätigungsfeld auch eine abteilungspezifische Einschulung durch „Training on the Job“.

Für Produktionsmitarbeiter wurde eine im Jahr 2010 initiierte Werkmeisterausbildung im Berichtsjahr erfolgreich abgeschlossen. Das im Vorjahr neu strukturierte Schulungskonzept wurde 2011 implementiert und setzt mit einem neuen Schulungsprozess auf einheitliche und anschauliche Prozessunterlagen. Diese geben klare Handlungsanweisungen sowohl für arbeitsspezifische Vorgänge als auch für vor- und nachgelagerte Tätigkeiten.

Abschluss der Werkmeisterausbildung und neues Schulungskonzept

Im Geschäftsjahr 2011 wurden in Österreich 14 Lehrlinge im Bereich der Instandhaltung ausgebildet. Semperit bietet diesen Jugendlichen einen fundierten Einstieg in die Berufswelt und gewinnt in weiterer Folge qualifizierte und mit dem Prozessablauf vertraute Fachkräfte.

Interner Wissenstransfer

Um die durch die Internationalisierung und Diversifizierung hervorgerufenen unterschiedlichen Wissensgebiete bestmöglich zu nutzen und miteinander zu verzahnen, wird dem Wissens- und Erfahrungsaustausch innerhalb der Semperit Gruppe große Bedeutung beigemessen. Sichergestellt werden die damit angestrebten Synergien durch zahlreiche internationale Treffen von Technikern und Verkaufsmitarbeitern sowie bereichsübergreifende Schulungsprogramme. 2011 wurde beispielsweise eine konzernweite Gummitechnologie-Schulung organisiert.

Internationale Treffen und Schulungen stellen internen Wissenstransfer sicher

Im Rahmen des Programms „XPERIENCE XCHANGE“ treffen sich Nachwuchskräfte des Unternehmens mehrfach pro Jahr zum Erfahrungsaustausch und diskutieren aktuelle unternehmensrelevante Themenbereiche. Zielgruppe hierbei sind Akademiker und Absolventen höherer technischer Lehranstalten.

Kooperationen mit Universitäten

Zur Abdeckung des aktuellen und zukünftigen Bedarfs an Fach- und Führungskräften unterhält die Semperit Gruppe mehrere Kooperationen mit Technischen Lehranstalten, Universitäten und Fachhochschulen, um gut ausgebildete und ambitionierte Mitarbeiter zu gewinnen. Es werden zahlreiche unternehmensrelevante Diplomarbeiten und Dissertationen unterstützt. Weiters werden durch Werksbesichtigungen und Exkursionen Einblicke in die

Welt von Semperit ermöglicht. Angeboten werden auch Praktika in unterschiedlicher Ausprägung und Dauer. Durch die Teilnahme an Karrieremessen und Recruitingtagen wie beispielsweise der TUDay11 an der TU Wien, der Jobmesse der Fachhochschule Wiener Neustadt oder dem Semesteropening der TU Graz präsentiert sich Semperit als attraktiver Arbeitgeber mit spannenden Berufsfeldern und Karrieremöglichkeiten im In- und Ausland.



Modernes Arbeitsumfeld fördert Mitarbeiterzufriedenheit

Sicherheit und Gesundheit

Semperit ist sich der unternehmerischen Verantwortung gegenüber den Mitarbeitern bewusst und setzt aktiv Maßnahmen zur laufenden Verbesserung der betrieblichen Sicherheit sowie zur Förderung der Gesundheit. Regelmäßig werden sicherheitstechnische und arbeitsplatzspezifische Schulungen angeboten, und neue Mitarbeiter erhalten in einer allgemeinen Erstunterweisung ausführliche Sicherheitsanweisungen. Besondere Anweisungen bestehen unter anderem für den Umgang mit Gefahrgut und Schweißgeräten sowie für die Bedienung von Kran- und Staplerfahrzeugen. Darüber hinaus erfolgt eine intensive persönliche Einführung der betroffenen Mitarbeiter in diese Sicherheitsaspekte, und es werden periodische Schwerpunktschulungen angeboten. Maßgeschneiderte Weiterbildungsveranstaltungen werden zudem für Ersthelfer, Staplerfahrer und Mitglieder der Betriebsfeuerwehr-Grundausbildung am Standort Wimpassing organisiert.

Effektive Maßnahmen zur Verbesserung der betrieblichen Sicherheit und zur Förderung der Gesundheit

Die Abteilung Sicherheitstechnik bietet allen Mitarbeitern frei zugängliche, allgemeine Schulungsunterlagen und Sicherheitsschulungen an. Sie erstellt auch die Statistiken zur Unfallhäufigkeit, die nach Auswertung an den Lenkungsausschuss berichtet werden. Meldepflichtig sind auch Beinaheunfälle, um geeignete Präventionsmaßnahmen ableiten zu können. Detaillierte Anweisungen für die Arbeitsplätze liegen in den jeweiligen Produktionsabteilungen auf.

Mit betrieblichen Sporteinrichtungen, Seminaren, regelmäßigen Gesundheitsuntersuchungen und Erste-Hilfe-Kursen werden den Mitarbeitern von Semperit zahlreiche Maßnahmen zur Förderung der Gesundheit angeboten. Die Sportvereinigung Semperit umfasst



Mitarbeiter bei der Produktion von Schläuchen

zahlreiche Sektionen, die vom Gesundheitssport bis hin zum Bogenschießen reichen. Mit Veranstaltungen wie Firmenläufen, Skimeisterschaften und Kegeltournieren werden weitere Impulse gesetzt.

Zur Gesundheitsvorsorge werden von der firmeneigenen Sanitätsabteilung und einem Arbeitsmediziner Impfungen angeboten und eine Reiseapotheke zur Verfügung gestellt. Die Privatstiftung zur Förderung der Gesundheit von Beschäftigten der Semperit unterstützt Mitarbeiter mit Zuschüssen zu Impfungen, Seh- und Hörhilfen und Zahnersatz.

Chancengleichheit

Geprägt vom Selbstverständnis eines fairen und verantwortungsvollen Arbeitgebers möchte Semperit die innerbetriebliche Chancengleichheit stetig verbessern. Als traditioneller Industriebetrieb mit technischem Fokus liegt der Frauenanteil in Österreich aktuell bei lediglich 19%. Flexible Arbeitsmodelle in Form von Gleit- und Teilzeit sowie Sondervereinbarungen für Mitarbeiter mit Elternteilzeit sollen einen Beitrag zur kontinuierlichen Steigerung des Frauenanteils leisten.

Die Semperit Aktie

Mit einer Börsennotiz, die bis in das Jahr 1890 zurückreicht, zählt die Semperit Aktie zu den ältesten Titeln der Wiener Börse. Während der letzten zehn Jahre verzeichnete die Semperit Aktie ein Kursplus von knapp 290% und konnte sich damit deutlich besser entwickeln als der ATX.

Entwicklung der Kapitalmärkte

Die Entwicklung der internationalen Kapitalmärkte war 2011 durch starke Kursverwerfungen geprägt. Während zu Jahresbeginn noch vom konjunkturellen Wachstum des Vorjahres profitiert werden konnte, gingen im weiteren Jahresverlauf mit der zunehmenden Schuldenproblematik in Europa und in den USA erhebliche Turbulenzen an den Kapitalmärkten einher. Besonders drastisch waren die Kurseinbrüche an den europäischen Aktienmärkten. Der deutsche DAX verlor im Jahresvergleich 15%, der CAC 40 in Frankreich büßte 19% ein, und der für Europa repräsentative DJ EURO STOXX 50 verlor seit Jahresbeginn rund 17%. Die Entwicklungen britischer und amerikanischer Aktien verliefen vergleichsweise positiv. Der FTSE 100 als Leitindex der London Stock Exchange verzeichnete im Vorjahresvergleich nur Einbußen von 6%, der Dow Jones Industrial Average erreichte sogar ein Plus von 5%. Der Dow Jones Global Index, der rund 95% der globalen Aktien abdeckt, büßte im Vorjahresvergleich rund 10% an Wert ein.

Volatile Kursentwicklungen prägen Börsenjahr 2011

Die Jahresentwicklung asiatischer Aktienmärkte war ebenfalls durch die globalen Wachstums- und Inflationsängste sowie durch die Euro-Schuldenkrise belastet. Der MSCI Far East (ex Japan) Index verzeichnete 2011 ein Minus von 13%. Besonders hoch waren die Einbußen im vom Reaktorunglück in Fukushima betroffenen Japan. Der Nikkei-Index gab im Jahresverlauf mehr als 17% nach.

Massive Kursrückgänge auch in Asien

Der ATX verlor als Leitindex der Wiener Börse im Vorjahresvergleich 35% an Wert und schloss das Jahr 2011 mit 1.891,7 Punkten. Der Umsatz aller Marktsegmente an der Wiener Börse ging um 19% auf 62,3 Mrd. EUR zurück.

Entwicklung der Semperit Aktie

Bis zum Mai 2011 zeigte sich der Kursverlauf der Semperit Aktie stabil und verlief im Gleichschritt zum ATX. In den Sommermonaten 2011 stellte sich eine Abwärtsbewegung ein, die ihren Tiefpunkt am 12. September bei 27,15 EUR fand. Bis zum Jahresende 2011 war im Kursverlauf eine positive bzw. stabilisierende Tendenz erkennbar. Mit einem Jahresschlusskurs von 29,75 EUR verzeichnete die Semperit Aktie einen Rückgang von rund 25%, lag damit aber dennoch deutlich positiver als der ATX.

Semperit Aktie entwickelt sich deutlich besser als ATX, verliert aber ebenso

Kursentwicklung

Semperit/ATX Jänner 2011 bis Dezember 2011, indiziert mit 1.1.2011



Die Börsenkapitalisierung der Semperit AG Holding belief sich per Jahresende 2011 auf 612,1 Mio. EUR nach 814,5 Mio. EUR zum Stichtag des Vorjahres. Der Börsenumsatz der Semperit Aktie ging von 454,8 Mio. EUR auf 340,5 Mio. EUR zurück, die Anzahl der gehandelten Aktien von 14,9 Mio. auf 9,8 Mio. Stück. Mögliche Gründe für diese Entwicklung sind die geänderte Aktionärsstruktur wie auch das Ausscheiden der Semperit Aktie aus dem ATX im September 2011.

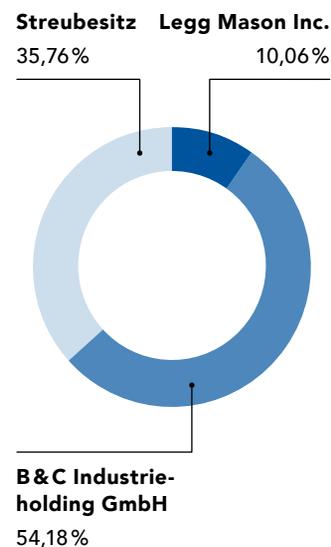
Aktionärsstruktur

Die Semperit AG Holding notiert mit 20.573.434 auf Inhaber lautenden nennwertlosen Stückaktien im Prime Market der Wiener Börse. Die B & C Industrieholding ist mit 54,18% (11.145.917 Aktien) Mehrheitseigentümer und langfristiger Kernaktionär.

Im März 2011 wurde der Semperit AG Holding gemeldet, dass Legg Mason Inc. über zwei Managementgesellschaften in Summe 10,06% der Aktien hält. Bei der vorangegangenen Meldung im November 2010 teilte Legg Mason Inc. mit, 5,10% der Anteile zu halten.

Die restlichen Aktien befinden sich im Streubesitz mit einem Schwergewicht bei US-amerikanischen institutionellen Investoren und österreichischen Privataktionären.

Aktionärsstruktur



Kennzahlen zur Semperit Aktie

		2011	2010	Vdg.	2009	2008
Höchstkurs	in EUR	41,47	39,67	4,5%	28,30	31,62
Tiefstkurs	in EUR	27,15	25,94	4,7%	13,83	11,80
Kurs per 31.12.	in EUR	29,75	39,59	-24,9%	26,97	11,80
Anzahl der ausgegebenen Aktien	in Tsd. Stk.	20.573	20.573	-	20.573	20.573
Börsenkapitalisierung per 31.12.	in Mio. EUR	612,1	814,5	-24,8%	554,9	242,8
Gewinn je Aktie	in EUR	2,63	2,21	19,2%	1,89	1,83
Cash Flow aus dem Ergebnis je Aktie	in EUR	4,33	4,42	-2,1%	4,50	3,79
Eigenkapital je Aktie	in EUR	18,10	17,06	6,1%	15,10	14,19
Dividende je Aktie	in EUR	0,80	1,25	-36,0%	1,15	1,09
Ausschüttungsquote	in %	30,4	56,6	-26,2 PP	61,0	59,6
Kurs-Gewinn-Verhältnis per 31.12.		11,3	17,9	-36,9%	14,3	6,5
Durchschnittlicher Börsenumsatz/Tag	in Mio. EUR	1,4	1,8	-22,2%	1,1	0,9

Investor Relations

Die Semperit AG Holding will den bestehenden und potenziellen Aktionären mit einer transparenten und zeitnahen Kommunikationspolitik ein wahrheitsgetreues Bild über die wirtschaftliche Entwicklung des Unternehmens vermitteln. Dadurch sollen eine korrekte Bewertung der Semperit Aktie an den Börsen und ein langfristiges Vertrauensverhältnis zu Aktionären und Öffentlichkeit ermöglicht werden.

Transparente und
zeitnahe Unternehmens-
kommunikation

Der Vorstandsvorsitzende und der Vorstand für Finanzen suchen aktiv den Dialog mit den Akteuren der Finanzmärkte; beide nutzen zahlreiche Veranstaltungen zur Präsentation der Semperit Gruppe. 2011 wurde beispielsweise an mehreren Roadshows und Investorenkonferenzen teilgenommen, unter anderem in London, Frankfurt und Zürich. Darüber hinaus wurden zahlreiche Analystengespräche geführt und Conference Calls im Rahmen der unterjährigen Finanzberichterstattung organisiert.

Der Aufgabenbereich Investor Relations ist der Abteilung Group Accounting zugeordnet und verantwortet in enger Abstimmung mit dem Vorstand für Finanzen die Erstellung von Geschäfts- und Quartalsberichten. Neben regelmäßigen Aussendungen liefert die im Berichtsjahr grundlegend überarbeitete Website www.semperit.at/investor-relations/ aktuelle Informationen, Präsentationen und weiterführende Darstellungen zur Semperit Gruppe.

Relaunch des
Unternehmensportals
www.semperit.at

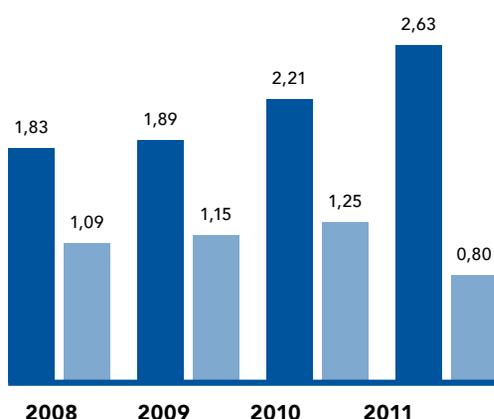
Dividendenpolitik

Die Mittelverwendungsstrategie der Semperit Gruppe zielt auf eine ausgewogene Balance zwischen Wachstumsinvestitionen und einer angemessenen Aktionärsvergütung in Form von Dividenden ab. Investitionen zur Steigerung der Kapazitäten oder zur Erschließung neuer Märkte wird dann der Vorzug gegeben, wenn damit eine nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts verbunden ist. Die Semperit Gruppe strebt nunmehr eine Pay-out-Ratio von rund 30% an.

Der Vorstand schlägt der Hauptversammlung am 23. April 2012 eine Dividende in Höhe von 0,80 EUR je berechnete Aktie für das Geschäftsjahr 2011 vor. Das entspricht einer Ausschüttungsquote von 30,4% des Jahresüberschusses nach 56,6% im Vorjahr. Bei einem Jahresschlusskurs von 29,75 EUR je Aktie errechnet sich eine Dividendenrendite von 2,7% (2010: 3,2%) und bezogen auf den Jahresdurchschnittskurs von 2,3% (2010: 4,2%).

Reduktion der
Ausschüttungsquote
zur Finanzierung der
Wachstumsvorhaben

Ergebnis und Dividende je Aktie



- Ergebnis je Aktie in EUR
- Dividende je Aktie in EUR (2011 Vorschlag an die Hauptversammlung)

Finanzkalender 2012

29.3.2012	Veröffentlichung des Jahresabschlusses 2011 und Bilanzpressekonferenz
23.4.2012	Hauptversammlung
26.4.2012	Dividenden Ex-Tag
2.5.2012	Dividenden Zahltag
15.5.2012	Bericht über das 1. Quartal 2012
14.8.2012	Halbjahresfinanzbericht 2012
13.11.2012	Bericht über das 3. Quartal 2012

Corporate-Governance-Bericht

Österreichischer Corporate Governance Kodex

Mit dem Österreichischen Corporate Governance Kodex wurde im Jahr 2002 ein Ordnungsrahmen für die Leitung und Überwachung österreichischer Aktiengesellschaften festgelegt. Dieser enthält die international üblichen Standards, aber auch die in diesem Zusammenhang bedeutsamen Regelungen des österreichischen Aktien-, Börse- und Kapitalmarktrechts sowie die wesentlichen Grundsätze der OECD-Richtlinien für Corporate Governance.

Freiwillige Selbstverpflichtung
zum Österreichischen
Corporate Governance Kodex

Das Regelwerk verfolgt das Ziel einer verantwortlichen, auf nachhaltige und langfristige Wertschaffung ausgerichteten Leitung und Kontrolle von Unternehmen und Konzernen. Der Kodex strebt ein hohes Maß an Transparenz für alle Stakeholder von Unternehmen an. Er schafft Richtlinien für die Gleichbehandlung aller Aktionäre, für Transparenz, für die offene Kommunikation zwischen Vorstand und Aufsichtsrat, für die Vermeidung von Interessenkonflikten von Organen sowie für eine effiziente Kontrolle durch Aufsichtsrat und Abschlussprüfer.

Geltung erlangt der Österreichische Corporate Governance Kodex durch freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen zu den Corporate-Governance-Grundsätzen in der jeweils vorliegenden Fassung. Die auf das Geschäftsjahr 2011 anwendbare Fassung des Kodex wurde im Jänner 2010 veröffentlicht und berücksichtigt die Anpassung an das Aktienrechtsänderungsgesetz 2009 und die Umsetzung der Vergütungsempfehlung der Europäischen Kommission vom 30.4.2009. Zuletzt wurde der Kodex im Jänner 2012 angepasst. Die darin enthaltenen Änderungen gelten für Geschäftsjahre, die nach dem 31.12.2011 beginnen, und entfalten somit für den vorliegenden Corporate-Governance-Bericht der Semperit AG Holding noch keine Wirkung.

Der Corporate Governance Kodex kann auf der Website www.corporate-governance.at abgerufen werden.

Verpflichtungserklärung

Die Semperit Gruppe verpflichtet sich freiwillig zur Einhaltung des Österreichischen Corporate Governance Kodex und hat auch die Absicht, den Kodex in Zukunft einzuhalten bzw. Abweichungen zu begründen. Auch der Aufsichtsrat hat einstimmig einen entsprechen-

Bekanntnis
zum Kodex

den Beschluss gefasst. Die Semperit AG Holding erfüllt sämtliche verbindlichen L-Regeln („Legal Requirement“). Soweit keine Erklärung erfolgt, werden C-Regeln („Comply or Explain“) von den jeweils betroffenen Organen bzw. der Gesellschaft eingehalten.

Organe der Semperit AG Holding

Vorstand

Dipl.-BW Thomas Fahnemann

Vorsitzender seit 14.4.2011, davor seit Unternehmenseintritt am 1.12.2010 stellvertretender Vorsitzender, Ende der laufenden Funktionsperiode 30.11.2013

Ressortverantwortung: Medizin-Sektor mit dem Segment Sempermed, Corporate Development & Strategie, Human Resources, Internes Audit, Kommunikation, Beschaffung, Compliance und Recht

Thomas Fahnemann, geboren 1961, absolvierte im Anschluss an sein Betriebswirtschaftsstudium in Mainz ein Executive-MBA-Programm an der Northwestern University in Chicago. Seine berufliche Laufbahn startete Thomas Fahnemann 1983 bei der Hoechst AG in Frankfurt. Er bekleidete in der Folge mehrere Führungsfunktionen in Deutschland und den USA. 1995 wechselte er als Konzern-Abteilungsleiter zu Trevira, North Carolina, USA und 1998 als Chief Operating Officer zu KoSa in Houston, USA. 2003 kehrte er als CEO und Vorstandsvorsitzender der Lenzing AG nach Österreich zurück. Von 2009 bis 2010 übernahm er den Vorsitz im Vorstand der RHI AG, Wien. Er übt kein Aufsichtsratsmandat in anderen, nicht in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften im Sinne der C-Regel 16 des Österreichischen Corporate Governance Kodex aus.

DI Richard Ehrenfeldner

Mitglied des Vorstands seit 1.10.2001, Ende der laufenden Funktionsperiode 31.5.2012, im September 2011 frühzeitig verlängert bis 31.5.2015

Ressortverantwortung: Technologie, Innovation, Operational Excellence und Qualitätssicherung

Richard Ehrenfeldner, geboren 1954, startete nach seinem Studienabschluss für Verfahrenstechnik (Chemieanlagenbau) an der Technischen Universität in Graz 1984 seine berufliche Laufbahn bei AT&S in Leoben und leitete dort die Bereiche Produktion und Expansion mit Schwerpunkt Großinvestition in Produktionserweiterung. 1989 wechselte er zur Semperit AG Holding. Als technischer Leiter des Segments Sempermed war er für die Expansion der Werke sowie für die Errichtung und Entwicklung neuer Standorte in Sopron, Hatyai und Shanghai verantwortlich. Er übt kein Aufsichtsratsmandat in anderen, nicht in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften im Sinne der C-Regel 16 des Österreichischen Corporate Governance Kodex aus.

Dr. Johannes Schmidt-Schultes

Mitglied des Vorstands seit 15.4.2011, Vorstand Finanzen (CFO), Ende der laufenden Funktionsperiode 14.4.2014

Ressortverantwortung: Rechnungswesen, Segment-Controlling, Treasury, IT, Planung & Reporting, Steuern und Investor Relations

Johannes Schmidt-Schultes, geboren 1966, schloss 1993 das Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Universität Hannover ab. 1996 folgte das Doktorat an der Ludwig Maximilians Universität München. Studienaufenthalte führten ihn auch an die Aston University in Birmingham, UK, sowie an die University of California in Berkeley, USA. Während seines Doktoratsstudiums war Johannes Schmidt-Schultes für den Strategieberater Bain & Company in München tätig. Von 1996 bis 1999 war er Abteilungsleiter im Bereich Beteiligungs-Controlling und Konzernentwicklung bei der VIAG AG in München, von 1999 bis 2001 war er Geschäftsführer Finanzen bei Kloeckner & Co in Wien. 2001 wechselte er zur Deutschen Telekom Group – zuerst als CFO von T-Mobile Österreich in Wien und von 2004 bis 2007 von T-Mobile UK in Hatfield, UK. Von 2007 bis 2011 war er stellvertretender Vorstand für Finanzen der australischen Telekom Telstra Corporation mit Sitz in Melbourne. Er übt kein Aufsichtsratsmandat in anderen, nicht in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften im Sinne der C-Regel 16 des Österreichischen Corporate Governance Kodex aus.

DI Richard Stralz

Mitglied des Vorstands seit 1.6.2004, Ende der laufenden Funktionsperiode 31.5.2013
Ressortverantwortung: Leitung des Industriesektors mit den Segmenten Semperflex, Sempertrans und Semperform, Marketing, Vertrieb und Logistik

Richard Stralz, geboren 1963, startete – nach seinem Studienabschluss an der Montanuniversität Leoben – 1987 seine berufliche Laufbahn bei der Semperit AG Holding als Assistent der Produktionsleitung Semperform. 1989 übernahm er die Funktion des Produktionsleiters für Gummi- und Kunststoffformteile. Von 1991 bis 1994 leitete er die Abteilungen Industrial Engineering und Logistik. Im Anschluss daran wechselte er zum Segment Semperflex, von 1994 bis 1996 als technischer und von 1996 bis 2004 als kaufmännischer Divisionsleiter. Er übt kein Aufsichtsratsmandat in anderen, nicht in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften im Sinne der C-Regel 16 des Österreichischen Corporate Governance Kodex aus.

DI Rainer Zellner

Vorsitzender des Vorstands von 1.10.1989 bis 14.4.2011, davor seit 1.3.1983 Mitglied des Vorstands

Der Vorstand besteht aus vier Mitgliedern und leitet die Gesellschaft in eigener Verantwortung in einer Form, wie es das Wohl des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen der Aktionäre und der Arbeitnehmer sowie das öffentliche Interesse erfordern (L-Regel 13).

Im April 2011 ist der ehemalige Vorsitzende des Vorstands, DI Rainer Zellner, aus dem Vorstand ausgeschieden. Zu seinem Nachfolger wurde der bisherige Stellvertreter Dipl.-BW Thomas Fahnemann bestellt. Im April 2011 wurde Dr. Johannes Schmidt-Schultes zum Vorstand für Finanzen (CFO) bestellt und im September 2011 das Mandat von DI Richard Ehrenfeldner vorzeitig für weitere drei Jahre verlängert.

In der Geschäftsordnung sind die Geschäftsverteilung und die Zusammenarbeit des Vorstands geregelt. Grundlegende Entscheidungen obliegen dem Gesamtvorstand. Der Vorstand nimmt Kommunikationsaufgaben, die das Erscheinungsbild des Unternehmens für die Stakeholder wesentlich prägen, umfassend und selbst wahr. Grundlage der Unternehmensführung bilden die gesetzlichen Bestimmungen, die Satzung und die vom Aufsichtsrat beschlossene Geschäftsordnung. Darüber hinaus gibt auch der Österreichische Corporate Governance Kodex Verhaltensregeln vor.

Aufsichtsrat

		Erstmalige Wahl Geburtsjahr in den Aufsichtsrat	Mandatsdauer ¹⁾	Aufsichtsratsfunktionen in weiteren börsennotierten Gesellschaften
Kapitalvertreter				
Dr. Veit Sorger Vorsitzender	^{2) 3) 4) 5) 6) 7)} 1942	26.5.2004	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2011 beschließt	Lenzing AG
Dr. Michael Junghans Vorsitzender-Stellvertreter	^{2) 3) 4) 5) 6)} 1967	28.4.2010	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2012 beschließt	Lenzing AG (Vorsitzender) Allgemeine Baugesellschaft A. Porr AG
Dr. Walter Lederer Mitglied	²⁾ 1961	7.6.2002	Bis 14.4.2011	–
Mag. Martin Payer Mitglied	^{2) 7)} 1978	24.5.2007	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2011 beschließt	Lenzing AG
Mag. Patrick Prügger Mitglied	^{2) 5)} 1975	14.4.2011	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2013 beschließt	Lenzing AG
Mag. Andreas Schmidradner Mitglied	²⁾ 1961	20.5.2008	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2012 beschließt	Lenzing AG
Anton Schneider Mitglied	^{2) 7)} 1951	30.4.2009	Bis zur Hauptversammlung, die über das Geschäftsjahr 2011 beschließt	Linz Textil AG SHW AG (Deutschland) (Vorsitzender)
Arbeitnehmervertreter				
Alexander Hollerer	^{5) 6)} 1954	1.7.1998	-	-
Andreas Slama	⁵⁾ 1966	31.1.2009	-	-
Mag. Matthias Unkrig	1968	5.4.2005	-	-

1) Ein Fünftel der Mitglieder des Aufsichtsrats scheidet lt. Satzung alljährlich mit Ablauf der ordentlichen Hauptversammlung automatisch aus.

2) Haben dem Aufsichtsrat ihre Unabhängigkeit gemäß Regel 53 des Österreichischen Corporate Governance Kodex erklärt.

3) Präsidium

4) Vergütungsausschuss

5) Prüfungsausschuss

6) Nominierungsausschuss

7) Keine Vertretung eines Anteilseigners über 10% (Regel 54 des Österreichischen Corporate Governance Kodex).

Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat setzt sich aus sechs Kapitalvertretern und drei Arbeitnehmervertretern zusammen.

Der Aufsichtsrat hat durch Beschluss aus seiner Mitte folgende Ausschüsse für die Behandlung spezifischer Angelegenheiten gebildet: Präsidium, Vergütungsausschuss, Prüfungsausschuss, Nominierungsausschuss und Strategiausschuss (siehe Seite 70). Die Entscheidungsbefugnis zur Beschlussfassung obliegt dem Gesamtaufichtsrat.

Der Aufsichtsrat überwacht den Vorstand und unterstützt diesen bei der Leitung des Unternehmens, insbesondere bei Entscheidungen von grundlegender Bedeutung.

Sitzungen des Aufsichtsrats und seiner Ausschüsse

Der Aufsichtsrat hielt im Geschäftsjahr 2011 fünf Sitzungen und einen gesonderten Strategie-Workshop ab. Keines der Aufsichtsratsmitglieder hat im Gesamtjahr 2011 an weniger als 50 % der Sitzungen teilgenommen.

Der Prüfungsausschuss unter Vorsitz von Dr. Veit Sorger hat seine Tätigkeit gemäß den gesetzlichen Bestimmungen und Aufgaben wahrgenommen (zwei Sitzungen) und sich im Besonderen mit dem Risikomanagement, der Corporate Governance und der Zusammenarbeit mit den Wirtschaftsprüfern befasst.

Der Nominierungsausschuss unter Vorsitz von Dr. Veit Sorger hat in zwei Sitzungen eine Auswahl für den neuen Vorstand für Finanzen vorbereitet und sich mit der Wiederbestellung des Vorstandsmitglieds DI Richard Ehrenfeldner befasst.

Der Strategieausschuss wurde im Dezember 2011 neu gebildet.

Der Vergütungsausschuss unter Vorsitz von Dr. Veit Sorger hat sich in drei Sitzungen einerseits mit den Zielvereinbarungen für die neu bestellten Vorstandsmitglieder und andererseits mit dem Vergütungsmodell für das wiederbestellte Vorstandsmitglied befasst.

Eine explizite und formelle Selbstevaluierung (gemäß Regel 36) fand im Geschäftsjahr 2011 nicht statt. Der Aufsichtsrat beschäftigt sich jedoch im Rahmen der Sitzungen regelmäßig mit seiner Arbeit und deren Auswirkung auf die Gesellschaft und arbeitet an entsprechenden Weiterentwicklungen. Es ist für das Geschäftsjahr 2012 beabsichtigt, einen strukturierten Selbstevaluierungsprozess zu initiieren.

Leitlinien für die Unabhängigkeit von Aufsichtsratsmitgliedern

Ein Aufsichtsratsmitglied ist als unabhängig anzusehen, wenn es in keiner geschäftlichen oder persönlichen Beziehung zu der Gesellschaft oder deren Vorstand steht, die einen materiellen Interessenkonflikt begründet und daher geeignet ist, das Verhalten des Mitglieds zu beeinflussen.

Der Aufsichtsrat orientiert sich bei der Beurteilung der Unabhängigkeit eines Aufsichtsratsmitglieds an folgenden Leitlinien, die jenen im Anhang 1 des Österreichischen Corporate Governance Kodex in der Fassung vom Jänner 2010 entsprechen:

- Das Aufsichtsratsmitglied soll in den vergangenen fünf Jahren nicht Mitglied des Vorstands oder leitender Angestellter der Gesellschaft oder eines Tochterunternehmens der Gesellschaft gewesen sein.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll zu der Gesellschaft oder einem Tochterunternehmen der Gesellschaft kein Geschäftsverhältnis in einem für das Aufsichtsratsmitglied bedeutenden Umfang unterhalten oder im letzten Jahr unterhalten haben. Dies gilt auch für Geschäftsverhältnisse mit Unternehmen, an denen das Aufsichtsratsmitglied ein erhebliches wirtschaftliches Interesse hat. Die Genehmigung einzelner Geschäfte durch den Aufsichtsrat gemäß § 95 (5) Aktiengesetz führt nicht automatisch zur Qualifikation als nicht unabhängig.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll in den letzten drei Jahren nicht Abschlussprüfer der Gesellschaft oder Beteiligter oder Angestellter der prüfenden Prüfungsgesellschaft gewesen sein.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll nicht Vorstandsmitglied in einer anderen Gesellschaft sein, in der ein Vorstandsmitglied der Gesellschaft Aufsichtsratsmitglied ist.
- Das Aufsichtsratsmitglied soll kein enger Familienangehöriger (direkte Nachkommen, Ehegatten, Lebensgefährten, Eltern, Onkeln, Tanten, Geschwister, Nichten, Neffen) eines Vorstandsmitglieds oder von Personen sein, die sich in einer in den vorstehenden Punkten beschriebenen Position befinden.

Zusammenarbeit von Vorstand und Aufsichtsrat

Die strategische Ausrichtung des Unternehmens wird in enger Abstimmung zwischen Vorstand und Aufsichtsrat festgelegt und in regelmäßigen Abständen im Rahmen von Aufsichtsratssitzungen diskutiert. Im Berichtsjahr wurde ergänzend ein Strategie-Workshop abgehalten.

Der Aufsichtsrat bestimmt die Verteilung der Ressorts und Zuständigkeitsbereiche im Vorstand sowie jene Geschäfte, die neben den gesetzlichen Bestimmungen seiner expliziten Zustimmung bedürfen. Darüber hinaus unterstützt der Aufsichtsrat den Vorstand bei der Leitung des Unternehmens, insbesondere bei Entscheidungen von grundlegender Bedeutung.

Verantwortungsvolle
Unternehmensführung

Vergütung von Vorstand und Aufsichtsrat

Die Vergütung des Vorstands setzt sich aus einem fixen und einem erfolgsabhängigen Anteil sowie aus Sachbezügen zusammen. Die Bemessungsgrundlage für die variable Vergütung des Vorstands sind der Jahresüberschuss, die Höhe der Gewinnausschüttung und die Gesamtkapitalrentabilität.

Fixe und variable
Vergütung

Für die zuletzt bestellten Vorstandsmitglieder Dipl.-BW Thomas Fahnemann und Dr. Johannes Schmidt-Schultes wurde im Sinne der Vorgaben des Corporate Governance Kodex zusätzlich eine dritte Gehaltskomponente eingeführt, die an die Erreichung nachhaltiger, langfristiger und mehrjähriger Leistungskriterien anknüpft. Basierend auf der Erreichung der Zielkriterien wird dieser Bonus im Nachhinein für das abgelaufene Geschäftsjahr bestimmt und über drei Jahre verteilt zu gleichen Teilen ausbezahlt. Bei Nichterreichung der Zielkriterien erfolgt keine Bonuszuweisung in dieser Gehaltskomponente beziehungsweise auch die Reduktion oder vollständige Einbehaltung von noch nicht ausbezahlten Anteilen.

Die Höchstgrenze für die variablen Vergütungsanteile (erfolgsabhängiger Anteil und dritte Gehaltskomponente) wurde mit max. 111 % der Jahresfixvergütung festgelegt.

Im Geschäftsjahr 2011 beliefen sich die ausbezahlten Bezüge des Vorstands auf 3.099 TEUR (Vorjahr: 2.716 TEUR), wovon ein Anteil von 1.619 TEUR (Vorjahr: 1.540 TEUR) auf variable Anteile entfiel. Bedingt durch unterjährige Veränderungen bei der Zusammensetzung des Vorstands ist die Aussagekraft des Vorjahresvergleichs eingeschränkt.

Die betriebliche Altersversorgung wurde für den ehemaligen Vorsitzenden des Vorstands bereits anlässlich der ersten Bestellung in Form einer direkten vertraglichen Leistungszusage geregelt. Für den neuen Vorsitzenden des Vorstands bzw. die anderen Mitglieder des Vorstands ist die betriebliche Altersvorsorge entweder in einem Statut der Gesellschaft festgelegt, welches eine Rückdeckungsversicherung nach dem Prinzip Defined Contribution vorsieht, oder im jeweiligen Vertrag nach dem Prinzip einer beitragsbezogenen Zusage geregelt.

Im Fall der Beendigung der Funktion von Vorstandsmitgliedern erfolgt eine Abfertigung entsprechend den Regelungen des Angestelltengesetzes oder des Betrieblichen Mitarbeiter- und Selbständigenvorsorgegesetzes.

Aktienoptionen wurden keine gewährt.

Für den Vorstand sowie die leitenden Führungskräfte im Konzern besteht eine D&O-Versicherung; die damit verbundenen Aufwendungen trägt die Gesellschaft.

Die Vergütung des Aufsichtsrats ist in § 15 der Satzung geregelt. Demnach erhält jedes Mitglied des Aufsichtsrats als Ersatz seiner Barauslagen ein Anwesenheitsgeld für jede Sitzung in Höhe von 120 EUR sowie eine jährliche Vergütung in Höhe von 4.360 EUR. Beide Beträge sind an die Entwicklung des Verbraucherpreisindex gekoppelt (Basis: VPI 2000 Jahresdurchschnitt 2004 = 108,1), sodass die Beträge für 2011 über den oben genannten liegen. Für den Vorsitzenden erhöht sich die fixe Vergütung um 100% und für seinen Stellvertreter um 50%. Darüber hinaus erhält der Aufsichtsrat in seiner Gesamtheit (ohne Belegschaftsvertreter) einen Anteil von 0,15% von dem mit uneingeschränktem Bestätigungsvermerk versehenen Jahresüberschuss der Semperit AG Holding als ergebnisabhängige Tantieme. Diese Tantieme wird unter den Mitgliedern des Aufsichtsrats so verteilt, dass alle Mitglieder den gleichen Betrag erhalten, der Vorsitzende zusätzlich 100% und sein Stellvertreter zusätzlich 50%. Zudem darf der ergebnisabhängige Anteil je Aufsichtsratsmitglied maximal das 2,5-Fache der jährlichen fixen Vergütung (ohne Anwesenheitsgeld) nicht übersteigen.

**Satzungsmäßige
Vergütung des
Aufsichtsrats**

Die Offenlegung der Vergütung erfolgt für den gesamten Vorstand bzw. Aufsichtsrat und nicht getrennt nach einzelnen Mitgliedern (gemäß Regel 31 und 51). Eine Veröffentlichung der Einzelbezüge liegt in der persönlichen Entscheidungssphäre der Vorstandsmitglieder bzw. Aufsichtsratsmitglieder und liefert nach Meinung der Semperit AG Holding weder eine kapitalmarktrelevante Zusatzinformation noch einen zusätzlichen Erkenntnisgewinn aus wirtschaftlicher Perspektive. Aus diesen Gründen erfolgt kein Einzelausweis im Rahmen der Berichterstattung.

Compliance-Richtlinie

Um missbräuchliche Verwendung oder Weitergabe von Insiderinformationen zu vermeiden, hat Semperit eine Compliance-Richtlinie erlassen. Überwacht und administriert wird dieser Bereich von einem eigenen Compliance-Beauftragten, der direkt dem Vorstand berichtet. Die Compliance-Richtlinie wurde auf der Website www.semperit.at veröffentlicht.

**Eigener Compliance-
Beauftragter**

Frauenförderung

Die Semperit Gruppe achtet auf die Gleichbehandlung der Geschlechter in allen Fragestellungen. In den letzten Jahren konnte der Frauenanteil speziell in qualifizierten Positionen stetig erhöht werden. In Österreich beträgt der Anteil der Frauen in Nachwuchsführungskräfteprogrammen bereits rund ein Drittel. Darüber hinaus wird – soweit es die jeweilige Position erlaubt – die Vereinbarkeit von Familie und Beruf mit flexiblen Arbeitszeitmodellen und der Möglichkeit zur Heimarbeit gefördert.

**Frauenanteil
stetig erhöht**

Director's Dealings

Aktienkäufe und -verkäufe von Mitgliedern des Vorstands und des Aufsichtsrats werden gemäß § 48d Börsegesetz innerhalb von fünf Arbeitstagen nach dem Tag des Abschlusses des Geschäfts der Finanzmarktaufsicht gemeldet und auf der Website der Finanzmarktaufsicht veröffentlicht.

**Veröffentlichung
Director's Dealings**

Interne Revision und Risikomanagement

Die Abteilung Interne Revision berichtet direkt dem Vorstand und erstellt einen Revisionsplan und einen jährlichen Tätigkeitsbericht für das jeweils vorangegangene Geschäftsjahr. Der Vorstand erörtert diese Berichte mit den Aufsichtsratsmitgliedern.

Internes
Kontrollsystem

Die Funktionsfähigkeit des Risikomanagements ist vom Wirtschaftsprüfer auf Grundlage der vorgelegten Dokumente und der zur Verfügung gestellten Unterlagen zu beurteilen. Dieser Prüfbericht wird sowohl dem Vorstand als auch dem Aufsichtsrat vorgelegt. Für die Überwachung der Wirksamkeit des Risikomanagements wurde vom Prüfungsausschuss Anfang 2011 eine externe Evaluierung beauftragt und die Ergebnisse dem Aufsichtsrat berichtet.

Das in der Semperit Gruppe implementierte Interne Kontrollsystem (IKS) dient der Sicherung der Wirksamkeit und Wirtschaftlichkeit der Geschäftstätigkeit, der Integrität und Verlässlichkeit der Finanzberichterstattung sowie der Einhaltung der maßgeblichen Gesetze und Vorschriften. Es wird zur Unterstützung der Früherkennung und Überwachung von Risiken von der Revision gemeinsam mit den entsprechenden Fachabteilungen laufend überarbeitet und erweitert. Das IKS wurde zuletzt im Jahr 2010 einer externen Evaluierung unterzogen und dem Aufsichtsrat darüber Bericht erstattet.

Externe Evaluierung

In Entsprechung der Regel 62 des Österreichischen Corporate Governance Kodex ließ die Semperit Gruppe die Einhaltung der Kodexbestimmungen und die Richtigkeit der damit verbundenen öffentlichen Berichterstattung zuletzt Anfang 2011 extern evaluieren. Die von KPMG durchgeführte Evaluierung ist auf keine Tatsachen gestoßen, die im Widerspruch zur Erklärung des Vorstands und des Aufsichtsrats im Corporate-Governance-Bericht über die Einhaltung der C- und R-Regeln des Kodex stehen.

Wien, am 9. März 2012



DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands



DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands



Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender



Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Bericht des Aufsichtsrats

Sehr geehrte Damen und Herren!

Die Semperit Gruppe konnte im Geschäftsjahr 2011 den erfolgreichen Kurs der Vorjahre fortsetzen und erneut eine deutliche Umsatz- wie auch Ergebnissteigerung erzielen. Parallel dazu wurde eine wesentliche Beschleunigung des Wachstums vorbereitet, und es wurden wichtige personelle wie auch organisatorische Weichen für die Zukunft des Unternehmens gestellt.

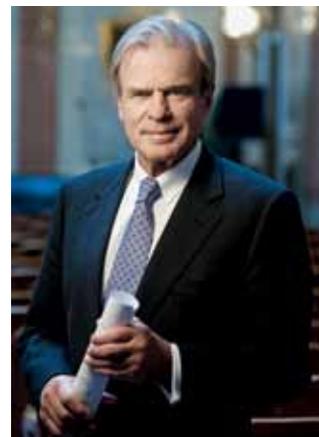
Der Aufsichtsrat hat im Geschäftsjahr 2011 die ihm nach Gesetz und Satzung obliegenden Aufgaben unter anderem in fünf Sitzungen und einem gesonderten Strategie-Workshop wahrgenommen. Zentrale Inhalte der Sitzungen waren die Erörterung des Geschäftsverlaufs, die strategische Weiterentwicklung des Konzerns sowie wesentliche Geschäftsvorfälle und Maßnahmen. Im Geschäftsjahr 2011 fanden zwei Sitzungen des Prüfungsausschusses, zwei Sitzungen des Nominierungsausschusses und drei Sitzungen des Vergütungsausschusses statt. Zusätzlich wurde im Dezember 2011 der Strategiausschuss neu gebildet.

Der Aufsichtsrat wird vom Vorstand regelmäßig mit einem monatlichen Bericht über die Geschäftsentwicklung informiert. Im Vorfeld der Sitzungen werden ausführliche schriftliche Unterlagen zeitgerecht zur Verfügung gestellt. Der Vorstand hat dem Präsidium des Aufsichtsrats auch außerhalb der Sitzungen regelmäßig über den Geschäftsverlauf und die Lage der Gesellschaft berichtet.

In der Sitzung am 14. April 2011 hat der Aufsichtsrat Herrn Dipl.-BW Thomas Fahne mann zum neuen Vorstandsvorsitzenden der Semperit AG Holding ernannt, nachdem er bereits mit 1. Dezember 2010 zum stellvertretenden Vorsitzenden bestellt wurde. Er folgt in dieser Funktion Herrn DI Rainer Zellner nach, der die Entwicklung der Semperit Gruppe seit den 1980er-Jahren maßgeblich und sehr erfolgreich geprägt hat, wofür ich mich im Namen des gesamten Aufsichtsrats bedanken möchte.

Per 15. April 2011 wurde zudem Herr Dr. Johannes Schmidt-Schultes für die Dauer von drei Jahren zum Vorstand für Finanzen bestellt, und in der Sitzung am 12. September 2011 wurde das Vorstandsmandat von Herrn DI Richard Ehrenfeldner vorzeitig bis 31. Mai 2015 verlängert.

Der Jahresabschluss der Semperit AG Holding samt Lagebericht ist unter Einbeziehung der Buchführung vom Abschlussprüfer, der Deloitte Audit Wirtschaftsprüfungs GmbH,



www.BIGSHOT.at/Christian Jungwirth

**Dr. Veit Sorger, Vorsitzender
des Aufsichtsrats**

Wien, geprüft worden. Der Abschlussprüfer hat bestätigt, dass der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften entspricht und ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Unternehmens zum 31. Dezember 2011 sowie der Ertragslage des Unternehmens für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2011 bis zum 31. Dezember 2011 in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung vermittelt und der Lagebericht in Einklang mit dem Jahresabschluss steht. Weiters hat er bestätigt, dass der Corporate-Governance-Bericht aufgestellt worden ist. Der Abschlussprüfer hat dem Jahresabschluss 2011 einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk erteilt.

Die Deloitte Audit Wirtschaftsprüfungs GmbH, Wien, hat den in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellten Konzernabschluss sowie den in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften aufgestellten Konzernlagebericht geprüft und festgestellt, dass der Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2011 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2011 bis zum 31. Dezember 2011 vermittelt und der Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss steht. Der Abschlussprüfer hat dem Konzernabschluss 2011 einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk erteilt.

**Uneingeschränkter
Bestätigungsvermerk
durch Abschlussprüfer**

Der Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats hat sich in seiner Sitzung am 23. März 2012 mit dem Jahresabschluss einschließlich Corporate-Governance-Bericht, dem Konzernabschluss und den Prüfberichten des Abschlussprüfers intensiv befasst und die Ergebnisse der Abschlussprüfung eingehend mit dem Abschlussprüfer erörtert.

Der Aufsichtsrat hat den Jahresabschluss und den Konzernabschluss sowie den Lagebericht und den Konzernlagebericht geprüft und schließt sich den Ergebnissen der Abschlussprüfung an. Der Aufsichtsrat billigt den Jahresabschluss 2011, der damit gemäß § 96 Abs. 4 Aktiengesetz festgestellt ist. Lagebericht, Konzernabschluss und Konzernlagebericht 2011 sind vom Aufsichtsrat genehmigt worden.

**Feststellung des
Jahresabschlusses 2011**

Der Aufsichtsrat erklärt sich mit dem Gewinnverteilungsvorschlag des Vorstands einverstanden, wonach vom ausgewiesenen Bilanzgewinn der Semperit AG Holding in Höhe von 16.835 TEUR eine Dividende von 0,80 EUR je dividendenberechtigte Aktie ausgeschüttet werden und der verbleibende Gewinn auf neue Rechnung vorgetragen werden soll.

Im Namen des gesamten Aufsichtsrats möchte ich mich beim Vorstand und allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für ihren Einsatz und für die im abgelaufenen Geschäftsjahr erzielten sehr guten Ergebnisse bedanken. Den Aktionären und Kunden der Semperit AG Holding danke ich für das entgegengebrachte Vertrauen und bitte sie gleichzeitig, das Unternehmen auch auf seinem zukünftigen Erfolgskurs zu begleiten.

Wien, am 23. März 2012

Dr. Veit Sorger e.h.
Vorsitzender des Aufsichtsrats

Konzernlagebericht

Wirtschaftliches Umfeld

Gedämpftes Wachstum

Die Weltwirtschaft war 2011 vom Neuaufflammen der im Jahr 2008 einsetzenden Finanz- und Schuldenkrise geprägt. Der globale wirtschaftliche Aufschwung aus dem Vorjahr sorgte zu Jahresbeginn 2011 noch für positive Konjunkturdaten, die jedoch ab dem dritten Quartal angesichts wachsender ökonomischer Unsicherheiten deutlich eingetrübt wurden. Für die Verlangsamung der Konjunktur sorgten die Eurokrise ebenso wie verhaltene Wirtschaftsdaten aus den USA und die wachsende Angst vor einer erneuten Rezession. Laut Weltbank lag 2011 das Wachstum des globalen Bruttoinlandsprodukts (BIP) bei 3,2% nach 3,8% im Vorjahr. Für den Euroraum wird ein BIP-Anstieg von 1,7% ausgewiesen und für die USA von 2,6%. In China ging das BIP-Wachstum um einen Prozentpunkt auf 9,3% zurück, und Indien weist einen Anstieg von 8,0% nach 8,8% im Vorjahr aus. Deutlich war der Rückgang in Brasilien, wo 2011 nach 7,5% im Vorjahr lediglich ein BIP-Wachstum von 4,2% erreicht wurde. Russland konnte hingegen einen Anstieg von 4,0% auf 4,4% verzeichnen.

Eintrübung der
Konjunktur ab
Jahresmitte 2011

Österreichs Wirtschaft expandierte insbesondere zu Jahresbeginn und in den ersten beiden Quartalen 2011 noch kräftig. Laut Österreichischer Nationalbank (OeNB) kann von einem realen BIP-Wachstum von 3,3% (2010: 2,3%) ausgegangen werden, womit Österreich sowohl über dem weltweiten Durchschnitt als auch über den Wachstumsraten des Euroraums lag. Für 2012 wird jedoch eine deutliche Verlangsamung der Wachstumsdynamik erwartet.

Österreich mit
BIP-Anstieg von 3,3%
über Durchschnitt der
Eurozone

Der globale Handel und die weltweite Industrieproduktion haben sich laut Internationalem Währungsfonds (IWF) ab dem zweiten Quartal 2011 deutlich verlangsamt. Durch das Erdbeben und den Tsunami in Japan wurden globale Versorgungsketten beeinträchtigt. Darüber hinaus sorgten hohe Ölpreise für eine zurückhaltende Konsumneigung in den Industrieländern.

Entwicklung auf den Rohstoffmärkten

Die Rohstoffpreise wurden 2011 maßgeblich vom weltweiten Konjunkturverlauf und von den Entwicklungen an den Finanzmärkten geprägt. Mit sinkenden Wachstumsraten gingen insbesondere fallende Kurse für industrielle Rohstoffe einher. Während Gold bedingt durch den Ruf als krisensichere Anlage auf Dollar-Basis rund 12% an Wert gewann, verlor das Industriemetall Kupfer im Jahresverlauf rund 23%. Der Aluminiumpreis gab im Jahresverlauf rund 20% nach.

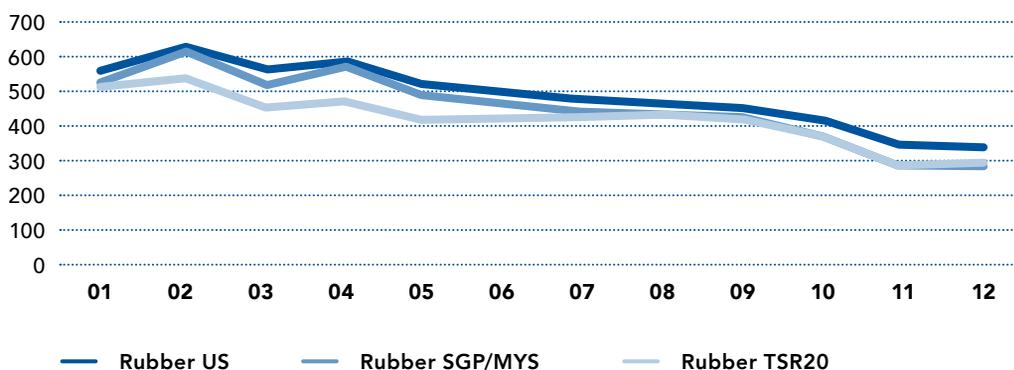
Preisrückgang bei
Kupfer und Aluminium

Der Energiemarkt wurde 2011 durch geopolitische Spannungen im Nahen und Mittleren Osten wesentlich beeinflusst. Der Rohölpreis für die Referenzmarke Brent stieg auf Dollarbasis im Jahresvergleich um 12%.

Im Februar 2011 stiegen die internationalen Preise für Naturkautschuk im Zuge der seit 2010 anhaltenden nachfragebedingten Preiserhöhung auf Höchstwerte von bis zu 6,49 USD je kg an. Danach setzte eine deutliche Abschwächung ein, die auf ein höheres Angebot bei einem konjunkturbedingten Rückgang der Nachfrage zurückzuführen war. Im Jahresdurchschnitt lag das Preisniveau mit 4,80 USD je kg dennoch um 30% über dem Vergleichswert des Vorjahres.

Preis für
Naturkautschuk
um 30% über
Vorjahresniveau

Preisentwicklung Naturkautschuk 2011 in Dollar cents / kg



Quelle: Weltbank, 2011

Die Preise für Synthetikautschuk stiegen zeitlich verzögert zu Naturkautschuk im Geschäftsjahr 2011 stark an und erreichten erst gegen Ende des dritten Quartals ein Allzeithoch, das im Wesentlichen auf die gestiegene Nachfrage nach hochqualitativen Reifen und auf Kapazitätsengpässe zurückzuführen war. Im vierten Quartal erfolgte jedoch ein deutlicher Einbruch, der aus sinkenden Verkaufszahlen der Automobilbranche sowie fallenden Preisen für Butadien, einem wichtigen Rohstoff für Synthetikautschuk, resultierte. Während sich in den ersten acht Monaten 2011 der Preis für Butadien auf rund 2.500 EUR je Tonne nahezu verdoppelte, pendelte sich bis Jahresende 2011 das Niveau auf etwa 2.000 EUR je Tonne ein.

Massive Preissteigerung
für Butadien

Finanzwirtschaftliche Entwicklung

Kurzfassung Konzerngewinn- und -verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in Mio. EUR	2011	2010	Vdg. in %
Umsatzerlöse	820,0	689,4	18,9
Veränderungen des Bestands an Erzeugnissen	2,8	13,6	-79,5
Aktiviertete Eigenleistungen	0,8	0,8	1,0
Betriebsleistung	823,6	703,8	17,0
Sonstige betriebliche Erträge	33,8	38,0	-11,0
Materialaufwand	-513,1	-410,2	25,1
Personalaufwand	-114,9	-109,9	4,6
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-116,6	-109,5	6,5
Ergebnis vor Zinsen, Ertragsteuern und Abschreibungen (EBITDA)	112,8	112,3	0,5
Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-29,7	-29,9	-0,9
Betriebsergebnis (EBIT)	83,1	82,3	0,9
Finanzergebnis	-13,2	-19,2	-31,1
Ergebnis vor Steuern (EBT)	69,9	63,1	10,7
Ertragsteuern	-15,8	-17,7	-10,9
Jahresüberschuss	54,1	45,4	19,2

Umsatzerlöse

Die Semperit Gruppe konnte gestützt auf ein deutliches Preis- und Mengenwachstum und getragen von einer positiven gesamtwirtschaftlichen Entwicklung, die in der zweiten Jahreshälfte zunehmend verflachte, den Konzernumsatz um 18,9% erhöhen und damit im Geschäftsjahr 2011 einen neuen Rekordwert von 820,0 Mio. EUR erzielen. Etwa 12,8 Prozentpunkte des Anstiegs waren auf Preiseffekte und 6,1 Prozentpunkte auf Mengenwachstum zurückzuführen. Alle vier operativen Segmente haben zu dieser Umsatzsteigerung beigetragen, das stärkste Wachstum konnte in den Segmenten Semperflex und Sempertrans verzeichnet werden.

Umsatzanstieg in allen vier Segmenten

Dem Segment Sempermed gelang es, den Umsatz aufgrund der positiven Entwicklung in beiden Business Units, bei den Untersuchungshandschuhen ebenso wie bei den Operationshandschuhen, um 17,4% auf 371,5 Mio. EUR zu erhöhen. Der Anteil am Konzernumsatz beläuft sich damit auf 45,3% nach 45,9% im Vorjahr, womit Sempermed unverändert das wichtigste Segment der Semperit Gruppe darstellt.

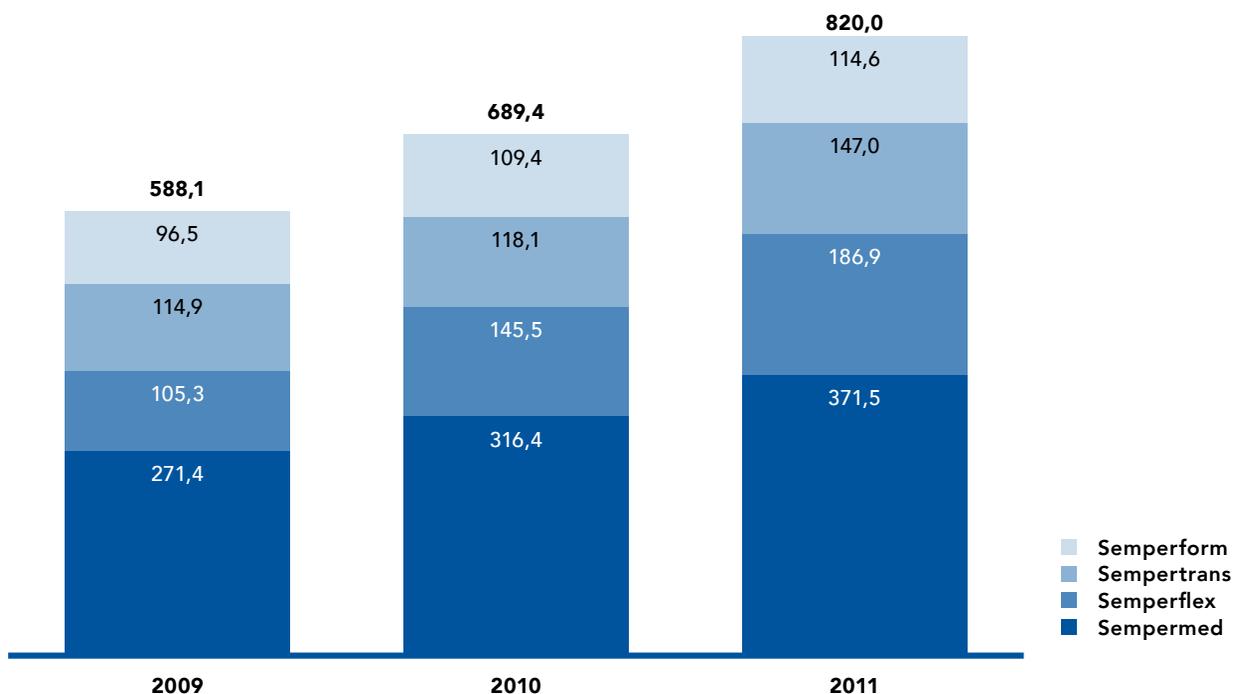
Das stärkste Umsatzwachstum konnte im Jahr 2011 das Segment Semperflex verzeichnen. Basierend auf einer stärkeren Nachfrage aus allen drei Business Units (Hydraulikschläuche, Industrieschläuche, Elastomer- und Verschleißschutzplatten) steigerte Semperflex den Umsatz um 28,5% auf 186,9 Mio. EUR. Semperflex erzielte damit einen Anteil von 22,8% am Konzernumsatz nach 21,1% im Jahr 2010.

Das Segment Sempertrans profitierte vor allem vom positiven Geschäftsgang der Stahlseilfördergurte und konnte den Umsatz um 24,5% auf 147,0 Mio. EUR erhöhen. Das entspricht einem Anteil von 17,9% am Konzernumsatz nach 17,1% im Vorjahr.

Das Segment Semperform steigerte vorwiegend aufgrund des höheren Absatzvolumens in den Business Units Industrieformteile und Sonderanwendungen das Umsatzvolumen

um 4,7% auf 114,6 Mio. EUR. Der Anteil von Semperform am Gesamtumsatz des Konzerns reduzierte sich jedoch von 15,9% auf 14,0%.

Umsatzstruktur nach Segmenten in Mio. EUR



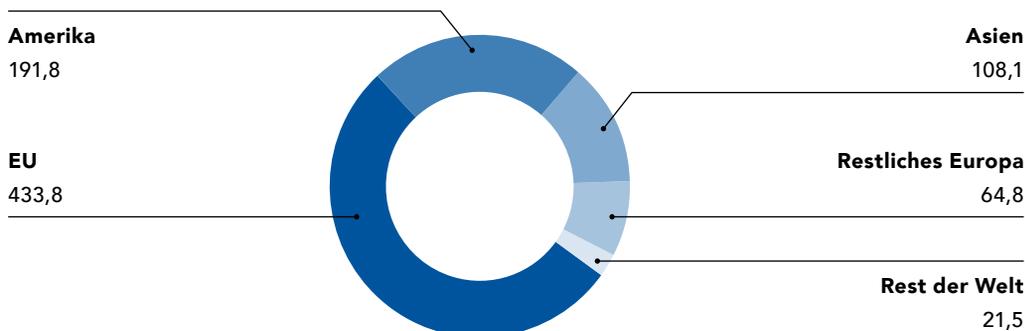
■ Semperform
■ Sempertrans
■ Semperflex
■ Sempermed

In allen Verkaufsregionen wurden Umsatzzuwächse realisiert. Besonders hoch war das Wachstum in Asien und in der EU. In Österreich konnte trotz der bereits hohen Marktdurchdringung weiteres, wenn auch abgeflachtes, Wachstum erzielt werden. In Amerika und im restlichen Europa lagen die Wachstumsraten hingegen im zweistelligen Bereich. Ebenfalls erfreulich entwickelten sich die Umsatzerlöse im Rest der Welt.

Überdurchschnittliches Umsatzwachstum in Asien und der EU

In Summe erzielte die Semperit Gruppe mit Kunden in den EU-Mitgliedsländern Umsätze in Höhe von 433,8 Mio. EUR und damit 52,9% des Konzernumsatzes nach 54,3% im Vorjahr. Im restlichen Europa wurden Umsatzerlöse in Höhe von 64,8 Mio. EUR bzw. 7,9% (2010: 8,2%) erwirtschaftet. Auf Amerika entfiel mit 191,8 Mio. EUR ein Anteil von 23,4% (Vorjahr: 22,9%). Nach Asien wurden Umsätze in Höhe von 108,1 Mio. EUR (13,2% nach 12,6% im Vorjahr) und in den Rest der Welt in Höhe von 21,5 Mio. EUR (2,6% nach 2,0% im Vorjahr) getätigt.

Struktur der Umsatzerlöse 2011 nach Märkten in Mio. EUR



Ertragslage

Die sonstigen betrieblichen Erträge gingen im Jahresvergleich um 11,0% auf 33,8 Mio. EUR zurück. Hauptverantwortlich dafür waren Versicherungsentschädigungen, die im Vorjahr aufgrund der Überschwemmung in Thailand enthalten waren.

Das Jahr 2011 war geprägt von einer schwierigen Rohstoffpreissituation, die sich auch in der Entwicklung des Materialaufwands widerspiegelte. Dieser erhöhte sich in der Berichtsperiode preis- und mengenbedingt um 25,1% und lag damit deutlich über der Umsatzsteigerung. Die Weitergabe der gestiegenen Einstandspreise an die Kunden gestaltete sich schwierig. Diesen herausfordernden Rahmenbedingungen konnte durch die laufende Anpassung des Materialeinsatzes im Sinne eines aktiven Rohstoffmanagements sowie durch die Realisierung von Größenvorteilen über weite Strecken erfolgreich entgegengewirkt werden. Der Anteil des Materialaufwands an der Betriebsleistung stieg dennoch um 4,0 Prozentpunkte auf 62,3%.

Anstieg des Materialaufwands mit 25,1% deutlich höher als Umsatzwachstum

Verglichen mit dem Anstieg der Umsatzerlöse erhöhten sich 2011 sowohl der Personalaufwand als auch die sonstigen betrieblichen Aufwendungen unterproportional auf 114,9 Mio. EUR bzw. 116,6 Mio. EUR. Die Steigerungsraten betragen 4,6% bzw. 6,5%.

Der Mitarbeiterstand wurde aufgrund der Ausweitung der Kapazitäten und der über den Großteil des Jahres positiven Auftragslage um durchschnittlich 825 auf 7.833 Personen erhöht. Trotz dieser Entwicklung und unterstützt durch einen geringeren Rechnungszinssatz bei der Berechnung der Personalarückstellungen konnte der Anteil der Personalaufwendungen an der Betriebsleistung auf 14,0% nach 15,6% im Vorjahr reduziert werden.

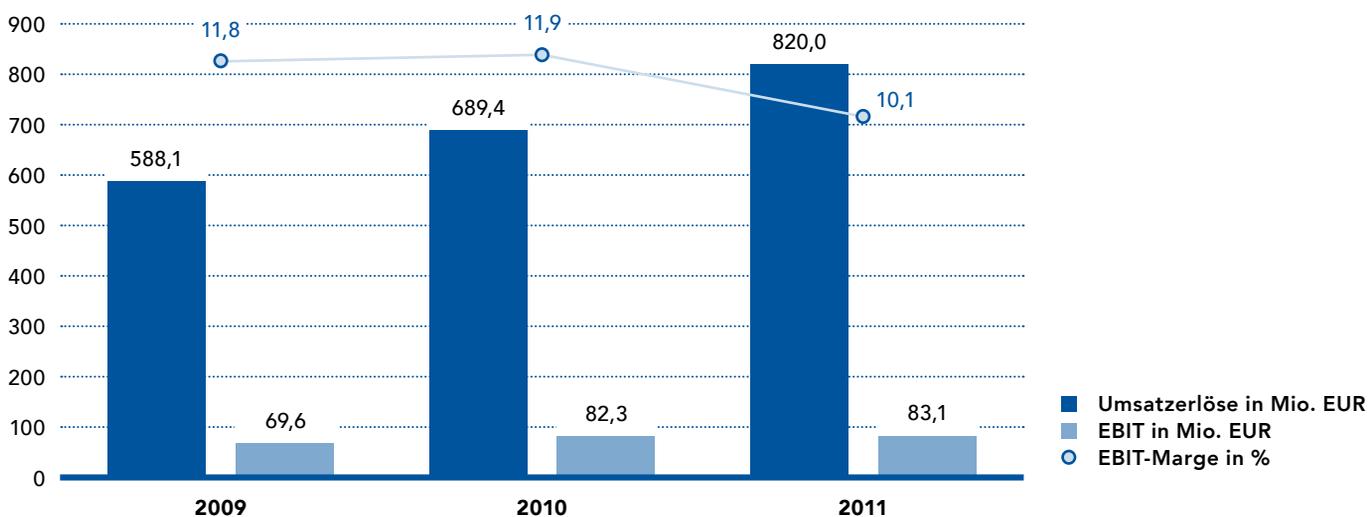
Rückgang des Anteils der Personalaufwendungen an der Betriebsleistung

Das Ergebnis vor Zinsen, Ertragsteuern und Abschreibungen (EBITDA) erhöhte sich im Geschäftsjahr 2011 geringfügig um 0,5 Mio. EUR auf 112,8 Mio. EUR; die EBITDA-Marge in Bezug auf die Umsatzerlöse ging von 16,3% auf 13,8% zurück.

Die Abschreibungen blieben im Vorjahresvergleich mit 29,7 Mio. EUR nahezu unverändert.

Das Betriebsergebnis (EBIT) konnte gegenüber dem Vorjahr um 0,9% auf 83,1 Mio. EUR gesteigert werden. Die EBIT-Marge in Bezug auf die Umsatzerlöse erreichte 10,1% nach 11,9% im Vorjahr.

Entwicklung Umsatz, EBIT und EBIT-Marge



Das Finanzergebnis verbesserte sich gegenüber dem Vorjahr von minus 19,2 Mio. EUR auf minus 13,2 Mio. EUR. Diese Entwicklung ist vor allem auf ein schwächeres Ergebnis, das auf kündbare, nicht beherrschende Anteile – vorwiegend im Segment Sempermed – entfällt, zurückzuführen.

Deutliche Verbesserung
des Finanzergebnisses

Das Ergebnis vor Steuern der Semperit Gruppe erreichte im Berichtszeitraum 69,9 Mio. EUR und lag damit um 10,7% über dem Vorjahr.

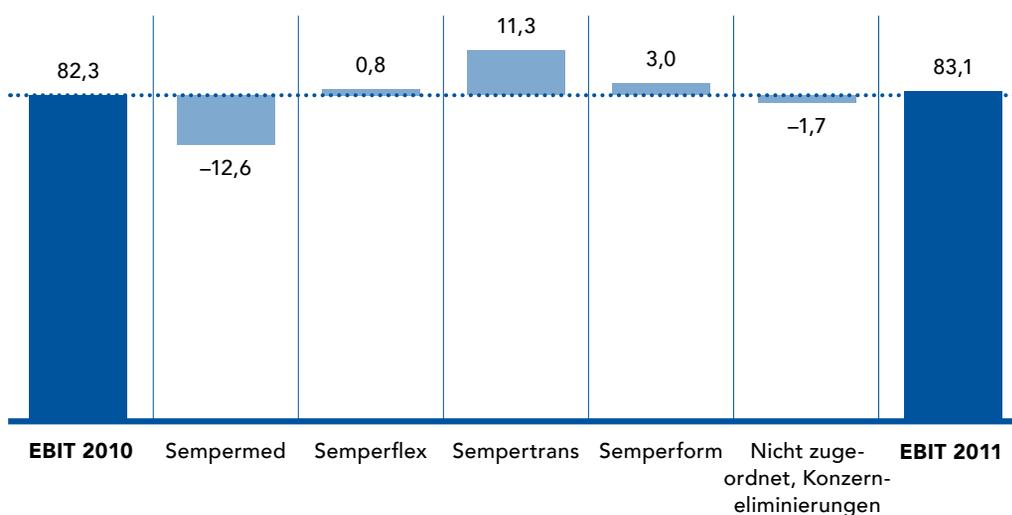
Die Ertragsteuerbelastung verringerte sich im Geschäftsjahr 2011 um 1,9 Mio. EUR auf 15,8 Mio. EUR. Die effektive Steuerquote (berechnet auf das Ergebnis vor Steuern und vor kündbaren nicht beherrschenden Anteilen) reduzierte sich aufgrund einer veränderten geografischen Ergebnisverteilung, die eine niedrigere Steuerbelastung zur Folge hatte, und steuerlicher Investitionsbegünstigungen im Jahresvergleich von 21,1% auf 18,7%.

Der Jahresüberschuss der Semperit Gruppe erhöhte sich aufgrund des verbesserten Finanzergebnisses und der niedrigeren Steueraufwendungen um 19,2% auf 54,1 Mio. EUR.

Anstieg des Jahres-
überschusses um 19,2%
auf 54,1 Mio. EUR

Als Folge dieser Ergebnisverbesserung erhöhte sich die Eigenkapitalrentabilität von 12,9% des Vorjahres auf 14,5%, die Gesamtkapitalrentabilität vor Steuern, Zinsen und kündbaren nicht beherrschenden Anteilen ging hingegen von 14,2% auf 13,8% zurück.

Entwicklung des EBIT im Vorjahresvergleich in Mio. EUR



Die Ertragslage und die Ergebnisentwicklung im Jahresvergleich präsentierten sich in den einzelnen Segmenten sehr unterschiedlich. Das Segment Sempermed musste gegenüber dem Vorjahr vor allem aufgrund des vermehrten Preisdrucks einen Rückgang des Betriebsergebnisses von 47,1 Mio. EUR auf 34,5 Mio. EUR verzeichnen, die EBIT-Marge reduzierte sich von 14,9% auf 9,3%.

Unterschiedliche
Ergebnisentwicklung
in den Segmenten

Das Segment Semperflex verbesserte das Betriebsergebnis leicht um 0,8 Mio. EUR auf 25,0 Mio. EUR, die EBIT-Marge erreicht 13,4% nach 16,7% im Vorjahr. Im Segment Sempertrans gelang nach dem Krisenjahr 2010 eine Trendumkehr; das Betriebsergebnis konnte auf 11,3 Mio. EUR verbessert werden, womit eine EBIT-Marge von 7,7% (2010: 0,0%) erzielt wurde. Das Segment Semperform erzielte eine abermalige Ergebnissteigerung auf 18,9 Mio. EUR (Vorjahr: 15,9 Mio. EUR) und verbesserte damit die EBIT-Marge von 14,5% auf 16,5%.

Das Grundkapital der Semperit AG Holding beträgt 21,4 Mio. EUR und ist in 20.573.434 Stückaktien zerlegt, von denen jede im gleichen Umfang am Grundkapital beteiligt ist.

Das Ergebnis je Aktie erhöhte sich von 2,21 EUR im Jahr 2010 auf einen neuen Rekordwert von 2,63 EUR.

Der Vorstand wird der Hauptversammlung eine Kürzung der Dividende auf 0,80 EUR je Aktie vorschlagen. Die Ausschüttungsquote für 2011 beträgt damit vorbehaltlich der Zustimmung der Hauptversammlung 30,4%. Die Dividendenrendite zum Schlusskurs von 29,75 EUR beläuft sich auf 2,7% bzw. 2,3% gemessen am Durchschnittskurs des Jahres 2011.

Dividendenvorschlag
0,80 EUR je Aktie

Vermögens- und Finanzlage

Kurzfassung Konzernbilanz zum 31.12.2011

in Mio. EUR	31.12.2011	31.12.2010	Vdg. in %
Aktiva			
Anlagevermögen	233,4	219,8	6,2
Vorräte	137,6	113,7	21,0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	114,3	85,5	33,6
Übriges Umlaufvermögen inklusive latenter Steuern	131,3	174,4	-24,7
Bilanzsumme	616,7	593,5	3,9
Passiva			
Eigenkapital	372,5	351,1	6,1
Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen	97,3	83,4	16,6
Rückstellungen inklusive Sozialkapital	79,1	91,5	-13,5
Verbindlichkeiten inklusive latenter Steuern	67,8	67,5	0,4
Bilanzsumme	616,7	593,5	3,9

Die Bilanzsumme der Semperit Gruppe erhöhte sich im Berichtsjahr um 3,9% auf 616,7 Mio. EUR.

Das Anlagevermögen stieg erneut aufgrund höherer Investitionen um 6,2% auf 233,4 Mio. EUR. Darin enthalten sind geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau in Höhe von 38,0 Mio. EUR (2010: 28,8 Mio. EUR).

Das Umlaufvermögen inklusive latenter Steuern wurde um 2,5% auf 383,2 Mio. EUR erhöht. Dem Anstieg der Vorräte und der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stand eine Reduktion der liquiden Mittel (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente) gegenüber.

Anstieg des Umlaufvermögens um 2,5%

Das Working Capital, bestehend aus Vorräten zuzüglich Forderungen aus Lieferungen und Leistungen abzüglich Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, lag mit 213,1 Mio. EUR um 34,6% über dem Vorjahreswert von 158,3 Mio. EUR.

Aufgrund der höheren Absatzmenge und des deutlichen Anstiegs der Rohstoffpreise erhöhten sich die Vorräte um 21,0% auf 137,6 Mio. EUR.

Die gesteigerten Umsätze führten in Kombination mit einem vermehrten Wettbewerbsdruck, der sich auf die gewährten Zahlungskonditionen auswirkte, zu einem Anstieg der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen um 33,6% auf 114,3 Mio. EUR.

Die liquiden Mittel reduzierten sich aufgrund des beschriebenen Working-Capital-Aufbaus und der getätigten Investitionen zum Bilanzstichtag auf 97,9 Mio. EUR im Vergleich zu 139,2 Mio. EUR im Vorjahr. Die Semperit Gruppe verfügt jedoch weiterhin über eine sehr gute finanzielle Basis für die Finanzierung der geplanten Investitionen und etwaiger Akquisitionen.

Rückgang der liquiden
Mittel auf 97,9 Mio. EUR

Das Konzerneigenkapital hat sich unter Berücksichtigung des Jahresüberschusses in Höhe von 54,1 Mio. EUR, des Abgangs aus der Dividendenzahlung an die Aktionäre (25,7 Mio. EUR) und der negativen Veränderung der Währungsumrechnungsdifferenzen (6,9 Mio. EUR) sowie der negativen Effekte aus Neubewertungen (0,1 Mio. EUR) um 6,1 % auf 372,5 Mio. EUR erhöht.

Die Eigenkapitalquote als Maß für die finanzielle Unabhängigkeit des Unternehmens liegt bei 60,4 % (Vorjahr: 59,2 %). Das Eigenkapital deckt das Anlagevermögen des Semperit Konzerns zu 159,6 % (Vorjahr: 159,7 %).

Das Fremdkapital blieb in Summe weitgehend unverändert, einer Erhöhung der Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen um 13,9 Mio. EUR steht ein Rückgang der Rückstellungen inklusive Sozialkapital um 12,4 Mio. EUR gegenüber. Die übrigen Verbindlichkeiten inklusive latenter Steuern erhöhten sich nur geringfügig um 0,3 Mio. EUR auf 67,8 Mio. EUR.

Stabile Entwicklung
des Fremdkapitals

Cash Flow

Kurzfassung Konzerngeldflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in Mio. EUR	2011	2010	Vdg. in %
Cash Flow aus dem Ergebnis	89,0	91,0	-2,2
Cash Flow aus der Betriebstätigkeit	29,4	50,4	-41,6
Cash Flow aus der Investitionstätigkeit	-43,0	-66,4	-35,3
Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit	-24,4	-46,6	-47,6
Veränderung des Finanzmittelfonds	-38,1	-62,7	-39,3
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	97,9	139,2	-29,7

Der Cash Flow aus dem Ergebnis 2011 reduzierte sich um 2,2 % auf 89,0 Mio. EUR, jener aus der Betriebstätigkeit ging aufgrund des Anstiegs des Working Capitals um 41,6 % auf 29,4 Mio. EUR zurück.

Der Cash Flow aus der Investitionstätigkeit betrug im Geschäftsjahr 2011 -43,0 Mio. EUR und verzeichnet damit einen Rückgang um 35,3 %. Für Ersatz-, Erweiterungs- und Rationalisierungsinvestitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte wurden 45,1 Mio. EUR ausgegeben (Vorjahr: 52,5 Mio. EUR).

Rückgang der Investi-
tionen auf 45,1 Mio. EUR

Der Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit sank um 47,6 % auf -24,4 Mio. EUR und beinhaltet die Dividendenzahlung an die Aktionäre der Semperit AG Holding für das Geschäftsjahr 2010 in Höhe von 25,7 Mio. EUR, die Dividendenzahlungen an nicht beherrschende Gesellschafter von Tochterunternehmen in Höhe von 1,2 Mio. EUR, Nettoeinzahlungen aus Finanzierung in Höhe von 1,5 Mio. EUR sowie Einzahlungen von nicht beherrschenden Gesellschaftern in Höhe von 1,0 Mio. EUR.

Der Endbestand an liquiden Mitteln, in dem die Währungskursänderungen berücksichtigt sind, lag zum Bilanzstichtag mit 97,9 Mio. EUR um 41,3 Mio. EUR unter dem Vorjahreswert.

Die Cash-Flow-Quote als Indikator für die Fähigkeit eines Unternehmens, aus den eigenen Erträgen Investitionen und damit das weitere Unternehmenswachstum zu finanzieren, entspricht dem prozentuellen Verhältnis des Cash Flows aus dem Ergebnis zum Umsatz. Für die Semperit Gruppe ergibt sich für 2011 eine Cash-Flow-Quote von 10,9% (Vorjahr: 13,2%). Dieser Rückgang ist in erster Linie eine Folge der gestiegenen Materialaufwendungen.

Cash-Flow-Quote in Höhe von 10,9%

Entwicklung der Segmente

Sempermed

Das Segment Sempermed konnte auch unter schwierigen Rahmenbedingungen den Wachstumskurs der letzten Jahre fortsetzen und den Umsatz im Geschäftsjahr 2011 um 17,4% auf 371,5 Mio. EUR steigern. Diese deutliche Erlössteigerung verteilt sich nahezu zu gleichen Teilen auf Preis- und Mengeneffekte.

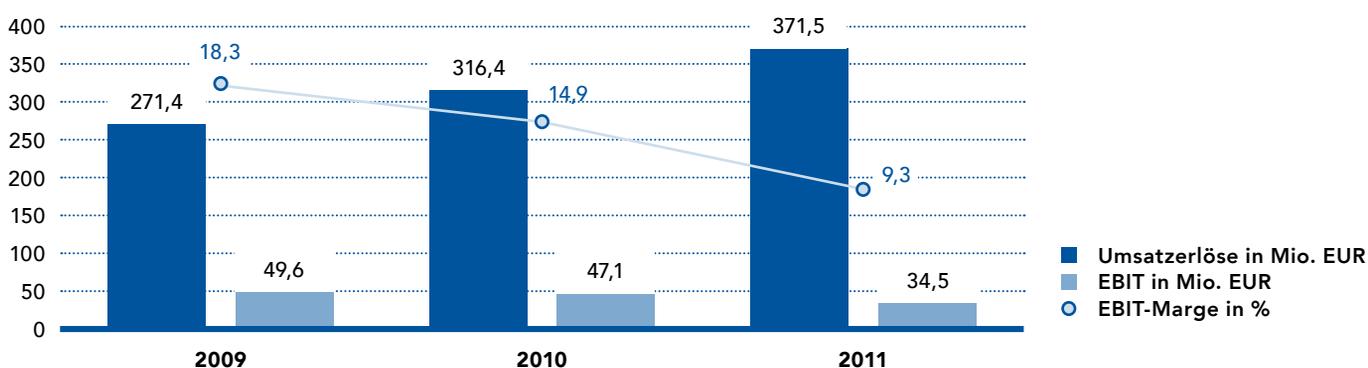
Umsatzsteigerung um 17,4% auf 371,5 Mio. EUR

Die starke Nachfrage nach qualitativ hochwertigen Handschuhen für den medizinischen Bereich hielt unverändert an, jedoch führten volatile Rohstoffpreise, Umstellungen im Produktionsverfahren zwischen Naturlatex und Nitril aufgrund des geänderten Nachfragemixes sowie die verlängerte Anlaufphase des Werks in Surat Thani zu einer Ergebnisbelastung. Mit einer flexiblen Preispolitik, laufenden Produktivitätsverbesserungen und striktem Materialkostenmanagement konnte ein Teil dieser negativen Einflüsse kompensiert werden.

Aufgrund des vorherrschenden Preisdrucks auf den Absatzmärkten ging das Betriebsergebnis (EBIT) 2011 um 26,8% auf 34,5 Mio. EUR zurück und die Umsatzrendite von 14,9% auf 9,3%.

Rückgang der EBIT-Marge auf 9,3%

Sempermed: Entwicklung Umsatz, EBIT und EBIT-Marge



Geschäftsentwicklung

Die Absatzentwicklung von Untersuchungshandschuhen zeigte sich im Jahresverlauf 2011 in Summe erneut positiv, wengleich sich die Herausforderungen am Markt in den beiden Jahreshälften unterschiedlich darstellten. Aufgrund der Rohstoffpreiserhöhungen in den ersten Monaten bestand die Schwierigkeit zuerst darin, die erhöhten Kosten der wichtigsten Inputfaktoren auf der Preisseite an die Kunden weiterzugeben. Nach dem unterjährigen Höchststand der Rohstoffpreise setzte zunehmend ein Preisdruck ein, der durch die bestehenden Überkapazitäten am Markt und preisaggressive Mitbewerber noch verstärkt wurde.

Rohstoffteuerungen und Preisdruck bestimmen Geschäftsverlauf

Durch den außerordentlich starken Preisanstieg bei Naturlatex wurde der Markttrend zu hochwertigen Handschuhen aus synthetischem Nitril verstärkt. Im Jahr 2011 betrug der Nitrilanteil 30% nach 20% im Vorjahr. Während Nitril in den vergangenen Jahren stets ein gegenüber Naturlatex sehr teurer Rohstoff gewesen ist, hat sich diese Situation mit dem Preisanstieg bei Naturlatex verändert. Ähnliche Preisniveaus führen dazu, dass Produkte aus Nitril mit ihren hervorragenden Eigenschaften für viele Kunden attraktiver geworden sind.

Durch die Umstellung einzelner Vertriebskanäle von Naturlatex- auf Nitrilprodukte waren vorübergehend bei einigen Distributionspartnern auch Überlager von Untersuchungshandschuhen aus Naturlatex vorhanden; die Folge war eine kurzzeitige Abnahme der Auftragseingänge in diesem Produktbereich.

**Nitrilprodukte
von zunehmender
Bedeutung**

Die Inbetriebnahme der Linien am neuen Fertigungsstandort in Surat Thani wurde an die bestehende Nachfrage angepasst und sukzessive im Jahresverlauf vorgenommen.

Der Absatzanstieg im Geschäftsjahr 2011 ist überwiegend auf eine sehr gute Nachfrageentwicklung in Südamerika und eine leichte Mengensteigerung in den USA zurückzuführen. Das Absatzvolumen in Europa und Asien stagnierte hingegen.

Bei den Operationshandschuhen konnte 2011 eine Steigerung der Absatzmenge um 11% erzielt werden, nachdem der Markt in 2010 Sättigungstendenzen gezeigt hatte. Diese Umsatzentwicklung ist vor allem durch eine bessere Nachfrage im Hauptmarkt EU und durch die Erhöhung der Verpackungskapazitäten am Standort Sopron, Ungarn, begründet. Auch in diesem Geschäftsbereich zeigt sich die Profitabilität durch die volatile Entwicklung der Rohstoffpreise gedämpft.

**Steigerung der Absatz-
menge von Operations-
handschuhen um 11%**

Die Eigenfertigung von PVC-Untersuchungshandschuhen am Standort Shanghai, China, wurde per Jahresende 2011 eingestellt. Dieses Nischenprodukt wird seither entsprechend dem Design und den Qualitätsstandards von Sempermed durch externe Partner hergestellt.

Investitionen

Die Investitionen konzentrierten sich 2011 abermals auf die Werke in Thailand und erreichten eine Höhe von 20,7 Mio. EUR. Nach den Verzögerungen der Bauarbeiten durch die Überschwemmungen im November 2010 konnte Sempermed 2011 die Grundstruktur des neuen Werkes in Surat Thani fertig stellen und sieben hochmoderne Fertigungslinien erfolgreich in Betrieb nehmen. Die Planungs- und Vorbereitungsphase für das neue Werk am dritten thailändischen Standort in Trang wurde weitgehend abgeschlossen.

**Investitionsvolumen
von 20,7 Mio. EUR**

Am Fertigungsstandort für Operationshandschuhe in Wimpassing, Österreich, wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr die Taktwaschanlage und der Trockner modernisiert, und verbesserte Chargenverfolgungssysteme wurden installiert. Weiters wurde am Finishing-Standort in Sopron, Ungarn, die im Vorjahr neu errichtete Verpackungslinie optimiert.

Semperflex

Das Segment Semperflex konnte den Aufwärtstrend des Jahres 2010 auch 2011 fortsetzen und einen Rekordumsatz in Höhe von 186,9 Mio. EUR erzielen, um 28,5% mehr als im Vorjahr. Der Großteil dieses Anstiegs war auf Mengeneffekte zurückzuführen.

**Umsatzsteigerung
um 28,5% auf
186,9 Mio. EUR**

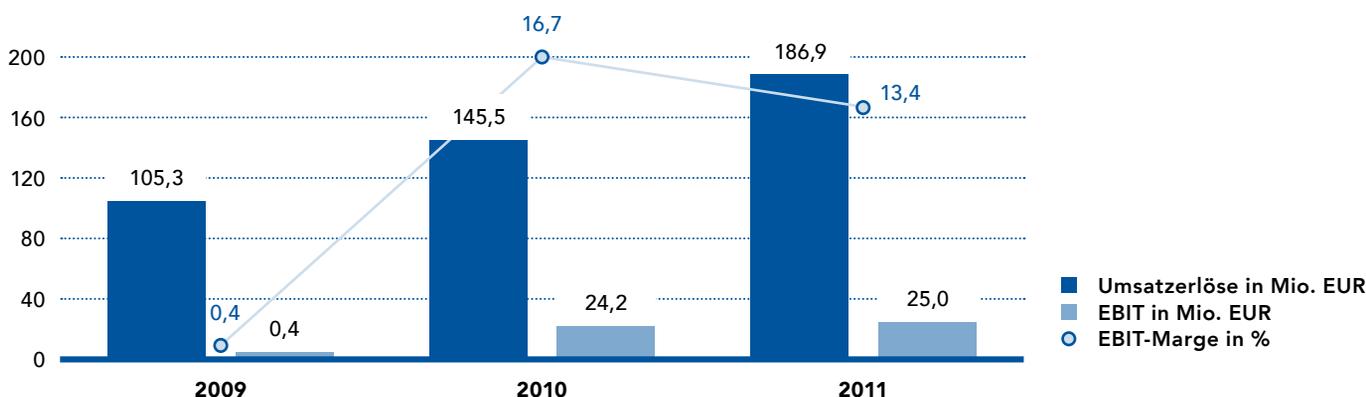
Die Nachfragesituation zeigte sich 2011 im Jahresverlauf höchst unterschiedlich. Die ersten Monate 2011 waren im Segment Semperflex von einem anhaltend starken Auftragseingang und einem dynamischen Mengenwachstum geprägt, eine Vollausslastung der Werke war die Folge. Mit einer Erhöhung der Schichten wurde versucht, die Ausweitung der Lieferzeiten zu minimieren und den Kundenbedürfnissen bestmöglich gerecht zu werden. Ab der Jahres-

mitte setzte jedoch auf einigen geografischen Märkten eine Konsolidierung der Nachfrage ein; die Kunden disponierten angesichts der Unsicherheit auf der Rohstoffseite, voller Läger und einer sich verlangsamenden wirtschaftlichen Entwicklung deutlich vorsichtiger, sodass sich Auftragseingänge und Auftragsstand im weiteren Jahresverlauf normalisierten. Bedingt durch diese Rahmenbedingungen wurden die Produktionskapazitäten in mehreren Werken nach der Vollausslastung in der ersten Jahreshälfte wieder an den geringeren Bedarf angepasst.

Semperflex erreichte im abgelaufenen Geschäftsjahr ein Betriebsergebnis in Höhe von 25,0 Mio. EUR und konnte damit eine angesichts der marktseitigen Herausforderungen respektable Umsatzrendite von 13,4% erzielen. Die deutlich gestiegene Absatzmenge konnte somit die Teuerung bei den Rohstoffen, die zum Teil schlechte Verfügbarkeit einzelner Rohstoffe und die Schwierigkeiten in der kundenseitigen Preisanpassung kompensieren.

Leichter Rückgang der EBIT-Marge auf 13,4%

Semperflex: Entwicklung Umsatz, EBIT und EBIT-Marge



Geschäftsentwicklung

Die Business Unit Hydraulikschlauch verzeichnete im Berichtszeitraum eine deutliche Steigerung der Absatzmenge um rund ein Viertel, jedoch gestaltete sich die Weitergabe der gestiegenen Rohstoffpreise an die Kunden schwierig. Die zuvor erwähnte starke unterjährige Schwankung der Auftragslandschaft sowie die notwendigen Kapazitätsanpassungen aufgrund vorsichtigerer Kundendispositionen wirkten sich überwiegend auf diese Business Unit aus.

Markantes Mengenwachstum bei Hydraulikschläuchen

Zu den Mengenzuwächsen bei den Hydraulikschläuchen haben insbesondere die Überseemärkte beigetragen, vor allem das thailändische Werk konnte seine Umsätze deutlich steigern und Marktanteilsgewinne im asiatischen Raum verzeichnen. Die 2010 neu gegründete brasilianische Vertriebsgesellschaft für Hydraulikschläuche konnte sich rasch am Markt etablieren.

Die Business Unit Industrieschlauch verzeichnete im Geschäftsjahr 2011 trotz eines unterdurchschnittlichen Mengenwachstums eine Erhöhung des Umsatzes um rund ein Fünftel. Aufgrund fehlender weltweiter Standardisierung dieser Produkte konzentrierte sich Semperflex zur Ausweitung der Absatzmenge auf die Bearbeitung von europäischen Wachstumsmärkten wie Russland und die Ukraine.

Nachfrage nach Industrieschläuchen zeigte sich verhalten

Die Business Unit Elastomer- und Verschleißschutzplatten, die kleinste Einheit des Segments, konnte 2011 ein knapp zweistelliges Mengenwachstum erzielen, die Kapazitäten waren im Jahresverlauf 2011 gut ausgelastet. Gegen Jahresende ging der Auftragseingang jedoch leicht zurück.

Investitionen

Im Geschäftsjahr 2011 wurden im Segment Semperflex 16,1 Mio. EUR investiert, wobei die Erweiterung der Kapazitäten in den Werken in Tschechien, Thailand und China im Fokus standen. Im Verlauf des Jahres 2012 soll die verfügbare Produktionskapazität an diesen Standorten in Summe um rund ein Fünftel erhöht werden.

Sempertrans

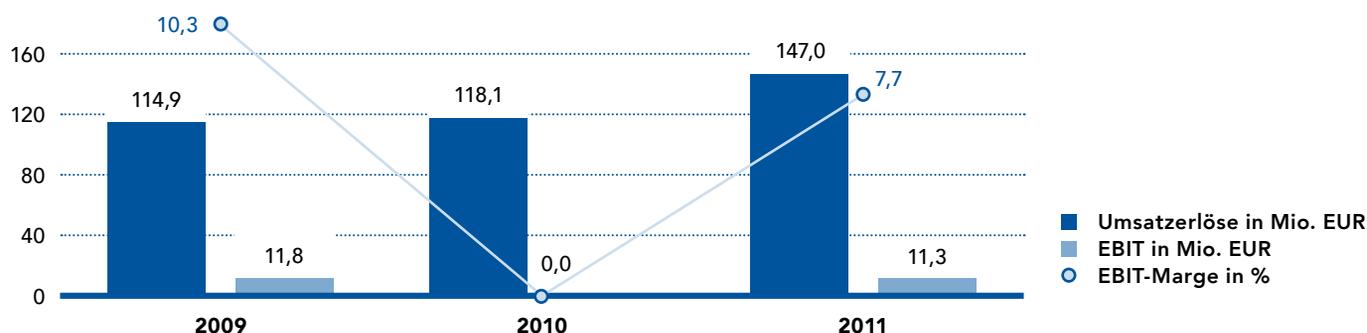
Im Geschäftsjahr 2011 verzeichnete das Segment Sempertrans einen signifikanten Umsatzanstieg von 24,5% auf 147,0 Mio. EUR und erzielte damit einen Rekordumsatz. Das Marktumfeld war im gesamten Jahr 2011 von einer durchaus dynamischen Nachfrage geprägt, die vor allem durch ein starkes Auftragsniveau aus dem Bergbau getragen war. Dabei konnten nicht nur in den Kernregionen Ost- und Mitteleuropa, sondern auch in den Wachstumsmärkten Südamerika, Asien und Nordafrika attraktive Großaufträge gewonnen werden. Geringer ausgeprägt war die Nachfrage der Stahl- und Zementindustrie sowie im Bereich der Hafenanlagen.

Umsatzanstieg
um 24,5% auf
147,0 Mio. EUR

Nach dem schwierigen Umfeld des Vorjahres ist es Sempertrans gelungen, durch eine Preisgestaltung, die eine bessere und schnellere Anpassung an die Rohstoffsituation ermöglichte, durch die Optimierung des Produktmixes und das kontinuierliche Kostenmanagement die Profitabilität im Geschäftsjahr deutlich zu steigern. Nach einem ausgeglichenen Ergebnis im Jahr 2010 wurde 2011 mit einem EBIT in Höhe von 11,3 Mio. EUR der Turnaround geschafft. Dennoch bleibt die Wettbewerbssituation von einem starken Preiswettbewerb der Marktteilnehmer geprägt. Darüber hinaus verstärkt sich in Europa im Bereich der Standardförderbänder der Trend zu asiatischer Importware weiter.

Turnaround mit EBIT
von 11,3 Mio. EUR

Sempertrans: Entwicklung Umsatz, EBIT und EBIT-Marge



Geschäftsentwicklung

Die Kapazitäten der Werke waren im Geschäftsjahr 2011 durchgehend sehr gut ausgelastet, wobei der Streik in der Produktionsstätte in Nirlon, Indien, eine Reduktion der verfügbaren Menge des Segments im 4. Quartal auslöste. Die Auswirkungen gegenüber den Kunden konnten jedoch durch Belieferungen aus den Werken in Europa und Asien größtenteils verhindert werden. Der Streik dauert aufgrund der verhärteten Fronten über den Jahreswechsel 2011/12 hinaus an und war auch zum Zeitpunkt der Erstellung dieses Berichts noch nicht beigelegt.

Sehr gute Auslastung
der Produktions-
kapazitäten

Das polnische Werk in Belchatów konnte nach der 2010 erfolgten Inbetriebnahme des überbreiten Extruders in Kombination mit einer modernen Rollerheadanlage die Kapazität deutlich ausweiten und diese voll auslasten. Das französische Werk in Argenteuil konzentrierte sich auf die Produktion von hochwertigen Metall- und Spezialbändern, um der herausfor-

dernden Marktsituation Rechnung zu tragen und den extrem preisaggressiven Wettbewerb im Bereich der Standardförderbänder zu vermeiden. Die Produktionsstätte in Shandong, China, richtete ihr Hauptaugenmerk auf die Stabilisierung der Qualität und auf die technische Weiterentwicklung. Zudem wurde die Konzentration auf eine Verbesserung der lokalen Marktbearbeitung und auf die segmentinterne Zulieferfunktion gelegt.

Investitionen

Den Schwerpunkt der Investitionen bildeten laufende Produktivitäts- und Qualitätsverbesserungen sowie Optimierungen an den bestehenden Standorten. In Summe erreichte die Investitionssumme nach dem Abschluss größerer Projekte in den Vorjahren 2,0 Mio. EUR.

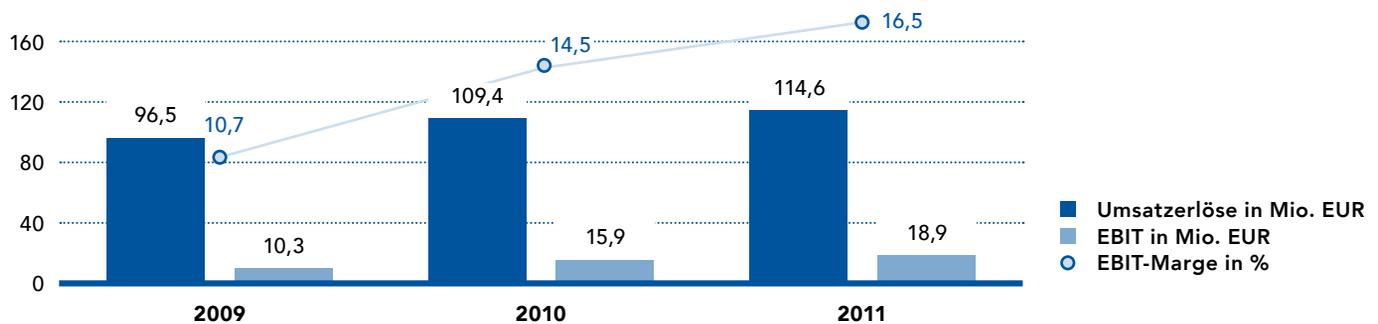
Semperform

Das Segment Semperform konnte das Geschäftsjahr 2011 mit einem Umsatzanstieg von 4,7% auf 114,6 Mio. EUR abschließen. Zu diesem Anstieg haben insbesondere die Business Units Industrieteile und Sonderanwendungen mit einem zweistelligen Wachstum beigetragen, während die Business Units Bauprofile bzw. Handläufe sich leicht rückläufig entwickelten bzw. stagnierten.

Erhöhung der Umsatzerlöse um 4,7% auf 114,6 Mio. EUR

Die Schwierigkeiten bei der Weitergabe der Rohstoffpreise an die Kunden wirkten sich leicht negativ auf die Ergebnissituation aus. Bedingt durch die Auflösung einer Rückstellung weist das Segment Semperform dennoch einen Anstieg des Betriebsergebnisses (EBIT) um 18,9% auf 18,9 Mio. EUR aus.

Semperform: Entwicklung Umsatz, EBIT und EBIT-Marge



Geschäftsentwicklung

Die größte Business Unit Bauprofile mit den Produkten Fenster- und Türdichtungen war besonders stark von den Rohstoffpreissteigerungen betroffen und wurde darüber hinaus auf einigen Märkten mit einem sehr preisaggressiven Verhalten von Mitbewerbern konfrontiert. Eine selektive Auftragssteuerung führte letztlich zu einer Reduktion der abgesetzten Menge und in weiterer Folge zu einer Abflachung der Umsatzentwicklung. Dieser mengenmäßige Absatzrückgang wurde vor allem in Osteuropa verzeichnet und konnte auf der Erlöse-seite nur zum Teil durch die notwendig gewordenen Preiserhöhungen ausgeglichen werden, sodass die Umsätze 2011 leicht gegenüber dem Vorjahr gesunken sind.

Hoher Preisdruck bei Bauprofilen

Bei den Industrieteilen, der zweitgrößten Business Unit, ist es gelungen, im Geschäftsjahr 2011 eine zufriedenstellende Geschäftsentwicklung zu erzielen, die vor allem von einem preisorientierten Wachstum getragen war. Unterstützend hat sich vor allem die gute Nachfrage der Bau- und Industriekunden ausgewirkt.

Die Handläufe als drittgrößte Business Unit verzeichneten 2011 eine stagnierende Umsatzentwicklung. Einem leichten Mengenzuwachs stand eine negative Preisentwicklung gegenüber. Die Wettbewerbssituation verschärfte sich vor allem im Hauptmarkt China zusehends, sodass Semperform mit einer neuen differenzierten Produktstrategie diesen neuen Rahmenbedingungen Rechnung tragen wird.

Der kleinsten Business Unit Sonderanwendungen mit den Produktgruppen Gummifolien, Seilbahnfütterungen und Schwammgummi ist 2011 eine zweistellige Umsatzsteigerung geglückt. Zurückzuführen ist dieser Anstieg auf Preissteigerungen, die Absatzmenge zeigte hingegen einen leichten Rückgang.

Investitionen

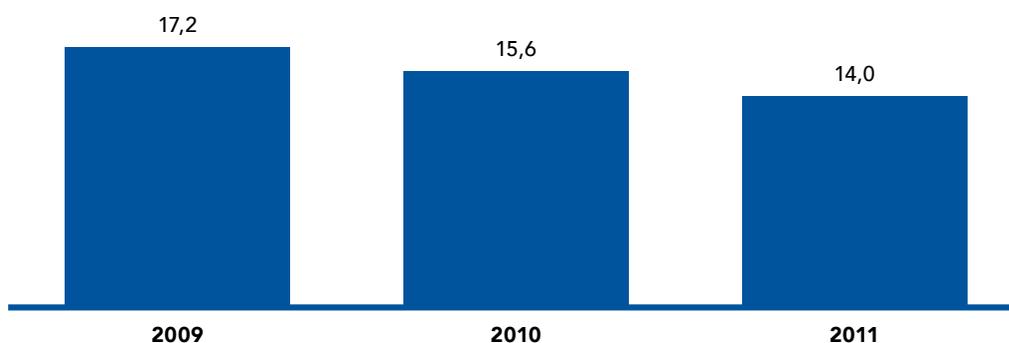
In Summe investierte Semperform im Berichtsjahr 5,6 Mio. EUR nach 5,8 Mio. EUR im Vorjahr. Im Fokus der Investitionen standen die Erweiterungsinvestitionen am chinesischen Standort in Shanghai, Gebäudeadaptierungen am Standort Deggendorf, Deutschland, und eine neue Spritzgussmaschine im Stammwerk in Wimpasing, Österreich.

Mitarbeiter

Im Durchschnitt des Jahres 2011 beschäftigte die Semperit Gruppe 7.833 Mitarbeiter, um 11,8% mehr als im Vorjahr. Den größten Anstieg verzeichneten die Segmente Sempermed und Semperflex. In Österreich waren in Summe 702 Mitarbeiter und damit um 6,0% mehr als im Vorjahr beschäftigt. Der Anteil der Personalaufwendungen in Höhe von 114,9 Mio. EUR an der Betriebsleistung beläuft sich auf 14,0% nach 15,6% im Vorjahr.

Anstieg um 11,8% auf
7.833 Mitarbeiter

Personalaufwand in % der Betriebsleistung



Das Management der Semperit Gruppe sieht in der Kompetenz und Innovationskraft der Mitarbeiter einen wichtigen Erfolgsfaktor zur Verteidigung und zum weiteren Ausbau der aktuellen Marktpositionen. Semperit bietet deshalb ihren Mitarbeitern ein umfangreiches Aus- und Weiterbildungsprogramm, das sie optimal auf die operativen und strategischen Herausforderungen vorbereiten soll. Im Fokus der Personalarbeit stehen auch die laufende Verbesserung der betrieblichen Sicherheit und die Förderung der Gesundheit aller Mitarbeiter.

Umfangreiches
Aus- und Weiter-
bildungsprogramm

Forschung und Entwicklung

Zur erfolgreichen Positionierung im Wettbewerb verfolgt die Semperit Gruppe eine klar definierte Forschungsstrategie, die neben laufenden Produktinnovationen die weitere Flexibilisierung der Produktionsverfahren zur Optimierung des Rohstoffeinsatzes fokussiert. Ein zentrales Element bildet auch die Absicherung und Weiterentwicklung der Qualitätsstandards. Die gruppenweiten Forschungsaktivitäten werden im Forschungszentrum Wimpasing, Österreich, akkordiert und gesteuert.

Marktnahe Produktentwicklungen und Prozessoptimierungen im Fokus

Umweltschutz und Ressourcenschonung

Die Semperit Gruppe reduziert durch ein effektives Umweltmanagementsystem die in der Produktion anfallenden branchentypischen Umweltbelastungen so weit wie möglich. Die Basis für dieses Managementsystem sind gesetzliche Bestimmungen und Auflagen. Die Einhaltung dieser Bestimmungen liegt in der Verantwortung des Managements der jeweiligen Produktions- und Betriebsstätten. Darüber hinaus bestehen klare Regelungen der Verantwortlichkeiten für die verschiedenen Belange des Umweltschutzes wie zum Beispiel Abfall- und Abwasserbeauftragte. Zur Einhaltung der entsprechenden Vorschriften und Anweisungen werden die Mitarbeiter regelmäßig unterwiesen und geschult. Alle erstmals verwendeten Rohmaterialien, Mischungen und Prozesse werden im Planungsstadium auf ihre Auswirkungen auf die Umwelt untersucht und optimiert. Detaillierte Ziele zur Reduktion des Materialeinsatzes sowie des Energieverbrauchs sind festgelegt und werden periodisch durch die Geschäftsleitung überprüft und um weitere Maßnahmen ergänzt.

Konzernweite Programme zur Optimierung des Ressourcenverbrauchs

Angaben laut § 243a Abs. 1 UGB

Das Grundkapital der Semperit AG Holding betrug zum 31. Dezember 2011 21.358.996,53 EUR und war auf 20.573.434 Stück nennbetragslose in jeder Hinsicht gleichberechtigte Stammaktien aufgeteilt.

Es gibt keine über die allgemeinen Bestimmungen des Aktienrechts hinausgehenden Beschränkungen der Stimmrechte.

Die B&C Semperit Holding GmbH war per 31. Dezember 2011 zu über 50% an der Semperit AG Holding beteiligt. Mehr als 10% der Stammaktien hält seit 10. März 2011 Legg Mason Inc., USA. Die übrigen Aktien entfallen auf den Streubesitz.

Aktionärsstruktur

Es wurden keine Aktien mit besonderen Kontrollrechten ausgegeben.

Arbeitnehmer, die in Besitz von Aktien sind, üben ihr Stimmrecht bei der Hauptversammlung aus.

Für Vorstandsmitglieder gilt als Altersgrenze die Vollendung des 65. Lebensjahres. Die Dauer der letzten Funktionsperiode als Vorstand endet mit Ablauf der auf den 65. Geburtstag folgenden ordentlichen Hauptversammlung. Daneben bestehen keine über das Gesetz hinausgehenden Bestimmungen hinsichtlich der Ernennung und Abberufung der Mitglieder des Vorstands.

Altersgrenzen für Vorstand und Aufsichtsrat

Für Mitglieder des Aufsichtsrats gilt als Altersgrenze die Vollendung des 70. Lebensjahres. Aufsichtsratsmitglieder scheidern mit Ablauf der auf den 70. Geburtstag folgenden ordentlichen Hauptversammlung aus dem Aufsichtsrat aus.

Hinsichtlich der Ernennung und Abberufung der Mitglieder des Aufsichtsrats gilt gemäß Satzung Folgendes:

Die Aufsichtsratsmitglieder werden, falls sie nicht für eine kürzere Funktionsperiode gewählt werden, für die Zeit bis zur Beendigung der Hauptversammlung gewählt, die über die Entlastung für das vierte Geschäftsjahr nach der Wahl beschließt. Hierbei wird das Geschäftsjahr, in dem gewählt wird, nicht mitgerechnet, jedoch scheidet alljährlich mit Beendigung der ordentlichen Hauptversammlung aus der Zahl der Aufsichtsratsmitglieder mindestens ein Fünftel aus. Ist die Zahl der Aufsichtsratsmitglieder höher als fünf, aber nicht durch fünf teilbar, werden abwechselnd die nächst höhere und die nächst niedrigere durch fünf teilbare Zahl zugrunde gelegt. Ist die Zahl der Aufsichtsratsmitglieder niedriger als fünf, wird nur in jedem zweiten Jahr die Zahl Fünf zugrunde gelegt.

**Ernennung und
Abberufung von
Aufsichtsratsmitgliedern**

Die Ausscheidenden werden wie folgt bestimmt:

In erster Linie scheidern diejenigen Mitglieder aus, deren Funktionsperiode abläuft. Soweit hierdurch der vorstehend bestimmte Bruchteil nicht erreicht wird, scheidern diejenigen Mitglieder aus, die in ihrer Funktionsperiode am längsten im Amt sind; ist die Zahl der hiernach für das Ausscheiden in Betracht kommenden Mitglieder größer als erforderlich, entscheidet unter diesen Mitgliedern das Los. Das Los entscheidet auch dann, wenn nach den vorstehenden Vorschriften die Ausscheidenden noch nicht bestimmt sind. Die Ausscheidenden sind sofort wieder wählbar.

Scheidern Mitglieder – abgesehen von den im vorangehenden Absatz bezeichneten Fällen – vor dem Ablauf der Funktionsperiode aus, so bedarf es der Ersatzwahl erst in der nächsten ordentlichen Hauptversammlung. Eine Ersatzwahl durch eine außerordentliche Hauptversammlung ist jedoch ungesäumt vorzunehmen, wenn die Zahl der Aufsichtsratsmitglieder unter fünf sinkt. Ersatzwahlen erfolgen auf den Rest der Funktionsperiode des ausgeschiedenen Mitglieds. Wird ein Mitglied des Aufsichtsrats durch eine außerordentliche Hauptversammlung gewählt, gilt sein erstes Amtsjahr mit dem Schluss der nächsten ordentlichen Hauptversammlung als beendet.

Jedes Mitglied des Aufsichtsrats kann sein Amt auch ohne wichtigen Grund mit schriftlicher Anzeige niederlegen. Wenn hierdurch die Zahl der Aufsichtsratsmitglieder unter die gesetzliche Mindestzahl sinkt, ist die Einhaltung einer vierwöchigen Frist erforderlich.

In Bezug auf Satzungsänderungen gilt, dass diese mit einfacher Mehrheit des bei der Beschlussfassung vertretenen Grundkapitals beschlossen werden können, sofern das Aktiengesetz hinsichtlich bestimmter Beschlüsse nicht zwingend Abweichendes verlangt.

Die in der 120. ordentlichen Hauptversammlung am 30. April 2009 dem Vorstand gemäß § 65 Abs. 1 Z. 8 Aktiengesetz erteilte Ermächtigung zum Aktienrückkauf von bis zu 5% des Grundkapitals ist am 30. November 2011 ausgelaufen. Es bestehen derzeit keine Befugnisse des Vorstands im Sinne des § 243a Abs. 1 Z. 7 UGB.

**Ermächtigung zum
Aktienrückkauf im
November 2011
ausgelaufen**

Es bestehen keine Vereinbarungen hinsichtlich Kontrollwechsel bei Übernahmen im Sinne des § 243a Abs. 1 Z. 8 UGB.

Entschädigungsvereinbarungen im Sinne des § 243a Abs. 1 Z. 9 UGB bestehen nicht.

Risikobericht

Risikoumfeld

Die Fragilität der aktuellen Weltwirtschaft mit ihren regional stark unterschiedlichen Ausprägungen stellt Semperit als international tätige Unternehmensgruppe vor Herausforderungen. Der Erfolg der vier operativen Segmente von Semperit ist aufgrund ihrer strategischen Ausrichtung unterschiedlich stark von der gesamtwirtschaftlichen Situation abhängig. Diversifikation im Sinne einer Risikostreuung wird auch durch die weltweite Präsenz sichergestellt.

Im aktuellen wirtschaftlichen Umfeld birgt die hohe Volatilität zwischen Euro und US-Dollar Risikopotenzial in sich. Zudem können steigende Rohstoffpreise und Energiekosten, die nicht rasch genug in den Absatzpreisen durchgesetzt werden können, zu einer Verschlechterung der Ertragslage der Semperit Gruppe führen.

Semperit ist in Ländern aktiv, die sich in unterschiedlichen Phasen wirtschaftlicher und sozialer Entwicklung befinden. Somit können unvorteilhafte Änderungen der politischen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen weitere Risiken auslösen. Auch mit Risiken wie Natur-, Feuer- und Umweltkatastrophen ist ein signifikantes Verlustpotenzial für die Semperit Gruppe verbunden.

Risikomanagement

Semperit verfolgt das Ziel, mit einem effektiven Risikomanagement das Drohpotenzial zukünftiger Ereignisse zu minimieren und Wachstumschancen im Sinne einer kontinuierlichen Unternehmenswertsteigerung aktiv zu nutzen.

Der Vorstand der Semperit AG Holding sowie die ihm zugeordneten Stabsstellen übernehmen für die operativen Einheiten umfangreiche Steuerungs- und Controllingaufgaben im Rahmen eines integrierten Kontrollsystems, das alle Standorte umfasst. So ist insbesondere das frühzeitige Erkennen, Evaluieren und Reagieren auf strategische Risiken und Chancen ein wichtiger Bestandteil der Führungsaktivität dieser Einheiten. Die Grundlage dafür bildet ein einheitliches konzernweites Berichtswesen auf Monatsbasis. Allgemeine Marktrisiken, die aus der konjunkturellen Entwicklung der Weltwirtschaft sowie aus den Nachfragetrends der relevanten Regionen und Branchen resultieren können, werden systematisch analysiert und fließen explizit in die operative und strategische Planung ein.

Soweit notwendig, werden Maßnahmen zur Risikoreduktion mit den verantwortlichen Abteilungen und externen Versicherungsabschlüssen umgesetzt. Bei der Risikobewertung werden gemäß den internationalen COSO-Standards (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission) die mögliche Schadenshöhe sowie die anzunehmende Eintrittswahrscheinlichkeit berücksichtigt.

Risikoorganisation

Beginnend mit 2012 wird die Abteilung Internal Audit die Aufgaben des Risikomanagements wahrnehmen. Dazu zählen insbesondere die zentrale Koordination und Überwachung von Risikomanagementprozessen für den gesamten Konzern sowie die Risikobewertung und umfassende Berichterstattung an den Vorstand bzw. den Aufsichtsrat.

Im Berichtsjahr wurde eine Datenbanklösung vorbereitet, die zukünftig alle Prozesse und Daten des Risikomanagements dokumentiert und eine transparente Kommunikation im Gesamtunternehmen sicherstellt. Die Risiken werden dabei nach definierten operativen

Regionale und
sektorale Diversifikation

Konzernweites,
integriertes
Kontrollsystem

Weitere Stärkung der
Risikoorganisation

und funktionalen Risikofeldern anhand von Kriterienkatalogen identifiziert. Letztlich wird mit diesen Optimierungsmaßnahmen das Ziel verfolgt, die Effizienz und Effektivität der Risikomanagementprozesse weiter zu steigern und das unternehmensweite Bewusstsein für diese zentralen Fragestellungen zu fördern.

Darstellung der wesentlichen Einzelrisiken

Die Einschätzung zu den allgemeinen Marktrisiken aus der konjunkturellen Entwicklung der Weltwirtschaft sowie den für Semperit relevanten Regionen und Branchen sind explizit im Ausblick des Lageberichts angeführt. Im Folgenden werden ausgewählte Einzelrisiken erläutert.

Operative Risiken

Beschaffungsrisiko

Semperit wirkt dieser Risikoklasse mit einer aktiven Steuerung des Lieferantenportfolios sowie einem global ausgerichteten und konzernweit abgestimmten Einkaufsmanagement entgegen. Für die Beschaffung von Naturkautschuk bestehen langfristige Lieferverträge. Die Präsenz der Semperit in Asien, der weltweit wichtigsten Region für die Gewinnung von Kautschuk, stellt die Nähe zu den Produzenten entlang der gesamten Wertschöpfungskette sicher. Langfristige Beziehungen bestehen auch mit den Lieferanten weiterer wichtiger Rohstoffe wie Chemikalien, Füllstoffen oder Festigkeitsträgern aus Textil und Stahl.

Aktive Steuerung des Lieferantenportfolios

Im Forschungs- und Entwicklungszentrum der Semperit in Wimpassing arbeiten interdisziplinäre Teams kontinuierlich an der Entwicklung alternativer Rezepturen, um auf Schwankungen der Rohstoffpreise oder Versorgungsengpässe rasch und flexibel reagieren zu können. Diese Anpassungsfähigkeit wird auch durch eine flexible, rezepturabhängige Ausrichtung der Produktionsanlagen gewährleistet.

Absatz- und Kundenausfallrisiko

Die Kundenstruktur der Semperit Gruppe ist breit und ausgewogen, womit eine übermäßige Risikokonzentration auf einzelne Abnehmer vermieden wird. Mit keinem Kunden werden mehr als 10% der Umsatzerlöse erzielt. Forderungs- oder Abnahmeausfälle sind von untergeordneter Bedeutung. Kreditrisiken und das Risiko des Zahlungsverzugs werden durch standardisierte Bonitätsprüfungen, definierte Kreditlimits sowie Kreditversicherungen reduziert. Die im Berichtsjahr initiierten Maßnahmen zur weiteren Verbesserung des Kundenbeziehungsmanagements dienen nicht zuletzt auch der Reduktion dieser Risikoklasse.

Breite und ausgewogene Kundenstruktur

Das Absatzrisiko wird zudem durch ein aktives Management des Produktportfolios, die laufende Entwicklung von Produktinnovationen und die Erschließung neuer Märkte reduziert. Dem Risiko von Überkapazitäten begegnet Semperit durch die laufende Evaluierung von Markt- und Auftragsdaten, um zeitnahe mit geeigneten Maßnahmen wie temporären Stilllegungen oder Schichtanpassungen auf Veränderungen reagieren zu können.

Produktionsrisiken

Die Semperit Gruppe hat für ihre in- und ausländischen Produktionsstandorte hohe technische und sicherheitsrelevante Standards definiert. Das Ausfallrisiko der Produktionsanlagen wird zudem durch deren regelmäßige Wartung sowie durch eine flexible Produktionssteuerung reduziert. Trotz aller Bemühungen kann das Risiko von Betriebsstörungen, Unfällen sowie Umweltschäden nicht vollständig ausgeschlossen werden, da Störungen insbesondere auch durch Naturereignisse hervorgerufen werden können, die nicht im Einflussbereich der Semperit Gruppe liegen. Soweit möglich, sind derartige Risiken durch Versicherungen in einer wirtschaftlich sinnvollen Dimension abgesichert.

Laufende Wartungen und Abschluss von Versicherungen

Personalrisiken

Die zukünftige wirtschaftliche Entwicklung der Semperit wird wesentlich durch das Engagement, das Know-how und die Leistungsfähigkeit der Mitarbeiter mitbestimmt. Dem Wettbewerb um hochqualifizierte Fach- und Führungskräfte begegnet Semperit in Form von Kooperationen mit Universitäten, Fachhochschulen und Höheren Technischen Lehranstalten und der Positionierung als attraktiver Arbeitgeber bei Berufsmessen oder vergleichbaren Veranstaltungen. Neben einer vorausschauenden Nachfolgeplanung bilden attraktive Qualifizierungsmöglichkeiten sowie leistungsbezogene Vergütungssysteme die Grundlage des Personalmanagements.

Finanzwirtschaftliche Risiken

Wie nach IFRS 7.31 gefordert, erfolgt eine ausführliche Darstellung der finanzwirtschaftlichen Risiken im Konzernanhang ab Seite 146. Nachstehend findet sich eine Zusammenfassung und Interpretation.

Ausfallrisiko Finanzinstrumente

Ausfallrisiken der Semperit Gruppe in Bezug auf Wertpapiere sowie Forderungen und Guthaben bei Kreditinstituten sind als gering einzustufen, da die Vertragspartner zum überwiegenden Teil Banken mit ausgezeichneter Bonität sind. Zur Risikominimierung bestehen zudem definierte Maximalbeträge je Vertragspartner.

Bankpartner mit
ausgezeichneter Bonität

Zinsrisiko

Im Rahmen des Geschäftsbetriebs werden in geringem Ausmaß Betriebsmittel und Investitionen mit Fremdkapital finanziert. Zum Bilanzstichtag 31.12.2011 werden Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Höhe von 6,2 Mio. EUR (2010: 6,0 Mio. EUR) ausgewiesen. Diese Verbindlichkeiten sind variabel verzinst und unterliegen einem marktüblichen Zinsrisiko. Aufgrund des genannten niedrigen Volumens ist das Zinsrisiko als unbedeutend einzustufen.

Liquiditätsrisiko

Die Position Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente belief sich zum Bilanzstichtag 31.12.2011 auf 97,9 Mio. EUR (2010: 139,2 Mio. EUR). Die laufende Verbesserung der konzernweiten Treasury-Richtlinien und Informationssysteme dient der frühzeitigen Erkennung von finanziellen Risiken und ermöglicht es, rechtzeitig geeignete Maßnahmen zu ergreifen. Die solide Bilanzstruktur der Semperit Gruppe mit einer Eigenkapitalquote von 60,4% per Jahresende 2011 (2010: 59,2%) stellt im Bedarfsfall den Zugang zu günstigen Fremdfinanzierungen sicher.

97,9 Mio. EUR liquide
Mittel, Eigenkapital-
quote 60,4%

Währungsrisiko

Aufgrund der internationalen Handelsbeziehungen der Konzerngesellschaften ist die Semperit Gruppe Währungsrisiken ausgesetzt. Transaktionsrisiken bestehen vor allem für Tochtergesellschaften, die nicht im Euroraum ansässig sind, aber Geschäftsbeziehungen dorthin unterhalten, sowie aus Kursschwankungen zwischen Euro und US-Dollar. Die Risiken werden bedarfsgerecht durch Termingeschäfte abgesichert. Es werden keine derivativen Finanzinstrumente zu Spekulationszwecken abgeschlossen.

Bedarfsgerechte
Absicherung durch
Termingeschäfte

Internes Kontrollsystem (IKS)

Das interne Kontrollsystem der Semperit Gruppe verfolgt das Ziel, die Effektivität und Wirtschaftlichkeit der Geschäftstätigkeit, die Zuverlässigkeit der Finanzberichterstattung sowie die Einhaltung maßgeblicher gesetzlicher Vorschriften sicherzustellen. Es unterstützt zudem die Früherkennung und Überwachung von Risiken aus unzulänglichen Überwachungssystemen und betrügerischen Handlungen und wird von der Abteilung Internal Audit gemeinsam mit den jeweiligen Fachabteilungen laufend überarbeitet und erweitert. Für die Implementierung und Überwachung des IKS und des Risikomanagementsystems ist das Management der jeweiligen Unternehmenseinheiten zuständig. Bereichsübergreifende, konzernweit gültige Rahmenbedingungen und Regelungen werden vom Vorstand der Semperit AG Holding vorgegeben.

Klare Zielsetzungen
und laufende
Weiterentwicklung

Folgende Grundsätze bilden das Fundament des IKS:

- Risikoorientierter Ansatz
- Klare Organisation und Zuständigkeiten
- Einheitliche Verfahrensregeln zur Erstellung der Finanzberichterstattung (Dokumentation, Kontrolle, Freigabe)
- Funktionstrennung (Vieraugenprinzip)
- Analysen und Plausibilitätsprüfungen
- IT-Prozesskontrolle
- Einbeziehung der Fachbereiche
- IT-General Controls

Zum Zeitpunkt der Erstellung dieses Lageberichts sind keine Risiken im Zusammenhang mit der zukünftigen Entwicklung erkennbar, die isoliert oder in ihrem Zusammenspiel den Fortbestand der Semperit Gruppe gefährden könnten. Für spezifische Haftungsrisiken und Schadensfälle werden unter Maßgabe der Wirtschaftlichkeit adäquate Versicherungen abgeschlossen.

Ausblick

Für das Jahr 2012 wird keine kurzfristige Verbesserung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen erwartet, vielmehr rechnet die Weltbank 2012 mit einer weiteren Abschwächung des globalen Wirtschaftswachstums im Vergleich zu 2011, wobei sich in der zweiten Jahreshälfte eine graduelle Verbesserung einstellen dürfte. Erst für 2013 wird aus Ganzjahressicht wieder eine Belebung der wirtschaftlichen Indikatoren prognostiziert.

Weitere Abschwächung des globalen Wirtschaftswachstums erwartet

Von dieser vorübergehenden konjunkturellen Abschwächung werden sowohl die entwickelten Märkte als auch die aufstrebenden Regionen betroffen sein. So wird beispielsweise für die Eurozone im Durchschnitt mit einer Stagnation im Jahr 2012 gerechnet, aber auch die Wachstumsmärkte in Asien und Südamerika werden nach Einschätzungen der Weltbank mit reduzierten Wachstumserwartungen konfrontiert sein.

Angesichts dieser Einschätzungen zur gesamtwirtschaftlichen Entwicklung und in der Erwartung unverändert volatiler Rohstoffmärkte ist die Visibilität für die Ergebnisentwicklung des Geschäftsjahrs 2012 deutlich eingeschränkt. Die Semperit Gruppe wird 2012 den kurzfristigen operativen Fokus auf eine weitere Optimierung der Umsatz- und Ergebnisentwicklung richten, ohne dabei die mittelfristigen Wachstumsvorhaben und die Verbesserung der strategischen Ausrichtung zu vernachlässigen. Eine selektive Auftragssteuerung, laufende Maßnahmen zur Produktivitäts- und Effizienzverbesserung und eine flexiblere absatzseitige Anpassung an die Rohstoffpreissituation sollen zu einem weiterhin ertragsorientierten Wachstumskurs beitragen.

Eingeschränkte Visibilität für Ergebnisentwicklung 2012

Die Semperit Gruppe wird die geplanten Kapazitätserweiterungen in den beiden Sektoren Medizin und Industrie sukzessive in Betrieb nehmen, um einerseits die geplanten Marktanteilssteigerungen zu erreichen und andererseits die preis- und mengenorientierte Absatzpolitik beizubehalten.

Bei den medizinischen Produkten sind weiterhin ein Kapazitätsüberhang und eine Fortsetzung des preisaggressiven Verhaltens einiger Mitbewerber absehbar, sodass im ersten Halbjahr 2012 mit einer leicht unterdurchschnittlichen Margenentwicklung im Segment Sempermed zu rechnen ist. Inwieweit sich diese Situation in der zweiten Jahreshälfte 2012 ändern wird, kann aus heutiger Sicht nicht beurteilt werden. Mit der in 2011 eingeleiteten Forcierung der Vertriebsaktivitäten und der weiteren Verbesserung der Kundenservicierung wird jedoch unverändert das Ziel verfolgt, bis 2015 den globalen Marktanteil bei Untersuchungshandschuhen von derzeit 8% auf 12% zu steigern.

Forcierung der Vertriebsaktivitäten und Verbesserung des Kundenservice

Im Sektor Industrie gehen wir nach der Normalisierung der Auftragslage in der zweiten Jahreshälfte 2011 davon aus, dass sich die derzeitige Geschäftsentwicklung fortsetzt und die Semperit Gruppe in der Lage sein wird, die sich aus den beabsichtigten Kapazitätserweiterungen ergebenden Wachstumschancen zu nutzen. Das Segment Semperflex plant die Wachstumschancen in Asien und Lateinamerika durch die Stärkung des Vertriebs aktiv zu nutzen, um die aktuelle Stagnation auf den Märkten Europas und der USA zumindest auszugleichen. Das Segment Sempertrans sollte weiterhin vom anhaltenden Boom der Energiewirtschaft und der Rohstoffe profitieren. Semperform wird sich unverändert auf ausgewählte Nischenmärkte konzentrieren und plant den asiatischen Markt durch preiswerte Produktvarianten stärker zu erschließen.

Für das Gesamtjahr 2012 rechnet die Semperit Gruppe mit einer Fortsetzung des mengenmäßigen Wachstums. Aufgrund der eingeschränkten operativen Visibilität, die vor allem von der Rohstoffpreisentwicklung dominiert ist, und der schwer prognostizierbaren wirtschaftlichen Rahmenbedingungen ist ein fundierter Ausblick hinsichtlich Umsatz- und Ergebnisentwicklung für das Geschäftsjahr 2012 zum aktuellen Zeitpunkt nicht möglich. Die Semperit Gruppe hält aber unverändert an den mehrjährigen Wachstumszielen fest; im Durchschnitt soll in den Jahren bis einschließlich 2015 ein zweistelliges Umsatzwachstum erzielt und gleichzeitig die aktuelle Rentabilität aufrecht erhalten werden.

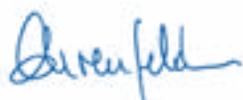
Festhalten an mehr-
jährigen Wachstums-
zielen

Dieser Ausblick für das Geschäftsjahr 2012 entspricht den Einschätzungen des Vorstandes zum 9. März 2012 und berücksichtigt keine Auswirkungen von möglichen Akquisitionen, Veräußerungen oder sonstigen strukturellen Änderungen während des Jahres 2012. Die genannten Einschätzungen unterliegen sowohl bekannten als auch unbekanntem Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ereignisse von den hier getroffenen Aussagen abweichen.

Nachtragsbericht

Seit dem 1. Jänner 2012 sind keine Vorgänge von besonderer Bedeutung eingetreten, von denen ein wesentlicher Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Semperit Gruppe zu erwarten ist.

Wien, am 9. März 2012



DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands



DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands



Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender



Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Konzernabschluss

Inhalt

Konzerngewinn- und -verlustrechnung	100	Konzernanhang	104
Konzerngesamtergebnisrechnung	100	Allgemeine Erläuterungen.....	104
Konzernbilanz	101	Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden.....	110
Konzerngeldflussrechnung	102	Konsolidierungskreis.....	120
Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung	103	Segmentberichterstattung.....	122
		Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung.....	125
		Erläuterungen zur Bilanz.....	130
		Erläuterungen zur Konzerngeldflussrechnung.....	145
		Risikomanagement.....	146
		Eventualschulden und sonstige finanzielle Verpflichtungen.....	150
		Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unter- nehmen und Personen sowie zu Mitgesellschaftern.....	150
		Ereignisse nach dem Bilanzstichtag.....	151

Konzerngewinn- und -verlustrechnung

für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in TEUR	Anhang	2011	2010
Umsatzerlöse	5.1.	820.006	689.425
Veränderungen des Bestands an Erzeugnissen		2.786	13.603
Aktivierete Eigenleistungen		802	793
Betriebsleistung		823.595	703.821
Sonstige betriebliche Erträge	5.2.	33.782	37.961
Materialaufwand	5.3.	-513.059	-410.173
Personalaufwand	5.4.	-114.947	-109.872
Sonstige betriebliche Aufwendungen	5.5.	-116.594	-109.470
Ergebnis vor Zinsen, Ertragsteuern und Abschreibungen (EBITDA)		112.776	112.267
Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	5.6.	-29.673	-29.939
Betriebsergebnis (EBIT)		83.103	82.328
Anteil am Gewinn von assoziierten Unternehmen		207	162
Zinserträge und andere Erträge aus Finanzanlagen		1.703	1.887
Aufwendungen aus Finanzanlagen		-52	-89
Zinsaufwendungen und sonstiger Finanzierungsaufwand		-418	-222
Auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis		-14.680	-20.969
Finanzergebnis	5.7.	-13.241	-19.231
Ergebnis vor Steuern (EBT)		69.862	63.098
Ertragsteuern	5.8.	-15.784	-17.715
Jahresüberschuss		54.078	45.382
Gewinn je Aktie in EUR (unverwässert und verwässert)	5.9.	2,63	2,21

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil dieser Konzerngewinn- und -verlustrechnung.

Konzerngesamtergebnisrechnung

für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in TEUR	Anhang	2011	2010
Jahresüberschuss		54.078	45.382
Sonstiges Ergebnis			
„Available for sale“ Finanzvermögen		-132	-21
Darauf entfallende latente Steuern		33	6
Währungsumrechnungsdifferenzen des Geschäftsjahres		-6.879	18.729
Umgliederung in den Gewinn		5	68
		-6.973	18.782
Gesamtjahresergebnis		47.105	64.164

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil dieser Konzerngesamtergebnisrechnung.

Konzernbilanz

zum 31.12.2011

in TEUR	Anhang	31.12.2011	31.12.2010
AKTIVA			
Langfristiges Vermögen			
Immaterielle Vermögenswerte	6.1.	5.615	6.031
Sachanlagen	6.2.	216.720	199.843
Anteile an assoziierten Unternehmen	3.2.	767	560
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	6.5.	11.884	13.720
Sonstige Vermögenswerte	6.6.	310	445
Latente Steuern	6.8.	8.772	10.761
		244.068	231.359
Kurzfristiges Vermögen			
Vorräte	6.3.	137.595	113.689
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	6.4.	114.329	85.546
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	6.5.	3.695	4.869
Sonstige Vermögenswerte	6.6.	11.390	11.953
Forderungen aus laufenden Ertragsteuern		7.681	6.874
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	6.7.	97.892	139.186
		372.582	362.116
AKTIVA		616.650	593.476
PASSIVA			
Eigenkapital			
Grundkapital	6.9.	21.359	21.359
Kapitalrücklagen		21.503	21.503
Gewinnrücklagen		316.875	288.613
Unterschiedsbetrag Währungsumrechnung		12.716	19.590
		372.453	351.065
Langfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten			
Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen	6.11.	36.924	41.998
Sonstige Rückstellungen	6.12.	17.084	18.924
Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen	6.10.	97.292	83.405
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	6.13.	0	5.974
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	6.15.	3.074	762
Sonstige Verbindlichkeiten	6.16.	200	211
Latente Steuern	6.8.	2.178	4.206
		156.751	155.480
Kurzfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten			
Sonstige Rückstellungen	6.12.	20.561	24.848
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	6.13.	6.178	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	6.14.	38.815	40.969
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	6.15.	8.816	9.646
Sonstige Verbindlichkeiten	6.16.	7.084	4.964
Verbindlichkeiten aus laufenden Ertragsteuern		5.991	6.504
		87.445	86.931
PASSIVA		616.650	593.476

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil dieser Konzernbilanz.

Konzerngeldflussrechnung

für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in TEUR	Anhang	2011	2010
Jahresüberschuss		54.078	45.382
Abschreibungen/Zuschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte		28.862	26.320
Gewinne/Verluste aus Anlagenabgängen		-126	71
Veränderung langfristiger Rückstellungen		-8.188	-2.285
Anteile am Gewinn assoziierter Unternehmen		-207	-162
Auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis		14.680	20.969
Sonstige unbare Aufwendungen bzw. Erträge		-51	674
Cash Flow aus dem Ergebnis		89.049	90.969
Veränderung Vorräte		-23.906	-38.704
Veränderung Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		-28.783	-6.037
Veränderung sonstiger Forderungen und Vermögenswerte		4.541	-9.965
Veränderung Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		-6.375	10.970
Veränderung sonstiger Verbindlichkeiten und kurzfristiger Rückstellungen		-2.679	3.618
Währungsumrechnungsbedingte Veränderungen der Posten des Nettoumlaufvermögens		-2.442	-468
Cash Flow aus der Betriebstätigkeit		29.405	50.383
Einzahlungen aus dem Abgang von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten		1.312	172
Einzahlungen aus dem Abgang von kurz- und langfristigen Finanzanlagen		3.000	179
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte		-45.098	-52.462
Investitionen in kurz- und langfristige Finanzanlagen		-2.235	-4.722
Auszahlungen für Unternehmenserwerbe abzüglich erworbener Zahlungsmittel		0	-9.615
Cash Flow aus der Investitionstätigkeit		-43.020	-66.448
Nettoeinzahlungen aus kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten aus Finanzierung		1.485	0
Dividende an die Aktionäre des Mutterunternehmens		-25.717	-23.659
Dividende an nicht beherrschende Gesellschafter von Tochterunternehmen		-1.187	-22.410
Kapitaleinzahlungen durch nicht beherrschende Gesellschafter von Tochterunternehmen		973	0
Auszahlungen aus Kapitalherabsetzung		0	-565
Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit		-24.446	-46.635
Nettoabfluss liquider Mittel		-38.062	-62.700
Währungsumrechnungsbedingte Veränderung		-3.233	16.130
Finanzmittelfonds am Anfang des Jahres		139.186	185.756
Finanzmittelfonds am Ende des Jahres	7.	97.892	139.186

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil dieser Konzerngeldflussrechnung.

Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung

für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

in TEUR	Grund- kapital	Kapital- rücklage	Gewinn- rücklage	Neu- bewertungs- rücklage	Währungs- umrechnung	Gesamt
Stand 31.12.2009	21.359	21.503	267.085	-182	793	310.558
Gesamtjahresergebnis			45.382	-15	18.797	64.164
Dividende			-23.659			-23.659
Sonstiges			3			3
Stand 31.12.2010	21.359	21.503	288.811	-198	19.590	351.065
Gesamtjahresergebnis			54.078	-99	-6.874	47.105
Dividende			-25.717			-25.717
Sonstiges			0			0
Stand 31.12.2011	21.359	21.503	317.172	-297	12.716	372.453

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil dieser Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung.

Konzernanhang

1. Allgemeine Erläuterungen

Die Semperit Aktiengesellschaft Holding, eine Aktiengesellschaft nach österreichischem Recht, ist ein international tätiger Industriekonzern mit Sitz in 1031 Wien, Modecenterstraße 22, Österreich. B&C Semperit Holding GmbH ist der unmittelbare Mehrheitsgesellschafter der Semperit Aktiengesellschaft Holding und B&C Privatstiftung der oberste beherrschende Rechtsträger. Die Geschäftsaktivitäten sind in die vier strategischen Geschäftssegmente Sempermed, Semperflex, Sempertrans und Semperform aufgeteilt.

1.1. Erstellung und Präsentation des Konzernabschlusses

Der Konzernabschluss zum 31. Dezember 2011 wurde gemäß § 245a UGB in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, aufgestellt. Das Geschäftsjahr umfasst den Zeitraum vom 1. Jänner bis zum 31. Dezember.

Berichtswährung ist der Euro, wobei die Zahlen auf Tausend gerundet sind, wenn nicht ausdrücklich Abweichendes angegeben ist. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die Forderungen aus Ertragsteuern, die finanziellen und nicht finanziellen Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten, die bisher unter den Posten sonstige Forderungen und Vermögenswerte bzw. sonstige Verbindlichkeiten in der Bilanz zusammengefasst waren, werden nunmehr gesondert ausgewiesen. Die Vorjahreswerte wurden entsprechend angepasst.

1.2. Anwendung von neuen und geänderten Rechnungslegungsstandards

Erstmalig angewandte Standards

Folgende neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen, die bereits in EU-Recht übernommen wurden, waren im Geschäftsjahr 2011 erstmalig anzuwenden:

IFRS 1 Erstmalige Anwendung der International Financial Reporting Standards – Änderung: Ausnahme von Vergleichsangaben nach IFRS 7

Die Änderung hatte keine Relevanz für die Semperit Gruppe.

IAS 32 Finanzinstrumente: Darstellung – Änderungen: Klassifizierung von Bezugsrechten

Gemäß dieser Änderung sind Rechte (Optionen, Bezugsrechte) auf Erwerb einer bestimmten Anzahl eigener Eigenkapitalinstrumente für einen bestimmten Betrag jeglicher Währung Eigenkapitalinstrumente, wenn diese Rechte allen Aktionä-

ren entsprechend ihrer Beteiligung angeboten werden. Die Änderung hatte keine Auswirkung auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe.

IAS 24 Angabe über Beziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen (überarbeitet 2009)

Der 2009 revidierte Standard vereinfacht die Definition von nahe stehenden Unternehmen und Personen, stellt die beabsichtigte Bedeutung dieser Termini klar und beseitigt Widersprüchlichkeiten. Eine teilweise Ausnahme für staatsnahe Unternehmen wird vorgesehen. Die erstmalige Anwendung im Geschäftsjahr 2011 hatte keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe.

Sammelstandard – Improvements to IFRS (Änderungen 2010)

Die Anpassungen betreffen Änderungen bei Darstellung, Ansatz und Bewertung sowie Begriffs- oder redaktionelle Änderungen. Nennenswerte Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe ergaben sich nicht.

IFRIC 19 Tilgung finanzieller Verbindlichkeiten durch Eigenkapitalinstrumente

Diese Interpretation stellt klar, dass zur Tilgung finanzieller Verbindlichkeiten ausgegebene Eigenkapitalinstrumente, die beim erstmaligen Ansatz mit dem beizulegenden Zeitwert zu bewerten sind, „gezahltes“ Entgelt im Sinne von IAS 39.41 darstellen. Diese Interpretation hatte keine Auswirkung auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe.

IFRIC 14 Die Begrenzung eines leistungsorientierten Vermögenswerts, Mindestdotierungsverpflichtungen und ihre Wechselwirkung – Änderung: Vorauszahlung von Mindestdotierungen

Die Änderung erlaubt Vorauszahlungen von Mindestdotierungen als Vermögenswert anzusetzen. Die Änderung hatte keine Auswirkung auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe.

Bereits veröffentlichte, aber noch nicht angewandte Standards

Folgende bei Aufstellung des Konzernabschlusses bereits veröffentlichte neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen waren auf Geschäftsjahre, die am oder vor dem 1. Jänner 2011 begannen, noch nicht zwingend anzuwenden und wurden auch nicht freiwillig vorzeitig angewandt:

IFRS 1 Erstmalige Anwendung der International Financial Reporting Standards – Änderung: Schwerwiegende Hochinflation und Beseitigung fixer Daten

Die Änderung ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Juli 2011 beginnen und hat keine Relevanz für die Semperit Gruppe.

IFRS 7 Finanzinstrumente: Angaben – Änderungen: Übertragung von finanziellen Vermögenswerten

Es werden zusätzlich Angaben zu übertragenen finanziellen Vermögenswerten, die weiterhin bilanziert werden, vorgeschrieben. Die von der EU bereits übernommene Änderung ist auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Juli 2012 beginnen. Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden nicht erwartet.

IFRS 9 Finanzinstrumente

IFRS 9 regelt die Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten. Es wird eine Neukategorisierung der Finanzinstrumente in „at amortised cost“ und „at fair value“ geschaffen. Ob ein Instrument in die Kategorie „at amortised cost“ eingeordnet werden kann, ist einerseits vom Geschäftsmodell des Unternehmens und andererseits von den vertraglichen Zahlungsströmen des betreffenden Instruments abhängig. Änderungen sind – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf die Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Jänner 2015 beginnen, retrospektiv anzuwenden. Die Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden derzeit untersucht. Die erwarteten Änderungen werden im Wesentlichen die Bewertung und die Darstellung von Wertänderungen der finanziellen Vermögenswerte in der Gewinn- und Verlustrechnung bzw. im sonstigen Ergebnis betreffen.

IFRS 10 Konzernabschlüsse

IFRS 10 ersetzt IAS 27 Konzern- und Einzelabschlüsse und SIC-12 Konsolidierung – Zweckgesellschaften. Der neue Standard schafft durch eine geänderte Definition des Begriffs „Beherrschung“ eine einheitliche Grundlage zur Abgrenzung des Konsolidierungskreises und enthält umfassende Anwendungsbeispiele, die auch bisher nicht geregelte Sachverhalte wie Schutzrechte und Prinzipal-Agenten-Beziehungen abdecken. Der Standard ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU –

auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen, und wird voraussichtlich keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe haben.

IFRS 11 Gemeinschaftliche Vereinbarungen

IFRS 11 regelt die Bilanzierung von Gemeinschaftsunternehmen und gemeinschaftlichen Tätigkeiten. Der neue Standard ersetzt IAS 31 Anteile an Gemeinschaftsunternehmen und SIC-13 Gemeinschaftlich geführte Unternehmen – Nicht monetäre Einlagen durch Partnerunternehmen. Die wesentlichste Änderung von IFRS 11 gegenüber IAS 31 besteht in der Abschaffung der Quotenkonsolidierung. Gemeinschaftsunternehmen sind nach IFRS 11 stets nach der Equity-Methode zu bilanzieren. Bei gemeinschaftlichen Tätigkeiten sind Vermögenswerte, Schulden, Erträge und Aufwendungen, die dem beteiligten Unternehmen direkt zurechenbar sind, unmittelbar im Konzernabschluss des beteiligten Unternehmens zu erfassen. Der Standard ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen. Wesentliche Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden nicht erwartet.

IFRS 12 Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen

IFRS 12 enthält die erforderlichen Anhangsangaben, die sich aus der Anwendung von IFRS 10 und IFRS 11 ergeben. Der Standard ersetzt die derzeit in IAS 27 Konzern- und Einzelabschlüsse sowie IAS 28 Anteile an assoziierten Unternehmen enthaltenen Angabepflichten. Der neue Standard ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen, und wird für die Semperit Gruppe voraussichtlich zu einer Ausweitung der Anhangsangaben im Konzernabschluss führen.

IFRS 13 Ermittlung von beizulegenden Zeitwerten

IFRS 13 enthält Regelungen zur Bestimmung des beizulegenden Zeitwerts und erweitert die erforderlichen Anhangsangaben. Der Standard ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen. Eine frühere Anwendung ist zulässig. Die Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden derzeit untersucht. Der neue Standard wird voraussichtlich zu zusätzlichen Anhangsangaben führen.

IAS 1 Darstellung des Abschlusses – Änderung: Darstellung von Posten des sonstigen Ergebnisses

Gemäß dieser Änderung sind die im sonstigen Ergebnis dargestellten Posten in zwei Kategorien zu unterteilen, abhängig davon, ob sie zu einem späteren Zeitpunkt in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden (sog. Recycling) oder nicht. Werden die Posten des sonstigen Ergebnisses vor Steuern dargestellt, sind auch die zugehörigen Steuerbeträge getrennt nach beiden Kategorien auszuweisen. Der in IAS 1 bisher verwendete Begriff „Gesamtergebnisrechnung“ wird in „Gewinn- und Verlustrechnung und sonstiges Ergebnis“ geändert. Die Änderung ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – rückwirkend auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Juli 2012 beginnen, und wird zu einer Anpassung der Darstellung des sonstigen Ergebnisses im Konzernabschluss der Semperit Gruppe führen.

IAS 12 Ertragsteuern – Änderungen: Realisierung der zugrunde liegenden Vermögenswerte

Es wird festgelegt, dass der Bewertung von Steuerabgrenzungsposten, die sich auf als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien bzw. auf Sachanlagen beziehen, die nach dem Modell des beizulegenden Zeitwerts bzw. nach der Neubewertungsmethode bewertet werden, die widerlegbare Vermutung zugrunde zu legen ist, dass die Buchwerte dieser Vermögenswerte durch Veräußerung realisiert werden. Die Änderung ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2012 beginnen, und wird aus heutiger Sicht keine Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe haben.

IAS 19 Leistungen an Arbeitnehmer (überarbeitet 2011)

Die wesentlichste Änderung bedeutet, dass versicherungsmathematische Gewinne und Verluste zwingend im sonstigen Ergebnis zu erfassen sind. Die Anwendung der Korridormethode oder eine sofortige Erfassung im Gewinn bzw. Verlust sind nicht mehr zulässig. Weitere wesentliche Änderungen betreffen die Erfassung von nachzuverrechnendem Dienstzeitaufwand, die Bewertung des jährlichen Aufwands bei Leistungsplänen, bei denen Planvermögen vorliegt, sowie die Angaben im Anhang. Die Änderungen sind – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen. Die Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden derzeit untersucht. Die Änderungen werden hauptsächlich zur Folge haben, dass versicherungsmathematische Gewinne und Verluste nicht wie gem. der derzeit angewandten Methode zur Gänze und unmittelbar im Gewinn bzw. Verlust der Periode, in der sie anfallen, sondern im sonstigen Ergebnis erfasst werden, und zusätzliche Anhangsangaben erfordern.

IAS 27 Einzelabschlüsse (überarbeitet 2011)

IAS 27 wurde im Zusammenhang mit der Veröffentlichung von IFRS 10 neu gefasst und enthält nun ausschließlich die unveränderten Vorschriften zu IFRS-Einzelabschlüssen. IAS 27 in der Neufassung ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen, und hat keine Relevanz für die Semperit Gruppe.

IAS 28 Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen (überarbeitet 2011)

IAS 28 wurde im Zusammenhang mit der Veröffentlichung von IFRS 10, 11 und 12 überarbeitet und an die neuen Standards angepasst. Der geänderte Standard ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – ebenfalls auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen, und wird keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe haben.

IAS 32 Finanzinstrumente: Darstellung – Änderung: Saldierung von Finanzinstrumenten

Die Änderung stellt die Voraussetzungen für die Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten klar. Die Änderung ist – vorbehaltlich der Übernahme durch die EU – verpflichtend retrospektiv auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2014 beginnen. Wesentliche Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Semperit Gruppe werden nicht erwartet.

IFRIC 20 Abraumkosten in der Produktionsphase einer über Tagebau erschlossenen Mine

Die neue Interpretation ist auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2013 beginnen, und ist für die Semperit Gruppe nicht relevant.

1.3. Konsolidierungsgrundsätze und -methoden, Unternehmenszusammenschlüsse

Der Konzernabschluss beinhaltet den Abschluss des Mutterunternehmens und die Abschlüsse der von ihm beherrschten Unternehmen, der Tochterunternehmen. Beherrschung ist die Möglichkeit, die Finanz- und Geschäftspolitik eines Unternehmens zu bestimmen, um aus dessen Tätigkeit Nutzen zu ziehen.

Die Jahresabschlüsse der einzelnen im Rahmen der Vollkonsolidierung einbezogenen in- und ausländischen Gesellschaften wurden zum Stichtag des Konzernabschlusses 31. Dezember 2011 aufgestellt. Sofern erforderlich werden die Jahresabschlüsse der Tochterunternehmen an die im Konzern angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angepasst.

Die Abschlüsse aller wesentlichen oder nach nationalen Vorschriften prüfungspflichtigen vollkonsolidierten in- und ausländischen Unternehmen wurden von unabhängigen Wirtschaftsprüfern geprüft und mit uneingeschränkten Bestätigungsvermerken versehen. Die ordnungsgemäße Überleitung der Ansätze aus den gemäß den nationalen Vorschriften erstellten Abschlüssen auf Ansätze gemäß den Ansatz- und Bewertungsvorschriften der International Financial Reporting Standards wurde ebenfalls von lokal zugelassenen Wirtschaftsprüfern bestätigt.

Eine Übersicht über die vollkonsolidierten und nach der Equity-Methode einbezogenen Unternehmen findet sich unter 3.1 und 3.2.

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt durch Aufrechnung der Anschaffungskosten der Beteiligung am Tochterunternehmen und des auf die Beteiligung entfallenden Eigenkapitals des betreffenden Tochterunternehmens.

Unternehmenszusammenschlüsse werden nach der Erwerbsmethode bilanziert. Nach dieser Methode werden die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und die übernommenen Verbindlichkeiten sowie Eventualverbindlichkeiten zum Erwerbstittag mit den diesen zu diesem Stichtag beizulegenden Zeitwerten angesetzt, ausgenommen aktive oder passive Steuerabgrenzungsposten (latente Steuern), für deren Bewertung IAS 12 Ertragsteuern maßgeblich ist, und Verbindlichkeiten bzw. Rückstellungen für Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmern, auf deren Bewertung IAS 19 Leistungen an Arbeitnehmer anzuwenden ist.

Die Differenz zwischen der Summe von der mit dem beizulegenden Zeitwert bewerteten Gegenleistung für den Erwerb und allfälligen mit dem beizulegenden Zeitwert bewerteten Verbindlichkeiten aus kündbaren Anteilen nicht beherrschender Gesellschafter des erworbenen Unternehmens (vgl. unten) und Anteilen nicht beherrschender Gesellschafter des

erworbenen Unternehmens, bei denen es sich um Eigenkapitalinstrumente handelt, einerseits und dem Nettobetrag aus den für die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und den für die übernommenen Verbindlichkeiten und Eventualverbindlichkeiten derart zum Erwerbsstichtag angesetzten Beträgen andererseits wird, soweit es sich um einen Aktivposten handelt, als Firmenwert angesetzt.

Allfällige passive Unterschiedsbeträge werden unmittelbar im Gewinn oder Verlust der Periode, nämlich unter sonstige betriebliche Erträge, erfasst.

Anschaffungsnebenkosten werden im Gewinn oder Verlust der Periode erfasst, in der sie anfallen.

Wenn die Bilanzierung eines Unternehmenszusammenschlusses zu dem auf den Erwerbsstichtag folgenden Abschlussstichtag noch nicht endgültig ist, werden vorläufige Werte in den Konzernabschluss übernommen. Diese vorläufigen Werte werden innerhalb eines Jahres nach dem Erwerbsstichtag auf Basis von Informationen angepasst, die zum Erwerbsstichtag bereits vorlagen, aber zum Abschlussstichtag noch nicht bekannt waren.

Im Zuge der Schuldenkonsolidierung werden Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen Unternehmen des Vollkonsolidierungskreises aufgerechnet.

Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen von Anlage- und Vorratsvermögen werden eliminiert, soweit sie nicht von untergeordneter Bedeutung sind.

Im Rahmen der Aufwands- und Ertragseliminierung werden sämtliche Aufwendungen und Erträge aus konzerninternen Lieferungen und Leistungen aufgerechnet.

Die Anteile nicht beherrschender Gesellschafter von Tochterunternehmen werden, wenn es sich um Eigenkapitalinstrumente handelt, getrennt von den Anteilen der Aktionäre des Mutterunternehmens im Eigenkapital ausgewiesen.

Diese Anteile nicht beherrschender Gesellschafter werden bei Zugang entweder

- a) mit dem auf sie entfallenden Anteil am Nettobetrag aus den für die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und den für die übernommenen Verbindlichkeiten und Eventualverbindlichkeiten zum Erwerbsstichtag angesetzten Beträgen oder
- b) mit dem beizulegenden Zeitwert (beschränkt auf Unternehmenserwerbe ab dem 1. Jänner 2010) angesetzt.

Dieses Bewertungswahlrecht in Bezug auf Unternehmenserwerbe ab dem 1. Jänner 2010 kann je Transaktion unterschiedlich ausgeübt werden. An nachfolgenden Stichtagen wird der Buchwert der Anteile der nicht beherrschenden Gesellschafter um diejenigen Veränderungen des Eigenkapitals fortgeschrieben, die den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen sind, dies selbst dann, wenn dadurch der Buchwert eines nicht beherrschenden Anteils negativ wird.

Transaktionen, die zu einer Änderung der Höhe des Anteils der Gruppe an einem Tochterunternehmen führen, ohne dass die Beherrschung verloren geht, werden als Eigenkapitaltransaktionen bilanziert. Eine Differenz zwischen dem Betrag, um den der Buchwert der Anteile der nicht beherrschenden Gesellschafter von Tochterunternehmen angepasst wird, und dem Zeitwert, der der geleisteten bzw. erhaltenen Gegenleistung beizulegen ist, wird abzüglich eines allfälligen Steuereffekts direkt im Eigenkapital erfasst.

Wenn einem nicht beherrschenden Gesellschafter eines Tochterunternehmens ein unbedingtes Kündigungsrecht zusteht oder wenn die Gesellschaft, an der ein nicht beherrschender Gesellschafter beteiligt ist, befristet ist, so liegt eine Verbindlichkeit des Konzerns gegenüber diesem nicht beherrschenden Gesellschafter vor. Bei derartigen Anteilen wird dem „anticipated acquisition approach“ folgend unterstellt, der Konzern hätte diese Anteile bereits erworben und schulde den betreffenden nicht beherrschenden Gesellschaftern nur noch die Auszahlung ihrer Anteile. Wenn und soweit eine Verbindlichkeit gegenüber einem nicht beherrschenden Gesellschafter vorliegt, wird daher der auf dessen Anteil entfallende Anteil am Nettovermögen des betreffenden Tochterunternehmens nicht unter „Anteile nicht beherrschender Gesellschafter von Tochterunternehmen“ im Eigenkapital ausgewiesen. Die mit einem solchen Anteil verbundene finanzielle Verbindlichkeit wird unter „Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen“ ausgewiesen und zum Stichtag des Erwerbs des betreffenden Tochterunternehmens mit dem beizulegenden Zeitwert angesetzt (vgl. dazu insbesondere zur Folgebewertung auch die Erläuterungen unter 2.12.).

1.4. Währungsumrechnung

Der Einzelabschluss eines jeden in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmens wird in der Währung des Wirtschaftsraums, in dem das Unternehmen primär tätig ist, also in seiner funktionalen Währung aufgestellt. Mit Ausnahme zweier Gesellschaften, nämlich Sempermed Singapore Pte Ltd. und Sempermed Kft., ist bei den einbezogenen Unternehmen die funktionale Währung jeweils die Währung jenes Landes, in dem das betreffende Unternehmen ansässig ist. Die Währung des primären Wirtschaftsumfelds, in dem Sempermed Singapore Pte Ltd. bzw. Sempermed Kft. tätig sind, ist der US-Dollar bzw. der Euro.

Die nicht in Euro, der Währung, in der der Konzernabschluss präsentiert wird, aufgestellten Abschlüsse sind auf Euro umzurechnen, wobei die Vermögenswerte und Verbindlichkeiten einschließlich eines Firmenwerts und einschließlich von anlässlich des Unternehmenserwerbs vorgenommener Anpassungen an die zum Erwerbstichtag beizulegenden Zeitwerte mit dem Devisenmittelkurs zum Bilanzstichtag umgerechnet werden. Die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung und des sonstigen Ergebnisses werden mit einem durchschnittlichen Devisenmittelkurs des Geschäftsjahres, der dem arithmetischen Mittel der Devisenmittelkurse zu den Freitagen des Geschäftsjahres entspricht, umgerechnet. Diese Durchschnittskurse führten zu kumulierten Beträgen in Euro, die nur unwesentlich von den kumulierten Beträgen abweichen, die bei Umrechnung der Transaktionen jeweils zum Kurs zum Transaktionszeitpunkt ausgewiesen worden wären.

Aus dieser Umrechnung der Abschlüsse der Tochterunternehmen resultierende Umrechnungsdifferenzen werden im sonstigen Ergebnis erfasst und bei Veräußerung oder sonstigem Abgang der betreffenden Tochterunternehmen in den Gewinn oder Verlust umgliedert.

Kursgewinne oder -verluste aus Transaktionen der einbezogenen Unternehmen in einer anderen als der funktionalen Währung werden im Gewinn oder Verlust der Periode erfasst, in der sie anfallen. Nicht auf die funktionale Währung lautende monetäre Posten der einbezogenen Unternehmen werden mit dem Mittelkurs zum Bilanzstichtag in die jeweilige funktionale Währung umgerechnet und aus der Umrechnung resultierende Kursgewinne und -verluste ebenfalls im Gewinn oder Verlust erfasst.

Folgende wesentliche Kurse wurden für die Währungsumrechnung in Euro herangezogen:

FX-Kurse für 1 EUR	Durchschnittskurs		Kurs am Bilanzstichtag	
	2011	2010	2011	2010
US-Dollar	1,39	1,33	1,30	1,34
Thailändische Baht	42,11	41,72	40,72	39,63
Polnische Zloty	4,11	4,00	4,43	3,97
Tschechische Kronen	24,55	25,24	25,82	25,08
Ungarische Forint	278,23	275,26	312,00	278,00
Britische Pfund	0,87	0,86	0,84	0,86
Brasilianische Real	2,31	2,33	2,41	2,20
Chinesische Renminbi	8,99	8,98	8,15	8,75
Indische Rupien	64,61	60,53	68,56	59,80
Malaysische Ringgit	4,25	–	4,11	–

2. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

2.1. Bewertungsgrundlagen

Der Konzernabschluss wurde mit Ausnahme der Neubewertung von bestimmten Finanzinstrumenten auf Grundlage der historischen Anschaffungs- oder Herstellungskosten aufgestellt. Historische Anschaffungs- oder Herstellungskosten basieren im Allgemeinen auf dem beizulegenden Zeitwert der im Austausch für den Vermögenswert entrichteten Gegenleistung.

2.2. Ansatz und Bewertung von Umsatzerlösen und anderen Erträgen

Umsatz- und andere Erlöse werden mit dem der zugrunde liegenden Leistung beizulegenden Zeitwert bewertet, wobei Abschläge für voraussichtliche Rücklieferungen, Rabatte, Boni, Skonti und ähnliche Erlösschmälerungen vorgenommen werden.

Umsatzerlöse aus Lieferungen gelten grundsätzlich mit Gefahrenübergang (zum Zeitpunkt der Übertragung der Risiken und Verwertungschancen) als realisiert und werden zu diesem Zeitpunkt erfasst. Zinserträge werden unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung zeitanteilig erfasst.

Erträge aus Dienstleistungen werden nach Maßgabe des Fertigstellungsgrads erfasst.

Nach dem Zeitablauf bemessene Lizenzerträge werden ebenso wie Mieterträge zeitanteilig linear über die Vertragslaufzeit verteilt erfasst. Lizenzerträge, die nach anderen Schlüsseln bemessen werden, werden entsprechend den zugrunde liegenden Schlüsseln bemessen und erfasst.

2.3. Gewinn je Aktie

Der Gewinn je Aktie wird gemäß IAS 33 Ergebnis je Aktie ermittelt. Der unverwässerte Gewinn je Aktie ergibt sich durch Division des auf die Aktionäre der Semperit AG Holding entfallenden Anteils am Jahresüberschuss durch die gewogene, durchschnittliche Anzahl der Aktien, die während des Geschäftsjahres ausgegeben waren. Der verwässerte Gewinn je Aktie wird durch eine Bereinigung des auf die Aktionäre der Semperit AG Holding entfallenden Anteils am Jahresüberschuss sowie der Anzahl der ausgegebenen Aktien um alle Verwässerungseffekte potenzieller Stammaktien ermittelt. Zum 31. Dezember 2010 und 31. Dezember 2011 waren keine Verwässerungseffekte zu berücksichtigen.

2.4. Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen

Erworbene immaterielle Vermögenswerte

Erworbene immaterielle Vermögenswerte werden zu Anschaffungskosten angesetzt, die in der Folge planmäßig linear über die voraussichtliche Nutzungsdauer abgeschrieben werden. Die angenommene Nutzungsdauer liegt in der Regel innerhalb der Bandbreite von 4 bis 10 Jahren.

Selbst erstellte immaterielle Vermögenswerte

Ein selbst erstellter immaterieller Vermögenswert, der sich aus der Entwicklungstätigkeit ergibt, wird dann und nur dann angesetzt, wenn nachgewiesen werden kann,

- dass die Fertigstellung des betreffenden immateriellen Vermögenswerts zur Nutzung oder zum Verkauf technisch machbar ist;
- dass die Fertigstellung des betreffenden immateriellen Vermögenswerts und seine anschließende Nutzung oder sein anschließender Verkauf beabsichtigt und auch möglich ist, der Konzern insbesondere über die dafür erforderlichen technischen, finanziellen und sonstigen Ressourcen verfügt;
- dass der betreffende immaterielle Vermögenswert dem Konzern einen entsprechenden wirtschaftlichen Nutzen verschaffen wird, beispielsweise durch das Bestehen eines Markts für den durch den Einsatz dieses Vermögenswerts

hergestellten Output bzw. für den betreffenden immateriellen Vermögenswert selbst oder durch die interne Verwendung dieses Vermögenswerts; und

- dass die dem betreffenden Vermögenswert während seiner Entwicklung zurechenbaren Aufwendungen verlässlich ermittelt werden können.

Nur Aufwendungen, die ab dem Zeitpunkt, ab dem sämtliche der vorgenannten Voraussetzungen vorliegen, für die Entwicklung des betreffenden immateriellen Vermögenswerts anfallen, werden als Herstellungskosten aktiviert, d.h. eine Aktivierung von angefallenen Aufwendungen wird auch nicht nachgeholt, wenn sämtliche der oben genannten Voraussetzungen erst zu einem späteren Zeitpunkt vorliegen.

In Bezug auf die planmäßige Abschreibung gilt das zu den erworbenen immateriellen Vermögenswerten Ausgeführte sinngemäß.

Im Wege von Unternehmenszusammenschlüssen erworbene immaterielle Vermögenswerte

Bei im Wege eines Unternehmenszusammenschlusses erworbenen und gesondert von einem allfälligen Firmenwert angesetzten immateriellen Vermögenswerten stellt der diesen zum Erwerbsstichtag jeweils beizulegende Zeitwert die Anschaffungskosten dar.

Firmenwerte

Firmenwerte werden nicht planmäßig abgeschrieben, sondern einmal jährlich sowie zusätzlich bei Vorliegen von Umständen, die auf eine mögliche Wertminderung hindeuten, auf Wertminderung überprüft.

Für Zwecke der Prüfung auf Wertminderung wird dabei der Firmenwert den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten bzw. Gruppen von zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet, denen die Synergien aus dem Unternehmenszusammenschluss voraussichtlich zugute kommen. In der Regel ist das das erworbene Tochterunternehmen.

Eine Wertminderung ist anzunehmen, wenn und soweit der in Bezug auf die zahlungsmittelgenerierende Einheit, der der Firmenwert zugeordnet ist, erzielbare Betrag niedriger ist als der Buchwert dieser zahlungsmittelgenerierenden Einheit einschließlich des Firmenwerts. Der in Bezug auf eine zahlungsmittelgenerierende Einheit erzielbare Betrag wird dabei in der Regel dem Barwert der durch diese Einheit in Zukunft voraussichtlich generierten Einnahmenüberschüsse gleichgesetzt. Aufbauend auf den Ist-Ergebnissen des laufenden Jahres werden dabei die zukünftigen Einnahmenüberschüsse durch eine mehrperiodische Vorscheurechnung ermittelt, die den angenommenen zukünftigen Geschäftsverlauf abbildet. Die zu erwartende wirtschaftliche Entwicklung jeder einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheit wird unter Berücksichtigung der spezifischen marktseitigen Rahmenbedingungen einerseits sowie der individuellen Kostenstruktur und der Entwicklung der maßgeblichen Rohstoffkosten andererseits projiziert. Der für die Abzinsung maßgebliche Kapitalkostensatz wird ermittelt, indem durch einen Aufschlag zum oder Abschlag vom gewogenen durchschnittlichen Kapitalkostensatz (WACC) des Konzerns der vom Durchschnitt des Konzerns abweichenden Risikolage der betrachteten zahlungsmittelgenerierenden Einheit Rechnung getragen wird, soweit diese abweichende Risikolage nicht durch eine Anpassung der Zahlungsströme berücksichtigt wird.

Wird auf diese Weise eine Wertminderung der zahlungsmittelgenerierenden Einheit einschließlich des Firmenwerts festgestellt, so wird zunächst der dieser zahlungsmittelgenerierenden Einheit zugeordnete Firmenwert abgeschrieben. Eine den Buchwert des Firmenwerts übersteigende Wertminderung wird sodann auf die übrigen Vermögenswerte der zahlungsmittelgenerierenden Einheit im Verhältnis von deren Buchwerten aufgeteilt.

Sachanlagevermögen

Sachanlagevermögen wird bei Zugang zu den Anschaffungs- oder Herstellungskosten bewertet, die mit Ausnahme von solchen für Grund und Boden ab dem Zeitpunkt, zu dem die betreffenden Vermögenswerte für die beabsichtigte Verwendung zur Verfügung stehen, linear über die voraussichtliche Nutzungsdauer abgeschrieben werden. Allfällige Restwerte werden durchwegs als vernachlässigbar betrachtet, sodass der jeweils abschreibbare Betrag nicht um einen allfälligen Restwert vermindert wird. In die Herstellungskosten selbst erstellter Anlagen werden neben den Einzelkosten auch anteilige Gemeinkosten und bei qualifizierten Vermögenswerten (vgl. 2.15.) auch Fremdkapitalkosten einbezogen.

Die folgende Tabelle zeigt die angenommene voraussichtliche Nutzungsdauer der Sachanlagen je Anlagenkategorie bzw. die Bandbreite je Anlagenkategorie, innerhalb der die angenommene voraussichtliche Nutzungsdauer liegt.

Nutzungsdauer in Jahren

Bauten	
Betriebsgebäude	20–50
Sonstige betriebliche Baulichkeiten	5–10
Technische Anlagen und Maschinen	5–10
Betriebs- und Geschäftsausstattung	3–10
Fahrzeuge	4–5

Finanzierungsleasing

Im Rahmen von Miet- bzw. Leasingverträgen genutzte Vermögenswerte werden als Vermögenswerte der Gruppe bilanziert, wenn auf Basis des betreffenden Miet- bzw. Leasingvertrags alle wesentlichen Chancen und Risiken aus der Nutzung des Leasinggegenstands auf die Semperit Gruppe übergehen (Finanzierungsleasing). Der Ansatz erfolgt bei Abschluss des Vertrags zum niedrigeren Wert aus beizulegendem Zeitwert des Leasinggegenstands und Barwert der zukünftigen Mindestleasingzahlungen. In der gleichen Höhe wird eine Finanzierungsleasingverbindlichkeit angesetzt. Die Abschreibung erfolgt über die wirtschaftliche Nutzungsdauer oder, wenn kürzer, über die Laufzeit des Leasingvertrags.

Wertminderung

Für Firmenwerte gilt das oben Angeführte. Andere immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen werden bei einem Anzeichen, dass eine Wertminderung eingetreten sein könnte, auf Wertminderung überprüft. Dabei werden die Vermögenswerte zu zahlungsmittelgenerierenden Einheiten, das sind die jeweils kleinsten Gruppen von Vermögenswerten, die unabhängig von anderen Vermögenswerten oder anderen Gruppen von Vermögenswerten Mittelzuflüsse generieren, zusammengefasst. Die Prüfung auf Wertminderung wird durchgeführt, indem der für die betreffende zahlungsmittelgenerierende Einheit erzielbare Betrag mit ihrem Buchwert verglichen wird, wobei der erzielbare Betrag der höhere der Beträge aus beizulegendem Zeitwert abzüglich der Veräußerungskosten und Nutzungswert ist. Liegt dieser Wert unter dem Buchwert, wird auf diesen Wert außerplanmäßig abgeschrieben. Hinsichtlich der Ermittlung des Nutzungswerts gelten die Ausführungen zur Wertminderungsermittlung in Bezug auf Firmenwerte sinngemäß.

Wertaufholung

Bei Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten mit Ausnahme von Firmenwerten wird bei einer nachfolgenden Wertaufholung auf den dann erzielbaren Betrag, maximal aber auf den Betrag zugeschrieben, der sich ergeben hätte, wenn die zahlungsmittelgenerierende Einheit zuvor nicht außerplanmäßig abgeschrieben worden wäre.

Ausbuchung von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten

Der Buchwert einer Sachanlage oder eines immateriellen Vermögenswerts wird ausgebucht, wenn der betreffende Vermögenswert veräußert wird oder wenn kein weiterer wirtschaftlicher Nutzen von seiner Nutzung oder seiner Veräußerung zu erwarten ist. Aus der Ausbuchung resultierende Gewinne oder Verluste, die jeweils der Differenz zwischen dem Veräußerungserlös und einem allfälligen Restbuchwert entsprechen, werden im Gewinn oder Verlust der Periode erfasst, in der der betreffende Vermögenswert ausgebucht wird.

2.5. Anteile an assoziierten Unternehmen

Ein assoziiertes Unternehmen ist ein Unternehmen, auf das der Konzern maßgeblichen Einfluss hat und das weder ein Tochterunternehmen noch ein Gemeinschaftsunternehmen (Joint Venture) ist. Maßgeblicher Einfluss ist die Möglichkeit, an den finanz- und geschäftspolitischen Entscheidungen des Unternehmens, an dem die Beteiligung gehalten wird, mitzuwirken.

Die Anteile an assoziierten Unternehmen werden gemäß der Equity-Methode bilanziert. Nach dieser Methode wird ein Anteil an einem assoziierten Unternehmen zunächst mit den Anschaffungskosten angesetzt und sodann um den Anteil am Ergebnis des assoziierten Unternehmens erhöht bzw. vermindert. Anteile am Gewinn oder Verlust des assoziierten Unternehmens werden dabei im Gewinn oder Verlust erfasst, während Anteile am sonstigen Ergebnis des assoziierten Unternehmens im sonstigen Ergebnis erfasst werden. Ausschüttungen, die der Konzern von einem assoziierten Unternehmen empfängt, vermindern den Buchwert des Anteils an dem betreffenden assoziierten Unternehmen.

2.6. Finanzielle Vermögenswerte

Der Ansatz und die Ausbuchung finanzieller Vermögenswerte aufgrund eines marktüblichen Kaufs bzw. Verkaufs erfolgt zum Erfüllungstag. Der Erstantritt erfolgt zum beizulegenden Zeitwert zuzüglich Transaktionskosten, ausgenommen als „erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet“ kategorisierte finanzielle Vermögenswerte, bei denen Transaktionskosten auch beim Erstantritt unberücksichtigt bleiben und unmittelbar im Gewinn oder Verlust erfasst werden.

Kategorien von finanziellen Vermögenswerten

Die finanziellen Vermögenswerte werden entsprechend ihrer Art und ihrem Verwendungszweck bei Zugang einer der folgenden Kategorien zugeordnet:

- erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (financial assets at fair value through profit and loss, FAFVTPL)
- bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen (held to maturity, HTM)
- zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (available-for-sale, AFS)
- Kredite und Forderungen (loans and receivables, LAR)

Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte

Zu den erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewerteten finanziellen Vermögenswerten zählen insbesondere zu Handelszwecken gehaltene finanzielle Vermögenswerte („held for trading“), wobei derivative Finanzinstrumente mit Ausnahme solcher, die eine finanzielle Garantie darstellen oder als Sicherungsinstrumente designiert und als solche effektiv sind, stets als zu Handelszwecken gehalten gelten.

Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte werden mit dem beizulegenden Zeitwert angesetzt. Jeder aus der Folgebewertung resultierende Aufwand oder Ertrag wird ebenso wie Zinserträge und Dividendenerträge aus diesen Finanzinstrumenten im Gewinn oder Verlust der betreffenden Periode erfasst, nämlich Erträge bzw. Aufwendungen aus der Bewertung derivativer Finanzinstrumente, insbesondere von Devisentermingeschäften, unter sonstige betriebliche Erträge bzw. sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge und Aufwendungen aus der Bewertung von anderen zu Handelszwecken gehaltenen Finanzanlagen ebenso wie Zinserträge und Dividendenerträge aus derartigen Finanzanlagen unter Zinserträge und andere Erträge aus Finanzanlagen bzw. unter Aufwendungen aus Finanzanlagen.

Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen

Die Gruppe hält keine finanziellen Vermögenswerte, die der Kategorie „bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen“ zuzuordnen sind.

Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte

Vom Konzern gehaltene Staatsanleihen, Fondsanteile und als Finanzinvestitionen gehaltene Eigenkapitalinstrumente anderer Unternehmen werden als zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte kategorisiert und mit ihrem beizulegenden Zeitwert angesetzt. Aus Schwankungen des beizulegenden Zeitwerts resultierende Gewinne und Verluste werden im sonstigen Ergebnis und in der Neubewertungsrücklage erfasst. Zinserträge und Dividendenerträge sowie Verluste infolge von Wertminderungen (Impairment) werden hingegen im Gewinn oder Verlust der Periode, nämlich unter Zinserträge und andere Erträge aus Finanzanlagen bzw. unter Aufwendungen aus Finanzanlagen, erfasst. Wird eine derartige Finanzanlage veräußert oder wird bei ihr eine Wertminderung festgestellt, werden die bis dahin in der Neubewertungsrücklage angesammelten Erträge bzw. Aufwendungen in den Gewinn oder Verlust umgliedert.

Kredite und Forderungen

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Kredite und sonstige Forderungen mit festen oder bestimmbareren Zahlungen, die nicht in einem aktiven Markt notiert sind, werden als Kredite und Forderungen kategorisiert. Kredite und Forderungen werden nach der Effektivzinsmethode zu fortgeführten Anschaffungskosten abzüglich etwaiger Wertminderungen bewertet. Mit Ausnahme von kurzfristigen Forderungen, bei denen der Zinseffekt unwesentlich ist, werden Zinserträge gemäß der Effektivzinsmethode erfasst.

Wertminderung

Finanzielle Vermögenswerte, mit Ausnahme der erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewerteten, werden zu jedem Bilanzstichtag auf das Vorhandensein von Indikatoren für eine Wertminderung untersucht. Forderungen aus

Lieferungen und Leistungen, bei denen eine Wertminderung auf Einzelbasis nicht eindeutig feststellbar ist, werden zusätzlich auf Portfoliobasis auf Wertminderung überprüft.

Eine Wertminderung in Bezug auf einen finanziellen Vermögenswert bzw. eine Gruppe von finanziellen Vermögenswerten wird angenommen und erfasst, wenn ein objektiver Hinweis auf eine Wertminderung als Folge eines oder mehrerer Ereignisse vorliegt, die nach dem Erstansatz des betreffenden Vermögenswerts bzw. der betreffenden Vermögenswerte eingetreten sind, und sich dieses Ereignis bzw. diese Ereignisse auf die voraussichtlichen zukünftigen Cash Flows des betreffenden Vermögenswerts bzw. der betreffenden Gruppe von Vermögenswerten auswirkt bzw. auswirken.

Bei einem zur Veräußerung verfügbaren Eigenkapitalinstrument stellt ein signifikanter oder längere Zeit anhaltender Rückgang des beizulegenden Zeitwerts unter dessen Anschaffungskosten einen objektiven Hinweis auf eine Wertminderung dar.

In Bezug auf zu fortgeführten Anschaffungskosten bilanzierte finanzielle Vermögenswerte entspricht ein als Wertminderung zu erfassender Betrag der Differenz zwischen dem Buchwert des betreffenden Vermögenswerts und dem unter Anwendung des ursprünglichen Effektivzinssatzes ermittelten Barwert der voraussichtlichen zukünftigen Cash Flows. Grundsätzlich wird bei einer festgestellten Wertminderung der Buchwert des betreffenden finanziellen Vermögenswerts direkt vermindert mit Ausnahme von in Bezug auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen festgestellten Wertminderungen, die auf einem Wertberichtigungskonto erfasst werden. Als uneinbringlich festgestellte Forderungen werden unter Verwendung von zuvor derart gebildeten Wertberichtigungen ausgebucht.

Wertaufholung

Wenn und soweit bei einem finanziellen Vermögenswert, bei dem zuvor eine Wertminderung erfasst wurde, in einer der folgenden Berichtsperioden eine Wertaufholung festgestellt wird, die objektiv auf ein nach der Erfassung der Wertminderung eingetretenes Ereignis zurückgeführt werden kann, wird die vormals erfasste Wertminderung, ausgenommen Wertminderungen in Bezug auf zur Veräußerung verfügbare Eigenkapitalinstrumente, über den Gewinn oder Verlust der Periode, in der die Wertaufholung eingetreten ist, rückgängig gemacht.

In Bezug auf zur Veräußerung verfügbare Eigenkapitalinstrumente, bei denen in der Vergangenheit über den Gewinn oder Verlust Wertminderungen erfasst wurden, festgestellte Wertaufholungen werden nicht im Gewinn oder Verlust der Periode, sondern im sonstigen Ergebnis erfasst.

Ausbuchung

Ein finanzieller Vermögenswert wird ausgebucht, wenn die vertraglichen Anrechte auf die Cash Flows aus diesem Vermögenswert auslaufen oder der finanzielle Vermögenswert zusammen mit so gut wie allen mit dem Eigentum an diesem verbundenen Risiken und Chancen an einen anderen übertragen wird.

2.7. Vorräte

Vorräte sind mit dem niedrigeren Wert aus Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten und Nettoveräußerungswert zu bewerten, wobei bei der Ermittlung der Nettoveräußerungswerte Verwertungsrisiken in Bezug auf veraltete Bestände oder Überbestände Rechnung getragen wird. Die Einsatzermittlung erfolgt grundsätzlich mit Hilfe des gleitenden Durchschnittspreisverfahrens.

Die Herstellungskosten umfassen alle direkt zurechenbaren Aufwendungen sowie alle variablen und fixen Gemeinkosten, die im Zusammenhang mit der Herstellung anfallen.

2.8. Emissionszertifikate

Die unentgeltlich zugeteilten Emissionszertifikate werden in der Bilanz nicht angesetzt (Nettomethode). Entsprechend dem Emissionszertifikatesgesetz wurden der Semperit Technische Produkte GmbH und der Semperflex Optimit s.r.o. in den Geschäftsjahren 2010 und 2011 jeweils 26.592 Emissionszertifikate unentgeltlich zugeteilt. Die Gesellschaften haben im Geschäftsjahr 2011 18.739 (Vorjahr: 19.729) Zertifikate verbraucht. Weitere Zertifikate wurden weder gekauft noch verkauft. Die per 31. Dezember 2011 nicht verbrauchten Zertifikate betragen 26.813 (Vorjahr: 18.960).

2.9. Vom Konzern emittierte Eigenkapitalinstrumente

Vom Konzern emittierte Finanzinstrumente werden dem Gehalt der Vertragsvereinbarung entsprechend als finanzielle Verbindlichkeit oder als Eigenkapital klassifiziert.

Ein Eigenkapitalinstrument ist ein Vertrag, der einen Residualanspruch an den Vermögenswerten eines Unternehmens nach Abzug aller Schulden begründet. Eigenkapitalinstrumente werden zum Ausgabeerlös abzüglich direkt zurechenbarer Ausgabekosten erfasst. Ausgabekosten sind solche Kosten, die ohne die Ausgabe des Eigenkapitalinstruments nicht angefallen wären.

Ein Gewinn oder Verlust aus der Ausgabe, dem Verkauf, dem Rückkauf oder der Kündigung von Eigenkapitalinstrumenten wird weder im Gewinn oder Verlust noch im sonstigen Ergebnis, sondern abzüglich allfälliger Steuereffekte direkt im Eigenkapital erfasst.

2.10. Altersversorgungsaufwendungen, Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen

Beiträge zu beitragsorientierten Versorgungsplänen werden dann als Aufwand erfasst, wenn die Arbeitnehmer die Arbeitsleistung erbracht haben, die das Unternehmen zur Beitragsleistung verpflichtet.

Bei leistungsorientierten Versorgungsplänen werden die Kosten für die Erbringung der Versorgungsleistung unter Anwendung des Verfahrens der laufenden Einmalprämien (Anwartschaftsbarwertverfahren bzw. Projected Unit Credit Method) ermittelt, wobei zu jedem Abschlussstichtag eine versicherungsmathematische Bewertung durchgeführt wird. Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste werden zur Gänze im Gewinn oder Verlust der Periode, in der sie anfallen, erfasst.

Die Rückstellung in der Bilanz für die gemäß einem Versorgungsplan zu erbringenden Leistungen entspricht dem Barwert der von den Dienstnehmern bis zum Abschlussstichtag erworbenen Leistungsansprüche abzüglich des Zeitwerts, der einem allfälligen der Deckung der Verpflichtung dienenden Planvermögen zum Abschlussstichtag beizulegen ist.

Weitere Erläuterungen zu den Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen sind in Punkt 6.11. enthalten.

2.11. Sonstige Rückstellungen

Rückstellungen werden gebildet für der Höhe und/oder der Fälligkeit nach ungewisse gegenwärtige Verpflichtungen des Konzerns, die aus vergangenen Ereignissen resultieren und deren Erfüllung erwartungsgemäß mit einem Abfluss von Ressourcen von wirtschaftlichem Wert verbunden ist. Bei den Verpflichtungen kann es sich sowohl um solche rechtlicher wie auch um solche faktischer Natur handeln. Der angesetzte Betrag ist der gemäß der bestmöglichen Schätzung für die Erfüllung der Verpflichtung erforderliche Betrag. Liegt der wahrscheinliche Zeitpunkt der Erfüllung nicht in der näheren Zukunft, wird der Barwert des für die Erfüllung wahrscheinlich erforderlichen Betrags angesetzt.

Kann davon ausgegangen werden, dass der für die Erfüllung erforderliche Betrag zur Gänze oder teilweise durch einen Dritten erstattet wird, wird dieser Rückerstattungsanspruch aktiviert, wenn und soweit diese Erstattung so gut wie sicher ist und ihr Betrag zuverlässig geschätzt werden kann.

Eine Rückstellung für Restrukturierungsaufwendungen wird angesetzt, wenn der Konzern einen detaillierten formalen Restrukturierungsplan aufgestellt hat, der bei den von der Restrukturierung Betroffenen durch die Ankündigung seiner wesentlichen Bestandteile oder durch den Beginn seiner Umsetzung die berechnete Erwartung geweckt hat, dass die Restrukturierungsmaßnahmen durchgeführt werden. In die Rückstellung werden nur die direkten Aufwendungen für die Restrukturierung einbezogen, also nur jene Aufwendungen, die durch die Restrukturierung verursacht werden und nicht in Zusammenhang mit den fortgeführten Geschäftstätigkeiten des Konzerns stehen.

2.12. Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen

Kündbare oder befristete Anteile von nicht beherrschenden Gesellschaftern von Tochterunternehmen stellen finanzielle Verbindlichkeiten dar und werden unter „Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen“ ausgewiesen.

Sie werden, wenn sie innerhalb eines Jahres nach dem Abschlussstichtag fällig sind oder wenn der Konzern kein unbedingtes Recht hat, die Erfüllung um zumindest zwölf Monate nach dem Abschlussstichtag zu verschieben, als kurzfristige Verbindlichkeiten und im Übrigen als langfristige Verbindlichkeiten ausgewiesen.

Ist das Kündigungsrecht an den Eintritt eines außerhalb des Einflussbereichs des Konzerns liegenden Ereignisses geknüpft, so wird die Verbindlichkeit als kurzfristig ausgewiesen, wenn das betreffende Ereignis zum Abschlussstichtag eingetreten ist, auch wenn die Kündigung durch den nicht beherrschenden Gesellschafter innerhalb von zwölf Monaten nach dem Abschlussstichtag nach Einschätzung des Konzerns unwahrscheinlich ist.

Im Fall der Kündigung der Gesellschaft durch den nicht beherrschenden Gesellschafter oder im Fall des Ablaufs der vereinbarten Zeit ist in der Regel der nicht beherrschende Gesellschafter, wenn sich der Konzern zur Übernahme seines Anteils entschließt, mit dem anteiligen Unternehmenswert oder, wenn der Konzern den Anteil nicht übernimmt und die Gesellschaft daher aufgelöst wird, mit dem anteiligen Liquidationserlös abzufinden.

Die Erfassung der Verbindlichkeit erfolgt zum beizulegenden Zeitwert, der in der Regel dem der Einlage des nicht beherrschenden Gesellschafters zum Zeitpunkt der Einlage beizulegenden Zeitwert entsprechen wird.

Die Folgebewertung einer derartigen Verpflichtung ist in den IFRS nicht geregelt, sodass gemäß IAS 8 eine Methode festgelegt wurde, die den Informationsbedürfnissen der Abschlussadressaten Rechnung trägt und die zu einer möglichst getreuen Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage und der Cash Flows des Konzerns führt, den wirtschaftlichen Gehalt richtig wiedergibt und neutral, das heißt frei von verzerrenden Einflüssen, vorsichtig und in jeder wesentlichen Hinsicht vollständig ist. Demgemäß wird im Rahmen der Folgebewertung – der in einer Stellungnahme des Instituts der Wirtschaftsprüfer in Deutschland e.V., nämlich der IDW Stellungnahme zur Rechnungslegung: Einzelfragen zur Bilanzierung von Finanzinstrumenten nach IAS 32 (IDW RS HFA 45), dargestellten Möglichkeit folgend – der bei der Erstbewertung der Verbindlichkeit angesetzte Betrag um einen bis zum Bewertungsstichtag aufgelaufenen Gewinnanteil erhöht oder einen aufgelaufenen Verlustanteil vermindert, wobei dieser Gewinn- oder Verlustanteil auch den Anteil am sonstigen Ergebnis umfasst. Darüber hinaus werden allenfalls direkt im Eigenkapital erfasste Beträge in die Bemessung der Verbindlichkeit einbezogen. Gewinnausschüttungen an den nicht beherrschenden Gesellschafter vermindern die Verbindlichkeit.

Die im Rahmen der Folgebewertung zu erfassenden Anteile der nicht beherrschenden Gesellschafter am Gesamtergebnis des Tochterunternehmens und an allenfalls direkt im Eigenkapital des Tochterunternehmens erfassten Beträgen werden im Gewinn oder Verlust erfasst und stellen Finanzierungsaufwand des Konzerns dar, der gesondert unter „auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis“ ausgewiesen wird.

2.13. Andere finanzielle Verbindlichkeiten

Andere finanzielle Verbindlichkeiten werden entweder als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten oder als sonstige finanzielle Verbindlichkeiten kategorisiert.

Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten

Finanzielle Verbindlichkeiten werden als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten (financial liability at fair value through profit and loss, FLFVTPL) kategorisiert, wenn sie entweder

- zu Handelszwecken gehalten werden, wobei derivative Finanzinstrumente mit Ausnahme solcher, die eine finanzielle Garantie darstellen oder als Sicherungsinstrumente designiert und als solche effektiv sind, stets als zu Handelszwecken gehalten gelten, oder
- als „erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet“ designiert wurden, was insbesondere dann von Bedeutung sein kann, wenn die betreffende finanzielle Verbindlichkeit Teil einer Vertragsvereinbarung ist, in die ein Derivat eingebettet ist.

Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten werden mit dem beizulegenden Zeitwert angesetzt. Jeder aus der Folgebewertung resultierende Aufwand oder Ertrag wird ebenso wie Zinsaufwendungen aus diesen Finanzinstrumenten im Gewinn oder Verlust der betreffenden Periode erfasst, nämlich Erträge bzw. Aufwendungen aus der Bewertung derivativer Finanzinstrumente, insbesondere von Devisentermingeschäften unter sonstige betriebliche Erträge bzw. sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge und Aufwendungen aus der Bewertung von Finanzie-

rungsverbindlichkeiten ebenso wie Zinsaufwendungen aus derartigen Verbindlichkeiten unter Zinsaufwendungen und sonstiger Finanzierungsaufwand.

Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten

Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten, einschließlich aufgenommener Kredite, werden im Rahmen der Ersterfassung zum beizulegenden Zeitwert abzüglich Transaktionskosten angesetzt. Im Rahmen der Folgebewertung werden sie gemäß der Effektivzinsmethode zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Effektivzinssatz ist jener Zinssatz, der – auf die Abzinsung der voraussichtlich über die Laufzeit der betreffenden finanziellen Verbindlichkeit zu leistenden Zahlungen angewandt – zu einem Barwert führt, der exakt dem Buchwert der finanziellen Verbindlichkeit zum Zeitpunkt des Erstansatzes entspricht.

Ausbuchung

Eine finanzielle Verbindlichkeit wird ausgebucht, wenn und soweit die zugrunde liegende Verpflichtung erfüllt oder gekündigt wurde oder ausgelaufen ist.

2.14. Derivative Finanzinstrumente

Zur Absicherung von Fremdwährungsrisiken werden neben operativen Maßnahmen einzelne derivative Finanzinstrumente, vor allem Devisentermingeschäfte, eingesetzt. Die Derivate werden als selbständige Geschäfte und nicht als Sicherungsgeschäfte bilanziert. Hedge Accounting im Sinne von IAS 39 wird aufgrund fehlender Voraussetzungen nicht angewandt. Sie gelten daher als zu Handelszwecken gehaltene Finanzinstrumente („held for trading“). Die Bewertung erfolgt mit dem aktuellen Marktwert. Der Marktwert entspricht jenem Wert, den die jeweilige Gesellschaft bei Auflösung des Geschäfts am Bilanzstichtag erhalten würde oder zahlen müsste. Positive Marktwerte zum Bilanzstichtag werden unter den sonstigen finanziellen Vermögenswerten und negative Marktwerte unter den sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten ausgewiesen.

2.15. Fremdkapitalkosten

Fremdkapitalkosten, die in unmittelbarem Zusammenhang mit dem Erwerb oder der Herstellung von qualifizierten Vermögenswerten stehen, nämlich von Vermögenswerten, deren Fertigstellung für den beabsichtigten Gebrauch bzw. Verkauf einen beträchtlichen Zeitraum in Anspruch nimmt, werden bis zu dem Zeitpunkt, zu dem die betreffenden Vermögenswerte im Wesentlichen für den beabsichtigten Gebrauch bzw. Verkauf bereit stehen, als Teil der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten aktiviert. Im Übrigen werden die Fremdkapitalkosten im Gewinn oder Verlust, nämlich unter Zinsaufwendungen und sonstiger Finanzierungsaufwand der Periode erfasst, in der sie anfallen.

2.16. Ertragsteuern

Der Aufwand an Ertragsteuern stellt die Summe aus laufendem Steueraufwand und dem Aufwand bzw. Ertrag aus der Steuerabgrenzung (latente Steuern) dar. Laufende und latente Steuern werden als Aufwand oder Ertrag grundsätzlich im Gewinn oder Verlust der Periode erfasst. Der Steuereffekt von Posten, die nicht im Gewinn oder Verlust der Periode, sondern im sonstigen Ergebnis bzw. direkt im Eigenkapital erfasst werden, wird allerdings nicht im Gewinn oder Verlust der Periode, sondern ebenfalls im sonstigen Ergebnis bzw. direkt im Eigenkapital erfasst. Im Falle eines Unternehmenszusammenschlusses ist der Steuereffekt aus der Neubewertung des Vermögens und der Verbindlichkeiten ebenfalls nicht erfolgswirksam zu erfassen, sondern in die Bilanzierung des Unternehmenszusammenschlusses einzubeziehen.

Der laufende Steueraufwand wird auf Basis des für die betreffende Periode zu versteuernden Gewinns ermittelt, wobei sich der zu versteuernde Gewinn vom Ergebnis vor Steuern der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung aufgrund von Aufwendungen und Erträgen unterscheidet, die erst in einer auf den Abschlussstichtag folgenden Periode oder niemals zu versteuern bzw. steuerlich abzuziehen sind.

Latente Steuern werden in Bezug auf temporäre Differenzen zwischen den Wertansätzen im Konzernabschluss einerseits und den steuerlich maßgeblichen Wertansätzen andererseits in Höhe der voraussichtlichen künftigen Steuerbelastung bzw. -entlastung abgegrenzt. Ein aus dieser Abgrenzung resultierender Aktivposten wird angesetzt, wenn und soweit wahrscheinlich ist, dass zu versteuernde Gewinne zur Verfügung stehen werden, mit denen die abzugsfähigen temporären Diffe-

renzen verrechnet werden können. Ferner werden im Rahmen der Steuerabgrenzung Vorteile aus steuerlichen Verlustvorträgen angesetzt, wenn und soweit mit deren Realisierung mit hinreichender Sicherheit gerechnet werden kann. Ausgenommen von dieser Steuerabgrenzung sind allerdings temporäre Differenzen, die aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts erwachsen oder die aus dem erstmaligen Ansatz eines Vermögenswerts oder einer Schuld im Zuge einer Transaktion mit Ausnahme eines Unternehmenszusammenschlusses resultieren, die sich zum Transaktionszeitpunkt weder auf das Ergebnis vor Steuern noch auf das zu versteuernde Ergebnis auswirken.

Zudem werden die zukünftigen Steuereffekte von zu versteuernden temporären Differenzen betreffend Anteile an Tochterunternehmen und Anteile an assoziierten Unternehmen abgegrenzt, es sei denn, dass der Konzern den zeitlichen Verlauf der Auflösung der temporären Differenz steuern kann und es wahrscheinlich ist, dass sich die temporäre Differenz in absehbarer Zeit nicht auflösen wird. Die zukünftigen Steuereffekte von abzugsfähigen temporären Differenzen betreffend Anteile an Tochterunternehmen und Anteile an assoziierten Unternehmen werden nur abgegrenzt, wenn und soweit wahrscheinlich ist, dass ausreichend zu versteuernde Gewinne zur Verfügung stehen werden, mit denen diese abzugsfähigen temporären Differenzen verrechnet werden können, und anzunehmen ist, dass sich diese abzugsfähigen temporären Differenzen in absehbarer Zeit auflösen werden.

Der Buchwert eines Aktivpostens für latente Steuern zum Abschlussstichtag wird überprüft und wertberichtigt, wenn und soweit nicht mehr wahrscheinlich ist, dass zur Realisierung ausreichend zu versteuernde Gewinne zur Verfügung stehen werden.

Die Steuerabgrenzung wird auf Basis der zum Abschlussstichtag geltenden oder im Wesentlichen in Kraft gesetzten Steuergesetze und Steuersätze berechnet, die zum voraussichtlichen Zeitpunkt der Auflösung der Differenz anzuwenden sein werden. Die Bewertung spiegelt zudem die steuerlichen Konsequenzen wider, die sich aus der Art und Weise ergeben, wie der Vermögenswert bzw. die Schuld, auf den bzw. die sich die zugrunde liegende temporäre Differenz bezieht, gemäß Einschätzung des Konzerns realisiert bzw. erfüllt wird.

Latente Steueransprüche und Steuerschulden ein und desselben Steuersubjekts werden saldiert, wenn sie sich auf Ertragsteuern beziehen, die von derselben Steuerbehörde erhoben werden, und ein Recht auf Aufrechnung laufender Steuerschulden mit laufenden Steuererstattungsansprüchen besteht. Die in Österreich gemäß § 9 KStG gebildete Steuergruppe wird dabei als ein Steuersubjekt betrachtet.

2.17. Wesentliche Annahmen und Einschätzungen

Die Erstellung des Konzernabschlusses erfordert vom Management zu treffende Einschätzungen und Annahmen über künftige Entwicklungen, die sich auf den Ansatz und die Bewertung von bilanzierten Vermögenswerten und Verbindlichkeiten, die Angaben zu sonstigen Verpflichtungen am Bilanzstichtag und den Ausweis von während des Geschäftsjahres erzielten Erträgen und aufgelaufenen Aufwendungen auswirken. Die tatsächlich realisierten Beträge können von den auf Basis der getroffenen Einschätzungen und Annahmen angesetzten Beträgen abweichen.

Firmenwerte und immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer sind jährlich und bei Vorliegen von Umständen, die auf eine Wertminderung schließen lassen, auf ihre Werthaltigkeit zu untersuchen. Bei Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten mit bestimmter Nutzungsdauer ist eine Überprüfung der Werthaltigkeit bei Vorliegen von Indikatoren einer nachhaltigen Wertminderung durchzuführen. Zur Beurteilung der Werthaltigkeit werden zukunftsbezogene Annahmen, wie zur Unternehmensplanung, zu zukünftigen Inflationsraten und Währungskursen und Annahmen zu markt-, branchen- und unternehmensspezifischen Abzinsungssätzen getroffen. Änderungen dieser Annahmen können dazu führen, dass in zukünftigen Perioden Wertminderungen zu erfassen sind.

Der versicherungsmathematischen Bewertung der Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen liegen Annahmen über Zinssätze, erwartete Renditen auf das Planvermögen, Gehaltssteigerungen, Fluktuation, Pensionsantrittsalter und Lebenserwartung zugrunde. Änderungen dieser Annahmen können zu einem wesentlich anderen Bewertungsergebnis führen.

Bei der Ermittlung von sonstigen Rückstellungen sind Einschätzungen zu treffen, ob eine Inanspruchnahme wahrscheinlich und in welcher Höhe ein Mittelabfluss zu erwarten ist. Diese Einschätzungen können Änderungen unterliegen, die zu einem wesentlich anderen Ansatz zu zukünftigen Stichtagen führen.

Der Ansatz aktiver latenter Steuern basiert auf der Annahme, dass in Zukunft ausreichend steuerliche Gewinne zur Verfügung stehen, gegen die die abzugsfähigen temporären Differenzen bzw. die steuerlichen Verlustvorträge verrechnet werden können. Von den Annahmen abweichende künftige steuerliche Ergebnisse können dazu führen, dass eine Realisierung aktiver latenter Steuern unwahrscheinlich und eine Wertberichtigung der diesbezüglichen Aktiva erforderlich wird.

Ferner sind bei der Festlegung der Nutzungsdauer von immateriellen Vermögenswerten mit bestimmter Nutzungsdauer und von Sachanlagen sowie bei der Bewertung von Forderungen und von Vorräten Annahmen und Einschätzungen zu treffen.

Die Einschätzungen und die zugrunde liegenden Annahmen werden regelmäßig überprüft und gegebenenfalls angepasst.

2.18. Änderungen von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Im Geschäftsjahr 2011 kam es zu keinen Änderungen von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden im Vergleich zum Vorjahr.

3. Konsolidierungskreis

3.1. Tochterunternehmen (Vollkonsolidierung)

	Währung	Nennkapital in Tsd.	Anteil %
Inland			
Semperit AG Holding, Wien	EUR	21.359	–
Semperit Technische Produkte GmbH, Wien	EUR	10.901	100
Arcit HandelsgmbH, Wien	EUR	36	100
PA 82 WT Holding GmbH, Wien	EUR	35	100
Ausland			
Semperflex A.H. s.r.o., Odry, Tschechische Republik	CZK	100	100
Semperflex Optimit s.r.o., Odry, Tschechische Republik	CZK	470.318	100
Semperit Ibèrica S.A., Barcelona, Spanien	EUR	156	100
Semperflex Roiter S.r.l., Rovigo, Italien	EUR	750	100
Semperflex Rivalit GmbH, Waldböckelheim, Deutschland	EUR	1.281	100
Sempermed Kft., Sopron, Ungarn	EUR	3.680	100
Semperit (France) S.A.R.L., Argenteuil, Frankreich	EUR	495	100
Semperit Gummiwerk Deggendorf GmbH, Deggendorf, Deutschland	EUR	2.050	100
Semperit Technische Produkte GmbH, Gevelsberg, Deutschland	EUR	50	100
Sempertrans France Belting Technology S.A.S., Argenteuil, Frankreich	EUR	3.165	100
Sempertrans Maintenance France Méditerranée E.U.R.L., Port de Bouc, Frankreich	EUR	165	100
Sempertrans Maintenance France Nord E.U.R.L., Argenteuil, Frankreich	EUR	176	100
Shanghai Semperit Rubber & Plastic Products Co. Ltd., Shanghai, China	EUR	2.471	90
Sempertrans Best (Shandong) Belting Co. Ltd., Shandong, China	EUR	20.000	80
Semperit Industrial Products Ltd., Daventry, Großbritannien	GBP	750	100
Semperform Kft., Sopron, Ungarn	HUF	243.000	100
Sempermed Magyarország Kft., Budapest, Ungarn	HUF	3.000	100
Sempertrans Nirlon (P) Ltd., Maharashtra, Roha, Indien	INR	230.769	100
Fabryka Lin „Stolin” Sp. z o.o., Belchatów, Polen	PLN	800	100
Sempertrans Belchatow Sp. z o.o., Belchatów, Polen	PLN	7.301	100
Semperit Tekniska Produkter AB, Skärholmen, Schweden	SEK	800	100
Semperit Industrial Products Singapore Pte Ltd., Singapur	SGD	191	100
Semperflex Asia Corp. Ltd., Hatyai, Thailand	THB	380.000	50 ¹⁾
Semperform Pacific Corp. Ltd., Hatyai, Thailand	THB	15.000	50 ¹⁾
Siam Sempermed Corp. Ltd., Hatyai, Thailand	THB	200.000	50 ¹⁾
Shanghai Sempermed Gloves Co Ltd., Shanghai, China	USD	6.000	100 ²⁾
Sempermed USA Inc., Clearwater, Florida, USA	USD	4.000	75 ²⁾
Semperit Industrial Products Inc., Fair Lawn, New Jersey, USA	USD	1	100
Semperflex Shanghai Ltd., Shanghai, China	USD	15.000	50 ¹⁾
Sempermed Singapore Pte Ltd., Singapur	USD	8.000	50 ¹⁾
Sempermed Brazil Comércio Exterior Ltda. Piracicaba, Brasilien	BRL	12.547	100 ²⁾
FormTech Engineering (M) Sdn Bhd, Malaysia	MYR	7.000	82,86 ³⁾
Semperit Brasil Produtos Técnicos Ltda., Sao Paulo, Brasilien	BRL	150	100

1) Aufgrund des Dirimierungsrechts des vom Konzern benannten Vorsitzenden beherrscht der Konzern das Unternehmen.

2) Der faktische Anteil der Semperit beträgt 50%. Aufgrund des Dirimierungsrechts des vom Konzern benannten Vorsitzenden beherrscht der Konzern das Unternehmen.

3) Der faktische Anteil der Semperit beträgt 41,43%. Aufgrund des Dirimierungsrechts des vom Konzern benannten Vorsitzenden beherrscht der Konzern das Unternehmen.

3.2. Assoziierte Unternehmen (Equity-Methode)

Ausland	Währung	Nennkapital in Tsd.	Anteil %
Isotron Deutschland GmbH, Allershausen, Deutschland	EUR	512	37,5

Das nach der Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogene Unternehmen zeigt folgende Werte (100%):

in TEUR	31.3.2011	31.3.2010
Aktiva		
Langfristiges Vermögen	4.671	4.603
Kurzfristiges Vermögen	511	458
	5.182	5.062
Passiva		
Eigenkapital	2.043	1.492
Langfristige Rückstellungen	276	276
Langfristige Verbindlichkeiten	1.500	1.500
Kurzfristige Rückstellungen	368	284
Kurzfristige Verbindlichkeiten	995	1.510
	5.182	5.062

in TEUR	2010/11	2009/10
Umsatzerlöse	3.087	2.868
Jahresüberschuss	551	433

3.3. Unternehmenszusammenschlüsse

Im Geschäftsjahr 2011 erfolgten keine Unternehmenszusammenschlüsse.

3.4. Änderungen des Konsolidierungskreises

Im Mai 2011 wurde gemeinsam mit der Sri Trang Agro-Industry Public Company Limited und zwei weiteren Gesellschaftern die FormTech Engineering (M) Sdn Bhd, Malaysia, gegründet. Die Gesellschaft wird Porzellantauchformen für den Eigenbedarf des Segments Sempermed produzieren. Das Joint Venture soll die zukünftige Versorgung der thailändischen Produktionsstätten mit Handschuhformen sicherstellen.

4. Segmentberichterstattung

Die Segmentberichterstattung erfolgt gemäß IFRS 8 nach dem „Management Approach“ und folgt der internen Berichterstattung an den Vorstand der Semperit AG Holding als verantwortliche Unternehmensinstanz (chief operating decision maker), welche über die Allokation von Ressourcen auf die Geschäftssegmente entscheidet.

Die Segmente wurden auf Basis von Produktgruppen festgelegt. Sie werden getrennt gesteuert und entsprechen den Geschäftsbereichen der Semperit Gruppe.

Die Semperit Gruppe hat somit vier berichtspflichtige Segmente:

- **Sempermed**
- **Semperflex**
- **Sempertrans**
- **Semperform**

Das Segment **Sempermed** produziert Schutzhandschuhe mittels Tauchtechnologie und vertreibt diese weltweit. Die Produktpalette der Schutzhandschuhe umfasst Operationshandschuhe und Untersuchungshandschuhe.

Der Geschäftsbereich **Semperflex** bietet Schläuche im Nieder- und Hochdruckbereich an. Die Schläuche werden einerseits mit Gewebe (Industrieschläuche) und andererseits mit Metalldrähten (Hydraulikschläuche) verstärkt.

Das Segment **Sempertrans** ist in der Produktion und im Vertrieb von Transport- und Förderbändern tätig. Die Bänder sind entweder durch Textil- oder Stahlkarkassen verstärkt.

Semperform produziert und vertreibt Formartikel, wobei der Schwerpunkt des Geschäfts in Europa liegt. Als Hauptrohstoffe dienen Gummi und Kunststoff. Die einzelnen Produktgruppen werden mittels unterschiedlicher Technologien hergestellt.

Die bei der Ableitung des Segmentergebnisses, des Segmentvermögens und der Segmentverbindlichkeiten angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden sind ident mit den unter Abschnitt 2. beschriebenen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden. Segmentergebnis ist das Betriebsergebnis, d.h. das Ergebnis vor Finanzergebnis und Ertragsteuern, und wird auf gleiche Weise wie das Betriebsergebnis in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns abgeleitet. Es ist jenes Ergebnis, das an den Vorstand für Zwecke der Ressourcenallokation und der Erfolgsmessung berichtet wird.

Segmentierung nach Geschäftsbereichen

Die Segmentierung nach Geschäftsbereichen stellt auf die interne Steuerung und Berichterstattung ab.

2011 in TEUR	Sempermed	Semperflex	Sempertrans	Semperform	Nicht zugeordnet und Konzerneliminierungen	Gruppe
Umsatzerlöse ¹⁾	371.539	186.904	147.001	114.562	0	820.006
Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA)	44.506	35.657	14.895	24.274	-6.557	112.776
Planmäßige Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-9.999	-10.599	-3.581	-5.317	-93	-29.589
Außerplanmäßige Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-4	-17	0	-63	0	-84
Betriebsergebnis (EBIT) = Segmentergebnis	34.503	25.041	11.314	18.894	-6.650	83.103
Segmentvermögen	229.346	161.301	125.543	81.547	18.913	616.650
Segmentverbindlichkeiten	115.824	48.594	34.448	19.557	25.773	244.197
Investitionen in immaterielles und Sachanlagevermögen	20.726	16.080	1.986	5.581	726	45.098
Anteile an assoziierten Unternehmen	767	0	0	0	0	767
Mitarbeiter	4.834	1.382	931	654	32	7.833

1) Nach Eliminierung der Innenumsätze.

2010 in TEUR	Sempermed	Semperflex	Sempertrans	Semperform	Nicht zugeordnet und Konzerneliminierungen	Gruppe
Umsatzerlöse ¹⁾	316.440	145.480	118.076	109.428	0	689.425
Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA)	56.870	34.175	3.621	22.468	-4.867	112.267
Planmäßige Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-9.729	-9.926	-3.651	-6.582	-52	-29.939
Betriebsergebnis (EBIT) = Segmentergebnis	47.141	24.250	-30	15.886	-4.919	82.328
Segmentvermögen	220.576	154.725	103.652	89.831	24.692	593.476
Segmentverbindlichkeiten	109.101	45.010	36.099	25.468	26.733	242.411
Investitionen in immaterielles und Sachanlagevermögen	26.844	13.883	5.948	5.756	31	52.462
Anteile an assoziierten Unternehmen	560	0	0	0	0	560
Mitarbeiter	4.244	1.161	927	650	27	7.008

1) Nach Eliminierung der Innenumsätze.

Sämtliche Vermögenswerte des Konzerns werden den Segmenten zugeordnet, mit Ausnahme der Vermögenswerte der Semperit AG Holding, des nicht operativ tätigen Mutterunternehmens. Ein Großteil der Vermögenswerte kann den Segmenten eindeutig zugeordnet werden, da die Gesellschaften nur in einem Segment tätig sind. Die Zahlungsmittel der Semperit Technische Produkte GmbH werden zu gleichen Teilen den Segmenten, in denen die Gesellschaft tätig ist, zugeordnet. Die Vermögenswerte der Vertriebsgesellschaften werden auf Basis des erzielten Umsatzes zugeordnet.

Sämtliche Verbindlichkeiten des Konzerns werden den Segmenten zugeordnet, mit Ausnahme der Verbindlichkeiten der Semperit AG Holding. Der wesentliche Teil der Verbindlichkeiten kann den Segmenten eindeutig zugeordnet werden, da die Gesellschaften nur in einem Segment tätig sind. Verbindlichkeiten der Semperit Technische Produkte GmbH, für die Vermögenswerte mehrerer Segmente gemeinsam den Haftungsfonds bilden, werden zu gleichen Teilen den Segmenten, in denen die Gesellschaft tätig ist, zugeordnet. Die Verbindlichkeiten der Vertriebsgesellschaften werden auf Basis des erzielten Umsatzes zugeordnet.

Geografische Segmentierung

Die Konzernaktivitäten werden hauptsächlich in Europa, Asien und Amerika betrieben.

In Übereinstimmung mit IFRS 8 werden die Angaben zu den Umsatzerlösen nach den Standorten der Kunden und jene zum langfristigen Vermögen und zu den Investitionen auf Basis der jeweiligen Standorte der Gesellschaften des Semperit Konzerns dargestellt.

Semperit erzielt mit keinem externen Kunden mehr als 10% des Umsatzes.

	Langfristiges Vermögen ^{2) 3)}	Investi- tionen	2011 Umsatz- erlöse ¹⁾	Langfristiges Vermögen ^{2) 3)}	Investi- tionen	2010 Umsatz- erlöse ¹⁾
Österreich	30.498	7.799	34.673	29.787	8.214	33.904
EU ohne Österreich	63.502	10.232	399.133	66.312	17.555	340.490
Summe EU	94.001	18.031	433.806	96.100	25.796	374.394
Restliches Europa	0	0	64.813	0	0	56.389
Summe Europa	94.001	18.031	498.619	96.100	25.796	430.782
Asien	126.375	26.860	108.104	106.913	26.560	86.633
Amerika	3.821	207	191.777	3.629	106	158.178
Rest der Welt	0	0	21.508	0	0	13.831
Gruppe	224.197	45.098	820.006	206.642	52.462	689.425

1) Nach Eliminierung der Innenumsätze.

2) Konsolidierungsbuchungen wurden soweit möglich den Regionen zugeteilt.

3) Langfristiges Vermögen beinhaltet nicht latente Steuerforderungen, Finanzanlagen, Beteiligungen an assoziierten Unternehmen und Rechte aus Versicherungsverträgen.

5. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

5.1. Umsatzerlöse

Die Umsatzerlöse nach Geschäftsfeldern und Regionen sind im Detail in der Segmentberichterstattung dargestellt.

5.2. Sonstige betriebliche Erträge

in TEUR	2011	2010
Kursgewinne	12.716	9.909
Nettogewinne aus Devisentermingeschäften	1.190	2.222
Mieterträge	386	433
Auflösung von Wertberichtigungen	3.774	1.460
Schadensvergütungen	3.223	12.876
Sonstige	12.494	11.060
	33.782	37.961

Die sonstigen Erträge enthalten im Wesentlichen Erträge aus diversen Rückvergütungen, aus dem Verkauf von Neben- und Abfallprodukten und Erträge aus der Zuschreibung zum Sachanlagevermögen und aus der Auflösung von Rückstellungen.

5.3. Materialaufwand

in TEUR	2011	2010
Materialaufwand	462.301	366.573
Aufwendungen für bezogene Leistungen	50.759	43.600
	513.059	410.173

5.4. Personalaufwand

Der Personalaufwand setzt sich wie folgt zusammen:

in TEUR	2011	2010
Löhne	45.341	41.317
Gehälter	48.024	46.405
Aufwendungen für Abfertigungen	708	1.202
Aufwendungen für Altersversorgung	-60	1.503
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge	18.978	17.985
Sonstige Sozialaufwendungen	1.956	1.461
	114.947	109.872

Der durchschnittliche Personalstand der Semperit Gruppe stellt sich wie folgt dar:

	2011	2010
Arbeiter	6.230	5.556
Angestellte	1.603	1.452
	7.833	7.008

Im Inland betrug die durchschnittliche Anzahl 702 Mitarbeiter (Vorjahr: 662).

Im Geschäftsjahr 2011 beliefen sich die als Aufwand erfassten kurzfristig fälligen Vergütungen der Vorstandsmitglieder auf 2.683 TEUR (Vorjahr: 2.525 TEUR). Diese umfassen die Bezüge der Vorstandsmitglieder für das Geschäftsjahr einschließlich variabler Bezüge und Sachbezüge, die auf die Vorstandsmitglieder entfallende Dotierung der Urlaubsrückstellung und sonstiger kurzfristiger Rückstellungen.

Die als Aufwand erfassten nach Beendigung des Vorstandsvertrags und aus Anlass der Beendigung des Vorstandsvertrags fälligen Vergütungen betragen 700 TEUR (Vorjahr: 3.736 TEUR). Die nach Beendigung des Vorstandsvertrags fälligen Vergütungen beinhalten die auf Vorstandsmitglieder entfallende Dotierung der Abfertigungsrückstellung und der Pensionsrückstellung, die auf Vorstandsmitglieder entfallenden Beiträge zu Pensionskassen und Prämien für Rückdeckungsversicherungen.

5.5. Sonstige betriebliche Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	2011	2010
Ausgangsfrachten	20.662	22.256
Instandhaltung und fremde Lieferungen	30.515	28.427
Provisions- und Werbeaufwand	8.908	8.025
Kursverluste	10.042	11.956
Nettoverluste aus Devisentermingeschäften	4.384	2.076
Reise- und Fahrtaufwand	5.917	5.341
Versicherungsprämien	3.685	3.220
Miet- und Leasingaufwand	3.317	2.642
Sonstige Steuern	2.824	1.848
Prüfungs- und Beratungskosten	5.988	2.674
Gebühren, Beiträge, Spenden	992	928
Forderungsverluste	1.352	1.777
Übrige	18.008	18.301
	116.594	109.470

Davon Kosten für den Konzernabschlussprüfer:

in TEUR	2011	2010
Prüfung Konzernabschluss	21	21
Andere Bestätigungsleistungen	59	56
Steuerberatungsleistungen	0	0
Sonstige Leistungen	17	3
	97	80

5.6. Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte

in TEUR	2011	2010
Planmäßige Abschreibungen	29.589	29.939
Wertminderungen	84	0
	29.673	29.939

Die Wertminderungen betreffen im Wesentlichen technische Anlagen und Maschinen. Im Vorjahr waren keine Abschreibungen aufgrund von Wertminderungen erforderlich.

5.7. Finanzergebnis

in TEUR	2011	2010
Anteile am Gewinn von assoziierten Unternehmen	207	162
Erträge aus Wertpapieren	451	402
Zuschreibungen auf Finanzanlagen	0	86
Gewinne aus dem Abgang von Finanzanlagen	0	8
Zinserträge und ähnliche Erträge	1.252	1.390
Zinserträge und andere Erträge aus Finanzanlagen	1.703	1.887
Verluste aus dem Abgang von Finanzanlagen	-8	-9
Abschreibungen auf zur Veräußerung verfügbare Finanzanlagen	-37	-80
Sonstige Aufwendungen zu Finanzanlagen	-7	0
Aufwendungen aus Finanzanlagen	-52	-89
Zinsaufwendungen und sonstiger Finanzaufwand	-418	-222
Auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis	-14.680	-20.969
	-13.241	-19.231

In den Erträgen aus Wertpapieren sind Dividendenerträge aus zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten in Höhe von 121 TEUR (Vorjahr: 131 TEUR) enthalten. Das Zinsergebnis wurde 2011 per Saldo mit 676 TEUR einzahlungswirksam. Im Vorjahr belief sich der einzahlungswirksame Zinssaldo auf 1.074 TEUR.

Die unten angeführte Tabelle zeigt die Aufgliederung der Zinserträge und andere Erträge aus Finanzanlagen gemäß IFRS 7.20(a):

in TEUR	2011	2010
Erträge aus zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten	451	497
Aufwendungen aus zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten	-46	-89
Nettoertrag aus zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten	405	408
Erträge aus Krediten und Forderungen	1.252	1.390
Aufwendungen aus Krediten und Forderungen	0	0
Nettoertrag aus Krediten und Forderungen	1.252	1.390

In den Aufwendungen sind Verluste aus Wertminderungen wie folgt enthalten:

in TEUR	2011	2010
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte	-37	-80
Kredite und Forderungen	-1.352	-1.777
Verluste aus Wertminderungen von Finanzinstrumenten – insgesamt	-1.389	-1.857

Die Verluste aus Wertminderungen von Krediten und Forderungen sind unter sonstige betriebliche Aufwendungen (vgl. 5.5.) erfasst.

Die im Gesamtergebnis enthaltenen Nettoerträge aus zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten stellen sich wie folgt dar:

in TEUR	2011	2010
Direkt im Gewinn oder Verlust erfasste Nettoerträge	405	408
Im sonstigen Ergebnis erfasste Nettoerträge bzw. Nettoaufwendungen	-132	-21
Im Gesamtergebnis insgesamt erfasster Nettoertrag	273	387

Der Nettoaufwand aus den zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten finanziellen Verbindlichkeiten beläuft sich auf 418 TEUR (Vorjahr: 222 TEUR).

5.8. Ertragsteuern

Der für das Geschäftsjahr ausgewiesene Steueraufwand umfasst die für die einzelnen Gesellschaften aus dem steuerpflichtigen Einkommen und dem im jeweiligen Land anzuwendenden Steuersatz errechnete „tatsächliche“ Steuer und die Veränderung der latenten Steuerabgrenzungsposten.

in TEUR	2011	2010
Laufender Steueraufwand	15.659	15.533
Latenter Steueraufwand	126	2.182
	15.784	17.715

Vom laufenden Steueraufwand wurden im Geschäftsjahr 2011 13.855 TEUR (Vorjahr: 22.291 TEUR) auszahlungswirksam.

2011 beträgt der effektive Steuersatz, d.h. der Steueraufwand in Relation zum Ergebnis vor Steuern und vor Abzug des auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallenden Ergebnisses, 18,7 % (Vorjahr: 21,1 %). Die Konzernsteuerquote ist ein gewichteter Durchschnitt der lokalen Ertragsteuersätze aller einbezogenen Tochtergesellschaften.

Die Überleitung vom Ergebnis vor Steuern auf den in der Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesenen Aufwand an Ertragsteuern stellt sich wie folgt dar:

in TEUR	2011	2010
Ergebnis vor Steuern	69.862	63.098
Steuerbelastung/-ertrag (-/+ zu 25 %)	-17.466	-15.774
Abweichende ausländische Steuersätze	-397	-99
Anteile am Gewinn/Verlust assoziierter Unternehmen	52	41
Auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis	-3.670	-5.242
Steuerlich nicht abzugsfähige Aufwendungen	-690	-642
Nicht steuerbare Erträge, Steuerfreibeträge und Steuerabsetzbeträge	5.913	6.022
Veränderung der Wertberichtigung auf Steuerlatenzen aus Verlustvorträgen und aus abzugsfähigen temporären Differenzen	-37	-3.285
Quellensteuern	-49	-613
Steuern für Vorperioden	-80	-114
Steuersatzänderungen	433	320
Sonstige	206	1.673
Ertragsteuern laut Gewinn- und Verlustrechnung	-15.784	-17.715

in TEUR	2011	2010
Ergebnis vor Steuern	69.862	63.098
Auf kündbare nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis	14.680	20.969
	84.542	84.067
Ertragsteuern laut Gewinn- und Verlustrechnung	-15.784	-17.715
Effektivsteuersatz in %	18,7%	21,1%

5.9. Ergebnis je Aktie

		2011	2010
Jahresüberschuss	in TEUR	54.078	45.382
Durchschnittliche Anzahl der in Umlauf befindlichen Aktien	in Stück	20.573.434	20.573.434
Gewinn je Aktie nach IFRS (unverwässert und verwässert)	in EUR	2,63	2,21

Verwässerungseffekte waren zum 31. Dezember 2010 sowie zum 31. Dezember 2011 nicht zu berücksichtigen.

6. Erläuterungen zur Bilanz

6.1. Immaterielle Vermögenswerte

in TEUR	Software- Lizenzen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte	Firmenwerte	Geleistete Anzahlungen	Gesamt
Anschaffungs-/Herstellungskosten				
Stand 1.1.2010	12.588	2.884	95	15.568
Zugänge aus Unternehmenszusammenschlüssen	518	0	0	518
Währungsdifferenzen	547	23	7	577
Zugänge	487	0	0	487
Abgänge	-126	0	0	-126
Umbuchungen	90	0	-3	87
Stand 31.12.2010	14.104	2.907	100	17.111
Währungsdifferenzen	-299	10	3	-285
Zugänge	467	0	1	467
Abgänge	-90	0	0	-90
Umbuchungen	43	0	0	43
Stand 31.12.2011	14.225	2.917	104	17.246
Abschreibungen/Zuschreibungen				
Stand 1.1.2010	10.025	0	92	10.117
Währungsdifferenzen	290	0	7	297
Abschreibungen im Geschäftsjahr 2010	792	0	0	792
Abgänge	-126	0	0	-126
Stand 31.12.2010	10.980	0	100	11.080
Währungsdifferenzen	-154	0	3	-151
Abschreibungen im Geschäftsjahr 2011	792	0	0	792
Abgänge	-90	0	0	-90
Stand 31.12.2011	11.528	0	103	11.631
Buchwerte				
Buchwert 31.12.2009	2.563	2.884	3	5.451
Buchwert 31.12.2010	3.124	2.907	0	6.031
Buchwert 31.12.2011	2.697	2.917	1	5.615

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen.

Die planmäßigen wie auch die außerplanmäßigen Abschreibungen infolge von Wertminderungen werden in der Gewinn- und Verlustrechnung unter dem Posten „Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte“ ausgewiesen. Im Geschäftsjahr 2011 waren wie im Vorjahr keine außerplanmäßigen Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte erforderlich. Zuschreibungen erfolgten nicht.

Neben den Firmenwerten verfügt die Gruppe über keine immateriellen Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer.

6.2. Sachanlagen

in TEUR	Grundstücke und Bauten, einschließlich Bauten auf fremden Grund	Technische Anlagen und Maschinen	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	Gesamt
Anschaffungs-/Herstellungskosten					
Stand 1.1.2010	127.864	307.271	68.683	9.098	512.915
Zugänge aus Unternehmenszusammenschlüssen	1.585	7.227	0	0	8.813
Währungsdifferenzen	8.300	20.282	6.770	1.771	37.123
Zugänge	4.165	9.950	4.890	31.187	50.193
Abgänge	-515	-8.567	-3.016	0	-12.098
Umbuchungen	3.066	8.028	1.324	-12.505	-87
Stand 31.12.2010	144.465	344.191	78.652	29.551	596.860
Währungsdifferenzen	-1.972	-6.524	-1.658	-668	-10.822
Zugänge	3.380	9.830	5.560	30.082	48.851
Abgänge	-2.169	-7.390	-2.705	-4	-12.268
Umbuchungen	3.561	13.936	2.690	-20.231	-43
Stand 31.12.2011	147.265	354.043	82.539	38.731	622.578
Abschreibungen/Zuschreibungen					
Stand 1.1.2010	69.630	234.504	56.952	198	361.283
Währungsdifferenzen	3.343	13.137	5.624	8	22.112
Abschreibungen im Geschäftsjahr 2010	3.919	19.242	5.447	539	29.147
Abgänge	-495	-8.420	-2.951	0	-11.865
Zuschreibungen im Geschäftsjahr 2010	0	-3.661	0	0	-3.661
Stand 31.12.2010	76.397	254.803	65.072	744	397.016
Währungsdifferenzen	-1.358	-5.425	-1.353	6	-8.130
Abschreibungen im Geschäftsjahr 2011	4.105	19.200	5.553	24	28.881
Abgänge	-1.418	-7.047	-2.630	0	-11.095
Umbuchungen	0	-13	13	0	0
Zuschreibungen im Geschäftsjahr 2011	-734	-51	-29	0	-813
Stand 31.12.2011	76.992	261.466	66.626	774	405.858
Buchwerte					
Buchwert 31.12.2009	58.234	72.766	11.731	8.900	151.632
Buchwert 31.12.2010	68.068	89.388	13.579	28.807	199.843
Buchwert 31.12.2011	70.274	92.577	15.913	37.957	216.720

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen.

Vom in Bezug auf Grundstücke und Bauten, einschließlich der Bauten auf fremdem Grund, ausgewiesenen Buchwert entfallen auf Grund und Boden (Grundwert) 14.694 TEUR (Vorjahr: 12.892 TEUR).

In den Geschäftsjahren 2010 und 2011 wurden keine Fremdkapitalkosten als Bestandteil der Herstellungskosten von qualifizierten Vermögenswerten aktiviert.

Die planmäßigen wie auch die außerplanmäßigen Abschreibungen infolge von Wertminderungen werden in der Gewinn- und Verlustrechnung unter dem Posten „Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte“ ausgewiesen.

Im Geschäftsjahr 2011 sind bei technischen Anlagen und Maschinen außerplanmäßige Wertminderungen in Höhe von 84 TEUR (Vorjahr: 0 TEUR) eingetreten.

Im Geschäftsjahr 2011 erfolgten Zuschreibungen infolge Wertaufholung in Höhe von 813 TEUR. Im Vorjahr wurde eine Zuschreibung bei technischen Anlagen der Semperflex Shanghai in Höhe von 3.661 TEUR durchgeführt.

Es wurden keine Sachanlagen als Sicherheiten für Darlehen verpfändet.

Zum 31. Dezember 2011 bestehen vertragliche Verpflichtungen zum Erwerb von Sachanlagen in Höhe von 1.980 TEUR (Vorjahr: 4.669 TEUR).

Die Semperit Gruppe nimmt neben dem operativen Leasing auch vereinzelt Finanzierungsleasing in Anspruch. Die Finanzierungsleasingvereinbarungen beziehen sich vor allem auf technische Anlagen und Maschinen, andere Anlagen sowie Betriebs- und Geschäftsausstattung (Kraftfahrzeuge, Büroausstattung).

Das Sachanlagevermögen enthält Vermögenswerte aus Finanzierungsleasingvereinbarungen in folgendem Umfang:

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	An-schaffungs-kosten	Kumulierte Abschreibungen	Buchwert	An-schaffungs-kosten	Kumulierte Abschreibungen	Buchwert
Technische Anlagen und Maschinen	471	319	152	484	285	198
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	373	283	90	496	305	191
	844	602	242	979	590	389

Aus der Nutzung von in der Bilanz nicht ausgewiesenen Sachanlagen bestehen aufgrund von unkündbaren Miet- und Leasingverhältnissen Verpflichtungen in folgendem Umfang:

in TEUR	2011	2010
Im folgenden Jahr	383	643
In den folgenden 2 bis 5 Jahren	596	526
Über 5 Jahre	363	403

Der Miet- und Leasingaufwand aus Operating-Leasingverträgen belief sich im Geschäftsjahr 2011 auf 3.317 TEUR (Vorjahr: 2.642 TEUR).

6.3. Vorräte

Der Bilanzposten Vorräte setzt sich wie folgt zusammen:

in TEUR	31.12.2011	31.12.2010
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	48.170	40.993
Unfertige Erzeugnisse	14.818	14.881
Fertige Erzeugnisse und Waren	73.903	57.243
Geleistete Anzahlungen	704	573
	137.595	113.689

in TEUR	31.12.2011	31.12.2010
Vorräte		
Davon zu Anschaffungs-/Herstellungskosten	121.055	100.898
Davon zum beizulegenden Zeitwert abzgl. Veräußerungskosten	16.540	12.792
	137.595	113.689

Die aufwandswirksam erfasste Wertberichtigung auf Vorräte betrug im laufenden Jahr 5.598 TEUR (Vorjahr: 6.244 TEUR).

6.4. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind der Kategorie Kredite und Forderungen zuzurechnen und werden deshalb zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Erforderliche Wertberichtigungen werden von den Forderungen abgesetzt.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	Gesamt	31.12.2011		Gesamt	31.12.2010	
		Davon Restlaufzeit unter 1 Jahr	Davon Restlaufzeit über 1 Jahr		Davon Restlaufzeit unter 1 Jahr	Davon Restlaufzeit über 1 Jahr
Forderungen aus Lieferungen und abgerechneten Leistungen	114.075	114.012	63	85.531	85.531	0
Forderungen aus noch nicht abgerechneten Leistungen	254	254	0	15	15	0
	114.329	114.267	63	85.546	85.546	0

Die fälligen, aber nicht wertberichtigten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	2011	2010
Bis zu 1 Monat überfällig ¹⁾	13.349	6.116
Mehr als 1 bis zu 3 Monate überfällig	5.204	398
Mehr als 3 bis zu 6 Monate überfällig	564	63
Mehr als 6 bis zu 12 Monate überfällig	182	12
Mehr als 12 Monate überfällig	0	0
Buchwert der fälligen, nicht wertberichtigten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	19.298	6.589

1) Beinhaltet auch sofort fällige Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

Die üblicherweise gewährten Zahlungsziele betragen zwischen 14 und 90 Tagen. Zusätzlich zu den Forderungen, die aufgrund einer individuellen Einschätzung der betreffenden Kunden als notleidend eingestuft und auf den voraussichtlich einbringlichen Betrag abgeschrieben werden, werden auf Basis der länderspezifischen Erfahrungswerte Forderungen, die überfällig sind, wertberichtigt. Ferner wird ebenfalls basierend auf Erfahrungswerten in Bezug auf Forderungen, die nicht kreditversichert sind, bzw. in Bezug auf den Selbstbehalt bei kreditversicherten Forderungen eine Wertberichtigung gebildet.

Die überfälligen Forderungen sind zum Großteil durch Kreditversicherungen gedeckt. Hinsichtlich des in Zahlungsverzug befindlichen ausgewiesenen Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sollte jedenfalls der ausgewiesene Buchwert einbringlich sein.

Die nicht kreditversicherten Forderungen bestehen hauptsächlich gegenüber Kunden in den Ländern Indien, Brasilien, USA und China. Auch in Bezug auf die nicht kreditversicherten Forderungen bzw. in Bezug auf den Selbstbehalt kreditversicherter Forderungen besteht keine nennenswerte Konzentration des Kreditrisikos, da die Kunden breit gestreut sind.

Wertminderungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden im Regelfall indirekt über Wertberichtigungskonten erfasst. Die Wertberichtigungen haben sich wie folgt entwickelt:

in TEUR	2011	2010
Anfangsbestand 1.1.	8.068	7.121
Auflösung	-3.774	-220
Währungsdifferenz	-98	128
Wegen Uneinbringlichkeit abgeschriebene Beträge	-939	-810
Zuführung	1.288	1.850
Endbestand 31.12.	4.545	8.068

In den Wertberichtigungen zum Geschäftsjahresende sind Einzelwertberichtigungen, d.h. Wertberichtigungen aufgrund einer individuellen Einschätzung der betreffenden Kunden, in Höhe von insgesamt 3.039 TEUR (Vorjahr: 3.241 TEUR) enthalten, die hauptsächlich wegen der Eröffnung von Insolvenzverfahren über das Vermögen der betreffenden Kunden gebildet wurden. Die nach Abzug der Wertberichtigungen verbleibenden Buchwerte stellen die in den Insolvenzverfahren voraussichtlich einbringlichen Beträge dar.

6.5. Sonstige finanzielle Vermögenswerte

Die Buchwerte der sonstigen finanziellen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	Buchwert 31.12.2011	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Buchwert 31.12.2010	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Zur Veräußerung verfügbare Wertpapiere						
Staatsanleihen	7.332	6.306	1.026	9.422	9.422	0
Fondsanteile, Aktien, andere Wertpapiere	3.455	3.455	0	3.404	3.404	0
	10.787	9.761	1.026	12.826	12.826	0
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte – held for trading						
Derivate	34	0	34	295	0	295
Zu fortgeführten Anschaffungs- kosten bewertete Kredite und Forderungen						
Darlehen an assoziierten Unternehmen	563	563	0	563	563	0
Sonstige Darlehen	9	9	0	8	8	0
Sonstige Forderungen gegenüber assoziierten Unternehmen	0	0		6	0	6
Übrige sonstige Forderungen	4.188	1.552	2.635	4.891	323	4.568
	4.759	2.123	2.635	5.468	894	4.574
	15.579	11.884	3.695	18.589	13.720	4.869

Bei den Staatsanleihen handelt es sich um österreichische und deutsche Bundesanleihen im Nominale von 7.000 TEUR, die mit 3,8% und 5,00% vom Nominale verzinst sind und zwischen 2012 und 2014 fällig sind.

Bei den Fondsanteilen handelt es sich um 58.000 Stück Anteile am PIA TopRent, einem Anleihenfonds, der zur Deckung von Pensionsrückstellungen geeignet ist und überwiegend in fest- und variabel verzinsliche Staatsanleihen der EURO-Zone veranlagt.

Der Buchwert der zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerte in Höhe von 10.787 TEUR (Vorjahr: 12.826 TEUR) entspricht dem Marktwert. Die durchschnittliche Effektivverzinsung belief sich im Geschäftsjahr 2011 auf 3,0% (Vorjahr: 2,6%).

Das Darlehen an assoziierte Unternehmen in Höhe von 563 TEUR (Vorjahr: 563 TEUR) betrifft die nach der Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogene Isotron Deutschland GmbH.

Bei den zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten Krediten und Forderungen waren keine Wertberichtigungen erforderlich.

6.6. Sonstige Vermögenswerte

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Rechnungsabgrenzungsposten	1.950	108	1.842	2.130	388	1.742
Anzahlungen	807	0	807	205	0	205
Sonstige nicht-finanzielle Forderungen	8.944	203	8.741	10.062	57	10.005
	11.700	310	11.390	12.397	445	11.953

6.7. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente

in TEUR	31.12.2011	31.12.2010
Kassabestand	36	111
Schecks	1	1
Guthaben bei Kreditinstituten	97.502	123.253
Kurzfristige Veranlagungen	353	15.820
	97.892	139.186

Die Bindungsdauer sämtlicher kurzfristiger Finanzveranlagungen betrug zum Zeitpunkt der Veranlagung weniger als drei Monate. Die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente entsprechen dem Fonds der flüssigen Mittel in der Geldflussrechnung.

6.8. Latente Steuern

Nach temporären Differenzen setzen sich die Abgrenzungsposten für latente Steuern wie folgt zusammen:

in TEUR	31.12.2011		31.12.2010	
	Aktiva	Passiva	Aktiva	Passiva
Immaterielle Vermögenswerte	4	-418	4	-522
Sachanlagen	270	-1.997	224	-1.995
Finanzanlagen	118	-7	120	-12
Vorräte	3.733	-166	2.890	-45
Forderungen	1.058	-1.964	1.257	-365
Sonstige Aktiva	1	-4	4	-223
Personalarückstellungen	4.982	0	5.062	0
Sonstige Rückstellungen	2.075	0	2.193	0
Lieferverbindlichkeiten	142	-7	118	-1
Sonstige Passiva	536	-1.801	341	-1.872
Steuerliche Verlustvorträge	3.315	0	2.955	0
Summe aktive/passive Steuerabgrenzung	16.233	-6.364	15.169	-5.036
Bewertungsabschlag für aktive latente Steuern	-3.276	0	-3.578	0
Saldierung von aktiven und passiven latenten Steuern	-4.186	4.186	-830	830
Aktive latente Steuern	8.772		10.761	
Passive latente Steuern		-2.178		-4.206

in TEUR	2011	2010
Steuerabgrenzung zu Geschäftsjahresbeginn – netto	6.554	8.498
Im Gewinn oder Verlust des Geschäftsjahres erfasste Steuerabgrenzung	-125	-2.182
Im sonstigen Ergebnis des Geschäftsjahres erfasste Steuerabgrenzung	33	6
Währungsdifferenzen	132	232
Steuerabgrenzung zu Geschäftsjahresende – netto	6.594	6.554

Zum Bilanzstichtag bestehen noch nicht genutzte steuerliche Verluste in Höhe von 6.035 TEUR (Vorjahr: 6.245 TEUR), für die kein latenter Steueranspruch angesetzt wurde. Davon verfallen 4.563 TEUR (Vorjahr: 2.264 TEUR) innerhalb von fünf Jahren. Im Übrigen sind sie unbeschränkt vortragsfähig.

Für bis einschließlich 2013 bei einer ausländischen Tochtergesellschaft verrechenbare Investitionsabsetzbeträge stehen 6.443 TEUR (Vorjahr: 7.144 TEUR) zur Verfügung. Nach der derzeitigen Planung können davon vermutlich 1.593 TEUR (Vorjahr: 2.150 TEUR) verwertet werden. Darüber hinaus bestehen bei einer ausländischen Tochtergesellschaft Investitionsabsetzbeträge in Höhe von 4.686 TEUR (Vorjahr: 4.825 TEUR), die bei Vorliegen entsprechender steuerlicher Ergebnisse im Zeitraum von 2014 bis 2018 verwertet werden können. Latente Steueransprüche wurden diesbezüglich nicht angesetzt.

Bei Tochtergesellschaften, die sich in der Ingangsetzungsphase befinden und bei welchen bisher Verluste aufgelaufen sind, wurden Aktivposten für steuerliche Verlustvorträge in Höhe von 1.381 TEUR (Vorjahr: 980 TEUR) angesetzt, da nach Einschätzung des Managements der Gruppe zukünftig ausreichend Gewinne erzielt werden können, gegen die die Verluste verrechnet werden können oder Maßnahmen der Steuerplanung die Verwertung der Verlustvorträge ermöglichen.

6.9. Eigenkapital

Die Entwicklung des Eigenkapitals wird in der Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung detailliert dargestellt.

Das Grundkapital der Semperit AG Holding beträgt 21.358.997 EUR. Es ist unverändert zum 31. Dezember 2010 zerlegt in 20.573.434 Stück voll eingezahlte Stammaktien, von denen jede am Grundkapital in gleichem Umfang beteiligt ist. Sie tragen jeweils ein Stimmrecht und sind dividendenberechtigt.

Die Kapitalrücklagen resultieren im Wesentlichen aus dem bei der Ausgabe von Aktien über den anteiligen Betrag des Grundkapitals hinaus erzielten Betrag (Agio). Von den Kapitalrücklagen sind Rücklagen in Höhe von 21.503 TEUR gebunden. Sie dürfen nur zum Ausgleich eines ansonsten im Jahresabschluss des Mutterunternehmens Semperit AG Holding auszuweisenden Bilanzverlusts aufgelöst werden, soweit freie Rücklagen zur Abdeckung nicht zur Verfügung stehen.

In der Neubewertungsrücklage werden die Gewinne und Verluste aus Schwankungen des Zeitwerts, der den zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten beizulegen ist, bis zur Veräußerung der betreffenden Vermögenswerte oder bis zur Feststellung einer Wertminderung der betreffenden Vermögenswerte angesammelt.

In die Rücklage aus der Währungsumrechnung werden aus der Umrechnung der Jahresabschlüsse der Tochterunternehmen von der funktionalen Währung auf Euro resultierende Umrechnungsdifferenzen bis zur Veräußerung oder bis zum sonstigen Abgang der betreffenden Tochterunternehmen erfasst.

Die Gewinnrücklage umfasst die gesetzliche Rücklage der Semperit AG Holding in Höhe von 999 TEUR, die freie Rücklage der Semperit AG Holding in Höhe von 15.000 TEUR, den Bilanzgewinn der Semperit AG Holding in Höhe von 16.835 TEUR, die un versteuerten Rücklagen nach Abzug der Steuerabgrenzung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen, die seit dem Erwerb von den Tochterunternehmen einbehaltenen Gewinne und die Effekte der Anpassung der Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen an die im Konzernabschluss angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden. Zur Ausschüttung an die Aktionäre steht der Bilanzgewinn der Semperit AG Holding zur Verfügung. Die gesetzliche Rücklage der Semperit AG Holding darf nur zum Ausgleich eines ansonsten in ihrem Jahresabschluss auszuweisenden Bilanzverlusts aufgelöst werden, wobei der Auflösung zum Verlustausgleich nicht entgegensteht, dass freie Rücklagen zum Verlustausgleich zur Verfügung stehen.

Für das abgelaufene Geschäftsjahr schlägt der Vorstand eine Dividende von 0,80 EUR je Aktie, insgesamt somit von 16.459 TEUR, vor, die von der Hauptversammlung noch beschlossen werden muss und daher in diesem Abschluss noch nicht als Verbindlichkeit bilanziert ist. Die Zahlung der Dividende hat keine steuerlichen Konsequenzen für den Konzern.

6.10. Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen

Als Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen werden Anteile nicht beherrschender Gesellschafter am Nettovermögen der Tochterunternehmen ausgewiesen, wenn den betreffenden Gesellschaftern ein unbedingtes Kündigungsrecht oder ein Kündigungsrecht zusteht, das an Bedingungen geknüpft ist, deren Eintritt bzw. Nichteintritt nicht im Machtbereich der Semperit Gruppe liegt, oder wenn die Gesellschaft, an der der nicht beherrschende Anteil gehalten wird, befristet ist.

Die Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen entwickelten sich wie folgt:

in TEUR	2011	2010
Stand am 1. Jänner	83.405	71.576
Einlagen im Rahmen von Neugründungen bzw. Kapitalerhöhungen	973	0
Ausschüttungen	-1.187	-22.410
Rückzahlungen aufgrund von Kapitalherabsetzung	0	-565
Anteil am Jahresergebnis	14.680	20.969
Währungsdifferenzen	-579	13.835
Stand am 31. Dezember	97.292	83.405

6.11. Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen

Altersversorgungspläne – leistungsorientierte Pläne

Aufgrund des 1997 verabschiedeten Pensionsstatuts der österreichischen Gesellschaften werden vor dem 1. Jänner 1991 eingetretenen Mitarbeitern Betriebspensionen in Form eines fixen Betrags, dessen Höhe von der Anzahl der geleisteten Dienstjahre abhängig ist, gewährt. Anspruchsberechtigt nach diesem Statut sind nunmehr nur noch pensionierte ehemalige Mitarbeiter oder Hinterbliebene von ehemaligen Mitarbeitern. Die Verpflichtungen gemäß diesem Statut sind nicht durch Planvermögen gedeckt.

Einem ehemaligen Vorstandsmitglied wurde einzelvertraglich eine Pensionszusage gewährt. Auch diese Verpflichtung ist nicht durch Planvermögen gedeckt.

Zwei Vorstandsmitgliedern und den leitenden Angestellten wurden Pensionszusagen gewährt, die durch Rückdeckungsversicherungen gedeckt sind, wobei der Pensionsanspruch jeweils dem rückgedeckten Betrag entspricht. Die Rückdeckungsversicherungen sind zur Besicherung der Pensionsansprüche an die Anspruchsberechtigten verpfändet.

Abfertigungsrückstellung: Abhängig von der Dienstzugehörigkeit haben im Wesentlichen Dienstnehmer in Österreich, in Frankreich, in Italien und in Thailand aufgrund gesetzlicher Bestimmungen Anspruch auf eine Einmalzahlung bei Pensionsantritt unabhängig davon, ob das Dienstverhältnis durch den Dienstgeber oder den Dienstnehmer beendet wird, oder bei Kündigung durch den Arbeitgeber. Zwei der Vorstandsmitglieder haben bei Beendigung des Vorstandsmandats einen vertraglichen Anspruch auf eine Abfertigung entsprechend den Regelungen des Angestelltengesetzes. Bei den anlässlich des Pensionsantritts fälligen Leistungen handelt es sich demnach um nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses fällige Vergütungen im Sinne von IAS 19. Die diesbezüglichen Verpflichtungen sind nicht durch Planvermögen gedeckt. Bei den anlässlich der Kündigung durch den Dienstgeber fälligen Leistungen handelt es sich um Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses im Sinne von IAS 19.

Als wesentliche versicherungsmathematische Annahmen lagen der Bewertung dieser Verpflichtungen ein Rechnungszinssatz von 4,75 % (31. Dezember 2010: 4 %) und eine durchschnittliche jährliche Gehaltssteigerung von 3,4 % (31. Dezember 2010: 3,4 %) zugrunde.

Die Rückstellung für Verpflichtungen des Konzerns aus leistungsorientierten Pensionsplänen ergibt sich wie folgt:

in TEUR	2011	2010
Barwert der gedeckten leistungsorientierten Verpflichtungen	7.015	3.204
Beizulegender Zeitwert des Planvermögens	5.501	3.204
Unterdeckung	1.514	0
Barwert der ungedeckten leistungsorientierten Verpflichtungen	15.647	20.639
Plandefizit = Rückstellung	17.161	20.639

Der Barwert der Verpflichtungen aus Pensionsplänen hat sich wie folgt entwickelt:

in TEUR	2011	2010
Pensionen		
Barwert der Verpflichtungen (DBO) per 1.1.	23.843	23.993
Im Wirtschaftsjahr zusätzlich erworbene Versorgungsansprüche sowie versicherungsmathematische Gewinne/Verluste	-208	687
Kalkulatorischer Zinsaufwand betreffend die bereits erworbenen Ansprüche	963	955
Summe der Aufwendungen für Pensionen	755	1.641
Auszahlungen	-1.936	-1.792
Barwert der Verpflichtungen (DBO) per 31.12.	22.662	23.843

Der in der Tabelle ausgewiesene Aufwand von insgesamt 755 TEUR (Vorjahr: 1.641 TEUR) ist im Posten Personalaufwand der Gewinn- und Verlustrechnung, nämlich gemäß der Aufgliederung unter 5.4 unter „Aufwendungen für Altersversorgung“, erfasst.

Das zum beizulegenden Zeitwert bewertete Planvermögen, bei dem es sich um eine Rückdeckungsversicherung, Barmittel und eine zum Bilanzstichtag offene Forderung eines Pensionsplans gegenüber der Semperit Gruppe handelt, hat sich wie folgt entwickelt:

in TEUR	2011	2010
Zeitwert des Planvermögens per 1.1.	3.204	2.806
Beiträge des Konzerns	344	456
Ertrag aus Planvermögen abzügl. Verwaltungskosten	518	-24
Auszahlungen	-244	-35
Sonstige Veränderung	1.679	0
Zeitwert des Planvermögen per 31.12.	5.501	3.204

Der in der Tabelle ausgewiesene Ertrag von insgesamt 518 TEUR (Vorjahr: Aufwand 24 TEUR) ist im Posten Personalaufwand der Gewinn- und Verlustrechnung, nämlich gemäß der Aufgliederung unter 5.4 unter „Aufwendungen für Altersversorgung“, erfasst.

in TEUR	2011	2010
Abfertigungen		
Barwert der Verpflichtungen (DBO) per 1.1.	21.359	21.635
Im Wirtschaftsjahr zusätzlich erworbene Versorgungsansprüche	1.057	483
Kalkulatorischer Zinsaufwand betreffend die bereits erworbenen Ansprüche	729	769
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste	-1.400	-10
Summe der Aufwendungen für Abfertigungen	386	1.242
Auszahlungen	-1.982	-1.518
Barwert der Verpflichtungen (DBO) per 31.12.	19.763	21.359

Der in der Tabelle ausgewiesene Aufwand von insgesamt 386 TEUR (Vorjahr: 1.242 TEUR) ist im Posten Personalaufwand der Gewinn- und Verlustrechnung, nämlich gemäß der Aufgliederung unter 5.4 unter „Aufwendungen für Abfertigungen“, erfasst.

Die Entwicklung des Barwerts der Verpflichtung und des zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Planvermögens und die versicherungsmathematischen Gewinne und Verluste aus erfahrungsbedingten Anpassungen in den letzten fünf Jahren stellen sich wie folgt dar, wobei es sich bei den mit „+“ gekennzeichneten erfahrungsbedingten Anpassungen um Gewinne und bei den mit „-“ gekennzeichneten um Verluste handelt:

In TEUR	31.12.2011	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2007
Pensionen					
Barwert der Verpflichtung	22.662	23.843	23.993	24.030	22.574
Planvermögen	5.501	3.204	2.806	2.353	1.901
Plandefizit	17.161	20.639	21.187	21.676	20.673
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste	1.262	-269	-450	-1.829	992
Davon erfahrungsbedingte Anpassungen	10	-269	-450	-922	992
Davon Auswirkung der Änderung versicherungsmathematischer Annahmen	1.252	0	0	-907	0
Abfertigungen					
Barwert der Verpflichtung	19.763	21.359	21.635	22.880	23.148
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste	1.400	10	38	-370	-1.549
Davon erfahrungsbedingte Anpassungen	-83	10	38	-422	-1.549
Davon Auswirkung der Änderung versicherungsmathematischer Annahmen	1.483	0	0	52	0

Altersversorgungspläne – beitragsorientierte Pläne

Semperit AG Holding ist verpflichtet, für zwei Vorstandsmitglieder Beiträge an eine Pensionskasse zu leisten.

Mitarbeiter, deren Dienstverhältnis österreichischem Recht unterliegt und die nach dem 31. Dezember 2002 in das Dienstverhältnis eingetreten sind, erwerben keine Abfertigungsansprüche gegenüber dem jeweiligen Dienstgeber. Für diese Mitarbeiter und für zwei Vorstandsmitglieder sind Beiträge in Höhe von 1,53% des Lohns bzw. Gehalts an eine Mitarbeitervorsorgekasse zu zahlen. Im Berichtsjahr ist für diese Beiträge ein Aufwand von insgesamt 210 TEUR (Vorjahr: 146 TEUR) angefallen.

Die Mitarbeiter des Konzerns gehören zudem den länderspezifischen, staatlichen Pensionsplänen an, die in der Regel im Umlageverfahren finanziert werden. Die Verpflichtung der Gruppe beschränkt sich darauf, die Beiträge bei Fälligkeit zu entrichten. Eine rechtliche oder faktische Verpflichtung zu künftigen Leistungen besteht nicht.

6.12. Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen setzen sich wie folgt zusammen:

In TEUR	1.1.2011	Währungs- differenzen	Auflösung	Verbrauch	Zuführung	31.12.2011
Umstrukturierungen	6.944	0	0	0	0	6.944
Jubiläumsgelder	3.255	0	0	-161	0	3.094
Urlaube	2.244	-8	-3	-1.793	1.579	2.020
Gewährleistungen	12.499	-421	-4.409	-4.201	5.054	8.522
Umsatzbonus	1.249	2	-5	-1.224	1.244	1.266
Übrige	17.581	-52	-1.955	-9.026	9.250	15.798
	43.773	-479	-6.371	-16.405	17.127	37.645

In TEUR	1.1.2010	Währungs- differenzen	Auflösung	Verbrauch	Zuführung	31.12.2010
Umstrukturierungen	6.921	0	0	0	24	6.944
Jubiläumsgelder	3.276	0	0	-40	19	3.255
Urlaube	2.589	8	0	-2.126	1.773	2.244
Gewährleistungen	12.225	150	-667	-2.249	3.040	12.499
Umsatzbonus	1.031	4	-57	-974	1.245	1.249
Übrige	12.993	262	-1.714	-6.310	12.350	17.581
	39.035	424	-2.438	-11.699	18.451	43.773

In den übrigen sonstigen Rückstellungen sind im Wesentlichen diverse Personalarückstellungen enthalten.

Die Rückstellung für Gewährleistungen basiert zu einem wesentlichen Teil auf einer Einzelbeurteilung der Risiken. Zusätzlich wird auf Portfoliobasis und auf Erfahrungswerten basierend, vom Umsatz des letzten Geschäftsjahres ausgehend, eine Rückstellung gebildet. Die Inanspruchnahme des Konzerns aus diesen Risiken wird für wahrscheinlich gehalten, wobei der angesetzte Betrag dem bestmöglichen Schätzwert der Höhe der Inanspruchnahme entspricht. Da der Inanspruchnahme lang dauernde Verhandlungen und auch Rechtsstreite vorausgehen können, ist der Zeitpunkt der Inanspruchnahme ungewiss.

Die unten stehende Tabelle enthält die Fristigkeiten der Rückstellungen.

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Umstrukturierungen	6.944	6.944	0	6.944	6.944	0
Jubiläumsgelder	3.094	3.094	0	3.255	3.255	0
Urlaube	2.020	40	1.979	2.244	0	2.244
Gewährleistungen	8.522	3.943	4.580	12.499	7.276	5.223
Umsatzbonus	1.266	0	1.266	1.249	0	1.249
Übrige	15.798	3.062	12.735	17.581	1.449	16.132
	37.645	17.084	20.561	43.773	18.924	24.848

6.13. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten sind zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Sie setzen sich wie folgt zusammen:

	31.12.2011				31.12.2010			
	Nominale in in Lokal- währung	Buchwert in TEUR	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Nominale in in Lokal- währung	Buchwert in TEUR	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Darlehen	TUSD 8.000	6.175	0	6.175	TUSD 8.000	5.974	5.974	0
Kontokorrentkredit	TEUR 3	3	0	3	–	–	0	0
Gesamt		6.178	0	6.178	0	5.974	5.974	0

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten bestehen überwiegend in US-Dollar und sind variabel verzinst. Die Effektivverzinsung für das Jahr 2011 betrug 2,4% (Vorjahr: 1,4%). Der Zinssatz unterliegt einer monatlichen Anpassung.

Dingliche Sicherheiten bestehen nicht.

Aufgrund der marktkonformen Verzinsung ist davon auszugehen, dass die Buchwerte der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten den beizulegenden Zeitwerten entsprechen.

6.14. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Sie weisen wie im Vorjahr eine Restlaufzeit von unter einem Jahr auf.

6.15. Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Darlehen von nicht beherrschenden Gesellschaftern von Tochterunternehmen	1.568	1.568	0	0	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen, nicht konsolidierten Unternehmen	26	0	26	27	0	27
Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen	32	0	32	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	242	138	105	360	247	113
Derivative Finanzverbindlichkeiten	1.753	0	1.753	220	0	220
Übrige sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	8.270	1.369	6.901	9.801	515	9.286
	11.891	3.074	8.816	10.408	762	9.646

Die derivativen Finanzverbindlichkeiten sind der Kategorie „zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten – held for trading“ zugeordnet. Die anderen finanziellen Verbindlichkeiten sind zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Die zum 31. Dezember 2011 bestehenden Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	Restlaufzeit unter 1 Jahr	Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahre	Restlaufzeit über 5 Jahre	Restlaufzeit unter 1 Jahr	Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahre	Restlaufzeit über 5 Jahre
Summe künftiger Mindestleasingzahlungen	113	142	0	124	262	0
Zinsanteil	-8	-4	0	-11	-15	0
Barwert der Mindestleasingzahlungen	105	138	0	113	247	0

6.16. Sonstige Verbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2011			31.12.2010		
	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig	Gesamt	Davon langfristig	Davon kurzfristig
Verbindlichkeiten aus Steuern und im Rahmen der sozialen Sicherheit	4.771	0	4.771	4.292	0	4.292
Erhaltene Anzahlungen	800	0	800	464	0	464
Rechnungsabgrenzungsposten	211	200	11	419	211	208
Übrige sonstige Verbindlichkeiten	1.502	0	1.502	0	0	0
	7.284	200	7.084	5.175	211	4.964

6.17. Zeitwerte von Finanzinstrumenten

Die unten angeführte Tabelle zeigt die Buchwerte und die beizulegenden Zeitwerte der einzelnen finanziellen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten gegliedert nach den Bewertungskategorien des IAS 39.9.

31.12.2011 in TEUR	Held for trading	AFS at fair value/ sonstiges Ergebnis	LAR fortgeführte Anschaffungs- kosten	Buchwert am 31.12.2011	Bei- zulegender Zeitwert am 31.12.2011	Hierarchie- stufe
Aktiva						
Wertpapiere	0	10.787	0	10.787	10.787	1
Darlehen an assoziierte Unternehmen	0	0	563	563	563	3
Sonstige langfristige Darlehen	0	0	9	9	9	3
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	0	0	114.329	114.329	114.329	3
Derivative Finanzinstrumente	34	0	0	34	34	2
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	0	0	4.188	4.188	4.188	3
Passiva						
Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen	n/a	n/a	n/a	97.292	n/a	n/a
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	0	0	6.178	6.178	6.178	3
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	0	0	38.815	38.815	38.815	3
Derivative Finanzverbindlichkeiten	1.753	0	0	1.753	1.753	2
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	0	0	10.138	10.138	10.138	3

31.12.2010 in TEUR	Held for trading	AFS at fair value/ sonstiges Ergebnis	LAR fortgeführte Anschaffungs- kosten	Buchwert am 31.12.2010	Bei- zulegender Zeitwert am 31.12.2010	Hierarchie- stufe
Aktiva						
Wertpapiere	0	12.826	0	12.826	12.826	1
Darlehen an assoziierte Unternehmen	0	0	563	563	563	3
Sonstige langfristige Darlehen	0	0	8	8	8	3
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	0	0	85.546	85.546	85.546	3
Derivative Finanzinstrumente	295	0	0	295	295	2
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	0	0	4.897	4.897	4.897	3
Passiva						
Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen	n/a	n/a	n/a	83.405	n/a	n/a
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	0	0	5.974	5.974	5.974	3
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	0	0	40.969	40.969	40.969	3
Derivative Finanzverbindlichkeiten	220	0	0	220	220	2
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	0	0	10.188	10.188	10.188	3

Die einzelnen Stufen in der Hierarchie der beizulegenden Zeitwerte sind wie folgt definiert:

Stufe 1: Bewertung anhand von Marktpreisen für ein spezifisches Finanzinstrument.

Stufe 2: Bewertung anhand von Marktpreisen für ähnliche Instrumente oder anhand von Bewertungsmodellen, die ausschließlich auf solchen Bewertungsparametern basieren, die am Markt beobachtbar sind.

Stufe 3: Bewertung anhand von Modellen mit signifikanten Bewertungsparametern, die nicht am Markt beobachtbar sind.

Die Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen sind keiner der Kategorien des IAS 39 zuzurechnen, sondern finanzielle Verbindlichkeiten eigener Art. Zur Bewertung wird auf die Ausführungen unter 2.12 verwiesen. Der beizulegende Zeitwert ist nur mit unverhältnismäßig hohem Aufwand ermittelbar und wird demnach nicht angegeben.

7. Erläuterungen zur Konzerngeldflussrechnung

Die Konzerngeldflussrechnung wird unter Anwendung der indirekten Methode erstellt und zeigt die Veränderung des Finanzmittelbestandes der Semperit Gruppe im Laufe des Geschäftsjahrs. Der Fonds umfasst die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente. Die Zusammensetzung ist unter 6.7. ersichtlich.

Aufgrund der Geschäftsausweitung und der stark gestiegenen Rohstoffpreise kam es zu einem deutlichen Bestandsaufbau, der den Cash Flow aus der Betriebstätigkeit negativ beeinflusste.

Die Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte dienen einerseits der Kapazitätserweiterung, speziell im Bereich Sempermed, und andererseits der Modernisierung der bestehenden Anlagen.

Der Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit umfasst die 2011 bezahlte Dividende von 1,25 EUR je Aktie an die Aktionäre der Semperit AG Holding. Weiters kam es zu einem Mittelabfluss aufgrund von Ausschüttungen an nicht beherrschende Gesellschafter von Tochterunternehmen.

Im Cash Flow aus der Betriebstätigkeit ist ein einzahlungswirksamer Saldo aus Zinsein- und -auszahlungen in Höhe von 676 TEUR (Vorjahr: 1.074 TEUR) und ein auszahlungswirksamer Saldo aus Steuerzahlungen von 13.855 TEUR (Vorjahr: 22.291 TEUR) enthalten.

8. Risikomanagement

IFRS 7.31 verlangt Angaben über Art und Umfang der aus Finanzinstrumenten resultierenden Risiken, denen die Gruppe zum Bilanzstichtag ausgesetzt ist, um dem Bilanzleser eine Beurteilung dieser Risiken zu ermöglichen.

Mit der Internationalisierung der Geschäftstätigkeit von Semperit ist naturgemäß auch das Risikopotenzial gewachsen, ein Umstand, dem die Gruppe mit erhöhter Aufmerksamkeit begegnet. Die bedeutendsten Marktrisiken für den Konzern ergeben sich vor allem aus möglichen Änderungen von Fremdwährungskursen und Zinssätzen. Weiters stellt das Ausfallrisiko eines Geschäftspartners oder Kunden ein Verlustrisiko für den Konzern dar.

Semperit ist als international tätiger Konzern von gesamtwirtschaftlichen Einflussgrößen, wie z.B. allgemeine wirtschaftliche Entwicklung, Steuergesetzgebung, Umweltvorschriften sowie anderen Faktoren jener Volkswirtschaften abhängig, in denen die Gruppe tätig ist. Unvorteilhafte Entwicklungen einiger dieser Einflussgrößen können einen negativen Einfluss auf die Nachfrage nach den Produkten, die abgesetzten Mengen und das Preisniveau haben. Schwankungen der Nachfrage bergen das Risiko von Überkapazitäten, die einen erhöhten Preisdruck und nicht abgedeckte Kosten und Verringerung der Margen nach sich ziehen könnten. Aus diesem Grund werden die Produktionskapazitäten laufend mit den Markt- und Auftragsdaten abgeglichen und durch mittelfristige Maßnahmen (z.B. temporäre Stilllegungen, Anpassung der Schichtpläne) angepasst.

Als multinationaler Konzern betreibt Semperit Geschäftsaktivitäten in Ländern, die sich in unterschiedlichen Phasen wirtschaftlicher und sozialer Entwicklung befinden. Somit können sich Risiken aus unvorteilhaften Änderungen der politischen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen ergeben. Risiken aus Änderungen in der Steuergesetzgebung, im Arbeitsrecht, die Verschärfung von gesetzlichen Anforderungen betreffend die Nutzung von Rohstoffen sowie Umweltstandards, aber auch Risiken aus der Koordination der internationalen Aktivitäten durch sprachliche und kulturelle Unterschiede können einen wesentlichen Einfluss auf die Geschäftstätigkeit des Konzerns ausüben.

Das Risikomanagement im Finanzbereich ist durch Konzernrichtlinien geregelt. Zur Überwachung und Steuerung bestehender Risiken im Finanzbereich ist ein den Anforderungen der Industriegruppe entsprechendes Internes Kontrollsystem eingerichtet. Hauptaufgabe des Risikomanagements bei Semperit ist es, entstehende Risiken zeitgerecht zu erkennen und rasch Gegenmaßnahmen zu ergreifen. Es kann jedoch nicht ausgeschlossen werden, dass Risiken nicht frühzeitig erkannt werden und sich daraus negative Auswirkungen auf die Finanz-, Vermögens- und Ertragslage des Konzerns ergeben.

Kapitalrisikomanagement

Die Ziele des Kapitalmanagements sind die Sicherstellung der Unternehmensfortführung, die Ermöglichung einer wachstumsorientierten organischen und anorganischen Investitionstätigkeit und eine darauf abgestimmte Dividendenpolitik.

Das Gesamtkapital des Konzerns setzt sich zusammen aus dem Eigenkapital einschließlich der Anteile nicht beherrschender Gesellschafter von Tochterunternehmen, soweit es sich um Eigenkapitalinstrumente handelt, und den Nettoschulden. Nettoschulden wiederum sind der Betrag, um den die Summe aus Rückstellungen für Abfertigungen und Pensionen, Rückstellungen für Jubiläumsgelder, zinstragenden Verbindlichkeiten, wie insbesondere der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, und den nicht zinstragenden Verbindlichkeiten aus kündbaren nicht beherrschenden Anteilen den Bestand an Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten zuzüglich kurzfristiger Finanzanlagen übersteigt. Nettoverschuldungsgrad ist definiert als das Verhältnis von Nettoschulden zu Eigenkapital. Zum 31. Dezember 2011 beliefen sich die Nettoschulden auf 43.622 TEUR und der Nettoverschuldungsgrad auf 11,7%. Zum 31. Dezember 2010 überstieg der Bestand an Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten die genannten Schulden.

Die Gruppe unterliegt keinen gesetzlichen oder vertraglichen Vorgaben betreffend Mindesteigenkapital, Mindesteigenkapitalquote oder maximalen Verschuldungsgrad. Die Semperit Gruppe hat sich auch intern nicht eine definierte Zielkapitalstruktur gesetzt.

Zinsrisikomanagement

Im Rahmen des Geschäftsbetriebs der Gesellschaft werden in geringfügigem Ausmaß Betriebsmittel und Investitionen mit Fremdkapital finanziert. Das zurzeit bestehende Fremdkapital ist variabel verzinst und unterliegt einem marktüblichen Zinsrisiko. Aufgrund der geringen Beträge ist das Zinsrisiko insgesamt als unbedeutend einzustufen. Eine Sensitivitätsanalyse unterbleibt daher.

Liquiditätsrisikomanagement

Die Überwachung und das Management von Finanzrisiken sind wichtige Bestandteile des gruppenweiten Controllings und Rechnungswesens von Semperit.

Obwohl das Liquiditätsrisiko bei Semperit aufgrund des hohen Bestands an Liquidität beschränkt ist, trägt die laufende Verbesserung von Treasury-Richtlinie und Informationssystemen dazu bei, finanzielle Risiken zu einem sehr frühen Zeitpunkt zu identifizieren und sofern notwendig, die Einleitung von Gegenmaßnahmen sicherzustellen. Die Überwachung der Liquiditätssituation erfolgt durch eine wöchentliche/monatliche Analyse der Zahlungsströme und eine Planung der zukünftigen Einnahmen und Ausgaben. Die in diesem Prozess ermittelte Netto-Liquidität stellt die Basis für die Planung von Investitionsentscheidungen und damit verbundener Kapitalbindung dar.

Kurzfristig nicht benötigte Liquidität wird in risikoarme Finanzanlagen (Festgelder) investiert. Nichtsdestotrotz können die Entwicklungen auf den Finanzmärkten zu ungünstigen Kursentwicklungen bei verschiedenen Wertpapieren, in welche Semperit investiert hat, oder zu deren Unhandelbarkeit führen. Dies könnte sich aufgrund notwendig werdender Abwertungen oder Wertberichtigungen auch negativ auf das Ergebnis und das Eigenkapital auswirken.

Ausfall-/Kreditrisikomanagement

Kreditrisiken ergeben sich, wenn die Gegenpartei einer Transaktion ihren Verpflichtungen nicht nachkommt und dadurch ein finanzieller Schaden für den Konzern entsteht. Semperit hat aufgrund interner Finanz- und Treasury-Richtlinien strenge Anforderungen an die Bonität von Finanzpartnern. Kreditrisiken und das Risiko des Zahlungsverzugs oder -ausfalls der Vertragspartner werden sowohl bei Begründung von Geschäftsbeziehungen als auch bei fortbestehenden Geschäftsbeziehungen durch die Anwendung von Kreditprüfungen, Kreditlimits und Prüfungsroutinen kontrolliert.

Darüber hinaus wird das Ausfallrisiko weitreichend durch Kreditversicherungen sowie fallweise durch Sicherheiten von Banken begrenzt. Bei Überschreiten von Kreditlimits oder im Falle von Zahlungsverzug sind Liefersperren vorgesehen, die nur unter bestimmten Voraussetzungen von in den Konzernrichtlinien festgelegten zuständigen Personen wieder aufgehoben werden können. Da Bonitätsrisiken auch für Finanzpartner mit bester Bonität entstehen, wird die Entwicklung auf den Finanzmärkten laufend beobachtet und die Kreditlimits werden entsprechend angepasst.

Das Ausfallrisiko bei Forderungen gegenüber Kunden ist als gering zu bewerten, da die Bonität der Abnehmer laufend überprüft wird und die breite Streuung der Kundenstruktur keine Risikokonzentration auf einzelne Kunden zulässt.

Das Ausfallrisiko aus liquiden Mitteln ist gering, da die Vertragsparteien zum überwiegenden Teil Banken mit sehr guten Kreditratings von internationalen Kreditratingagenturen sind. Zur weiteren Risikominimierung bestehen definierte Maximalbeträge je Vertragspartner.

Bei finanziellen Vermögenswerten wird das Kreditausfallrisiko durch Wertberichtigungen berücksichtigt.

Ohne Berücksichtigung der oben beschriebenen Risikominderungsstrategien entspricht das maximale Ausfallrisiko des Konzerns dem Buchwert der erfassten finanziellen Vermögenswerte in den entsprechenden Kategorien und beläuft sich auf:

in TEUR	2011	2010
Derivative Finanzinstrumente (held for trading)	34	295
Fondsanteile, Staatsanleihen, Aktien (AFS)	10.787	12.826
Kredite und Forderungen (LAR, fortgeführte Anschaffungskosten)	119.088	91.014
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	97.892	139.186

Fremdwährungsrisikomanagement

Aus dem operativen Geschäft ergeben sich für Semperit auch Währungsrisiken. Zur Begrenzung und Steuerung dieser Risiken werden neben operativen Maßnahmen auch einzelne derivative Finanzinstrumente, vor allem Devisentermingeschäfte, eingesetzt.

Die folgende Aufgliederung der Umsatzerlöse der Semperit Gruppe nach den wesentlichsten Währungen (in % des Gesamtumsatzes) zeigt, dass im Geschäftsjahr 2011 43,6% (Vorjahr: 44,4%) der Umsätze in Fremdwährung erzielt wurde.

in % des Gesamtumsatzes der Gruppe	2011	2010
EUR	56,4	55,6
USD	28,9	29,8
INR	1,9	2,4
CNY	2,2	2,4
BRL	2,7	1,9
THB	2,0	1,7
PLN	2,0	2,3

Ein bedeutender Teil der Ergebnisse des Konzerns wird von Tochterunternehmen erzielt, die ihren Sitz nicht in der Eurozone haben.

Das Finanzmanagement ist bestrebt, Fremdwährungsrisiken durch Steuerung der Zahlungsströme nach Möglichkeit zu vermeiden.

Nachstehende Tabelle zeigt die zur Absicherung des Fremdwährungsrisikos erworbenen derivativen Finanzinstrumente nach Gesellschaft, Art des Termingeschäfts und gesicherter Währung. Es handelt sich ausschließlich um Terminverkäufe.

Gesellschaft	Land	Sicherungsart	Währung	Sicherungsbetrag ¹⁾	Sicherungskurs ²⁾	Fair Value in TEUR 31.12.2011	Bandbreite der Restlaufzeiten in Tagen
Semperflex Optimit s.r.o.	Tschechien	Devisentermingeschäft	EUR	2.661.000	25,29	-52	6-55
Sempertrans Belchatow Sp. z o.o.	Polen	Devisentermingeschäft	EUR	14.700.000	4,44	-117	5-82
Semperit Technische Produkte GmbH	Österreich	Devisentermingeschäft	GBP	1.500.000	0,87	-66	19-110
Semperit Technische Produkte GmbH	Österreich	Devisentermingeschäft	HUF	170.000.000	302,24	25	19-103
Siam Sempermed Corp. Ltd.	Thailand	Devisentermingeschäft	USD	37.860.913	30,44	-1.258	20-135
Semperflex Asia Corp. Ltd.	Thailand	Devisentermingeschäft	EUR	105.000	43,44	6	127
Semperflex Asia Corp. Ltd.	Thailand	Devisentermingeschäft	USD	7.550.000	30,40	-258	41-135

1) Dabei handelt es sich um den Gesamtbetrag aller zum Bilanzstichtag bestehenden derivativen Finanzinstrumente.

2) Dabei handelt es sich um einen gewichteten Durchschnittskurs, der sich aus den zum Bilanzstichtag bestehenden derivativen Finanzinstrumenten errechnet.

Gesellschaft	Land	Sicherungsart	Währung	Sicherungsbetrag ¹⁾	Sicherungskurs ²⁾	Fair Value in TEUR 31.12.2010	Bandbreite der Restlaufzeiten in Tagen
Semperflex Optimit s.r.o.	Tschechien	Devisentermingeschäft	EUR	1.188.000	24,88	-9	5-54
Sempertrans Belchatow Sp. z o.o.	Polen	Devisentermingeschäft	EUR	8.900.000	3,99	20	3-90
Semperit Technische Produkte GmbH	Österreich	Devisentermingeschäft	GBP	2.000.000	0,85	29	18-46
Semperit Technische Produkte GmbH	Österreich	Devisentermingeschäft	HUF	80.000.000	279,06	0	18-46
Semperit Technische Produkte GmbH	Österreich	Devisentermingeschäft	USD	150.000	1,36	-2	273-349
Semperit AG Holding ³⁾	Österreich	Devisentermingeschäft	EUR	3.500.000	8,78	-13	73-165
Semperit AG Holding	Österreich	Devisentermingeschäft	PLN	10.000.000	4,06	-42	73
Siam Sempermed Corp. Ltd.	Thailand	Devisentermingeschäft	USD	34.949.172	30,31	99	61-186
Semperflex Asia Corp. Ltd.	Thailand	Devisentermingeschäft	USD	1.526.169	30,03	-7	91-140

1) Dabei handelt es sich um den Gesamtbetrag aller zum Bilanzstichtag bestehenden derivativen Finanzinstrumente.

2) Dabei handelt es sich um einen gewichteten Durchschnittskurs, der sich aus den zum Bilanzstichtag bestehenden derivativen Finanzinstrumenten errechnet.

3) Dabei handelt es sich um eine Sicherungsbeziehung EUR zu CNY.

Die Derivate werden als selbstständige Geschäfte und nicht als Sicherungsgeschäfte bilanziert, da die Voraussetzungen für Hedge Accounting im Sinn von IAS 39 nicht gegeben sind.

Aus der Umrechnung ausländischer Einzelabschlüsse in die Berichtswährung Euro entstehen Währungsumrechnungsdifferenzen (Translationrisiko), welche als Unterschiedsbetrag aus der Währungsumrechnung im sonstigen Ergebnis erfasst werden. Die Buchwerte in der Konzernbilanz von Vermögenswerten und Verbindlichkeiten von nicht in der Europäischen Währungsunion ansässigen Tochterunternehmen und der Beitrag dieser Tochterunternehmen zum Ergebnis der Gruppe sind wesentlich von den Euro-Wechselkursen der funktionalen Währungen dieser Tochterunternehmen abhängig.

9. Eventualschulden und sonstige finanzielle Verpflichtungen

in TEUR	2011	2010
Haftungen	1.383	2.903
Verpflichtungen zum Erwerb von Sachanlagen (Bestellobligo)	1.980	4.669
Verpflichtungen aus der Nutzung von in der Bilanz nicht ausgewiesenen Sachanlagen aufgrund von Miet- und Leasingverhältnissen	1.342	1.572
Sonstige finanzielle Verpflichtungen	119	972

Die Haftungen resultieren im Wesentlichen aus Zahlungsgarantien zugunsten Dritter und dem Wechselobligo. Die Verpflichtungen zum Erwerb von Sachanlagen bestehen aufgrund verbindlich kontrahierter Investitionsprojekte für Sachanlagen.

10. Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen sowie zu Mitgesellschaftern

10.1. Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen

Salden und Transaktionen zwischen der Semperit AG Holding und ihren Tochterunternehmen wurden im Zuge der Konsolidierung eliminiert und werden hier nicht weiter erläutert.

B&C Semperit Holding GmbH ist der unmittelbare Mehrheitsgesellschafter der Semperit Aktiengesellschaft Holding und B&C Privatstiftung der oberste beherrschende Rechtsträger. Mittelbar mehrheitlich beteiligter Gesellschafter, der einen Konzernabschluss aufstellt und offenlegt, in den die Semperit Gruppe einbezogen ist, ist die B&C Industrieholding GmbH. B&C Privatstiftung und alle ihre Tochterunternehmen, Gemeinschaftsunternehmen und assoziierte Unternehmen sind gemäß IAS 24 der Semperit Gruppe nahestehende Personen bzw. Unternehmen.

Zu den der Semperit Gruppe nahestehenden Personen zählen die Vorstandsmitglieder und die Mitglieder des Aufsichtsrats der Semperit Aktiengesellschaft Holding, die Geschäftsführer und die Mitglieder eines Aufsichtsrats aller Gesell-

schaften, die unmittelbar oder mittelbar mehrheitlich an Semperit Aktiengesellschaft Holding beteiligt sind, und schließlich die Mitglieder des Vorstands der B&C Privatstiftung und die nahen Angehörigen dieser Vorstandsmitglieder, Aufsichtsratsmitglieder und Geschäftsführer.

Die Bezüge der Vorstandsmitglieder sind unter 5.4 angeführt. Die Aufsichtsratsvergütung für das Geschäftsjahr 2011 besteht aus einer fixen und einer variablen Komponente. Die Aufsichtsratsmitglieder bezogen im Berichtsjahr Aufwandsentschädigungen von insgesamt 109 TEUR (Vorjahr: 96 TEUR). Es bestehen keine weiteren Geschäftsbeziehungen.

Geschäftsbeziehungen mit assoziierten Unternehmen und mit anderen nahestehenden Unternehmen bzw. Personen bestehen nur im geringfügigen Umfang und werden zu geschäftsüblichen Konditionen abgewickelt.

10.2. Geschäftsbeziehungen zu Mitgesellschaftern

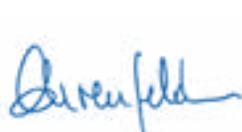
Die in der Vollkonsolidierung erfassten Gesellschaften Semperflex Asia Corp. Ltd, Siam Sempermed Corp. Ltd., Shanghai Semperit Rubber & Plastic Products Co. Ltd., Shanghai Sempermed Gloves Co Ltd. und Semperflex Shanghai Ltd. unterhalten Geschäftsbeziehungen mit dem nicht beherrschenden Mitgesellschafter bei diesen Tochterunternehmen, Sri Trang Agro-Industry Plc, zu festgelegten Marktkonditionen. Sempertrans Best (Shandong) Belting Co. Ltd. unterhält Geschäftsbeziehungen mit Wang Chao Coal & Electricity Group, dem nicht beherrschenden Mitgesellschafter bei diesem Tochterunternehmen, zu festgelegten Marktkonditionen.

11. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Nach dem Bilanzstichtag haben keine wesentlichen Ereignisse stattgefunden.

Wien, am 9. März 2012

Der Vorstand



DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands



DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands



Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender



Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den auf den Seiten 99 bis 151 wiedergegebenen Konzernabschluss der Semperit Aktiengesellschaft Holding, Wien, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2011 bis zum 31. Dezember 2011 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2011, die Konzerngewinn- und verlustrechnung, die Konzerngesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2011 endende Geschäftsjahr sowie eine Zusammenfassung der wesentlichen auf den Konzernabschluss angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und sonstige Anhangsangaben.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung des Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards, wie sie in der EU anzuwenden sind, zu vermitteln hat. Diese Verantwortung umfasst: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung eines Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei ist von wesentlichen Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung sowie der vom International Auditing and Assurance Standards Board der International Federation of Accountants herausgegebenen International Standards on Auditing durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln beachten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns ein hinreichend sicheres Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung umfasst die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos des Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2011 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2011 bis zum 31. Dezember 2011 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards, wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der auf den Seiten 76 bis 97 wiedergegebene Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Wien, am 9. März 2012

Deloitte Audit Wirtschaftsprüfungs GmbH

MMag. Dr. Leopold Fischl e.h.
Wirtschaftsprüfer

Mag. Nikolaus Schaffer e.h.
Wirtschaftsprüfer

Der Konzernabschluss mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung veröffentlicht oder weitergegeben werden. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich allein auf den vollständigen Konzernabschluss und den vollständigen Konzernlagebericht jeweils in der deutschsprachigen in diesem Geschäftsbericht auf den oben angeführten Seiten wiedergegebenen Fassung. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

Bilanz der Semperit AG Holding

zum 31.12.2011

in TEUR	31.12.2011	31.12.2010
AKTIVA		
Anlagevermögen		
Immaterielle Vermögensgegenstände	93	45
Sachanlagen	679	78
Finanzanlagen	71.354	71.724
	72.126	71.847
Umlaufvermögen		
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	31.759	27.549
Sonstige Forderungen	5.973	6.021
Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten	457	2.770
	38.189	36.340
Rechnungsabgrenzungsposten	253	334
AKTIVA	110.568	108.521
PASSIVA		
Eigenkapital		
Grundkapital	21.359	21.359
Kapitalrücklagen	21.539	21.539
Gewinnrücklagen	15.999	999
Bilanzgewinn	16.835	26.842
	75.733	70.739
Unversteuerte Rücklagen	2	2
Rückstellungen		
Rückstellungen für Abfertigungen	2.963	3.157
Rückstellungen für Pensionen	15.585	15.897
Steuerrückstellungen	1.851	633
Sonstige Rückstellungen	13.139	13.592
	33.539	33.279
Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	487	95
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	331	3.979
Sonstige Verbindlichkeiten	476	427
	1.295	4.501
PASSIVA	110.568	108.521
Haftungsverhältnisse	1.544	1.499

Gewinn- und Verlustrechnung der Semperit AG Holding

für das Geschäftsjahr vom 1.1.2011 bis zum 31.12.2011

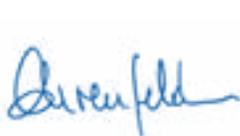
in TEUR	2011	2010
Umsatzerlöse	7.681	7.066
Sonstige betriebliche Erträge	1.797	894
Personalaufwand	-7.810	-9.816
Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-93	-52
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-7.298	-3.178
Betriebsergebnis (EBIT)	-5.723	-5.086
Erträge aus Beteiligungen	35.000	29.764
Erträge aus anderen Wertpapieren des Finanzanlagevermögens	295	279
Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	96	52
Aufwendungen aus Finanzanlagen	-124	-74
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-81	-41
Finanzergebnis	35.186	29.980
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	29.463	24.894
Steuern vom Einkommen	1.246	1.208
Jahresüberschuss	30.709	26.102
Zuweisung andere Rücklagen	-15.000	0
Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	1.126	741
Bilanzgewinn	16.835	26.843

Der nach österreichischen Bilanzierungsvorschriften aufgestellte Jahresabschluss 2011 der Semperit AG Holding, der von der Deloitte Audit Wirtschaftsprüfungs GmbH, Wien, mit einem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehen worden ist, wird samt den dazugehörigen Unterlagen beim Firmenbuch des Handelsgerichts Wien unter der Firmenbuchnummer 112544 g eingereicht. Dieser Abschluss ist in deutscher Sprache im Jahresfinanzbericht 2011 enthalten, der zum Download auf der Homepage www.semperit.at bereit steht.

Der Vorstand schlägt der Hauptversammlung vor, aus dem Bilanzgewinn von 16.835 TEUR eine Dividende von 0,80 EUR je Aktie auszuschütten und den Restgewinn auf neue Rechnung vorzutragen.

Wien, am 9. März 2012

Der Vorstand



DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands



DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands



Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender



Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Erklärung der gesetzlichen Vertreter

gemäß § 83 Abs. 4 Z 3 Börsegesetz

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Wien, am 9. März 2012

Der Vorstand



DI Richard Ehrenfeldner
Mitglied des Vorstands



DI Richard Stralz
Mitglied des Vorstands



Dipl.-BW Thomas Fahnemann
Vorstandsvorsitzender



Dr. Johannes Schmidt-Schultes
Vorstand Finanzen

Glossar

A

ATX (Austrian Traded Index)

Leitindex der Wiener Börse

B

Börsenkapitalisierung

Anzahl der Aktien multipliziert mit Aktienkurs, absoluter Börsenwert eines Unternehmens

Butadien

Organische, zweifach ungesättigte chemische Verbindung die unter anderem zur Herstellung von synthetischem Latex verwendet wird. Nebenprodukt der Petrochemie

C

CAGR (Compound Annual Growth Rate)

Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate über einen bestimmten Zeitraum

Cash-Flow-Quote

Cash Flow im Verhältnis zum Umsatz

Compliance

Regelkonformität, meint die Einhaltung von Gesetzen, Richtlinien und freiwilligen Kodizes in Unternehmen

Corporate Governance

Verhaltensregeln für die verantwortungsvolle Führung und Kontrolle eines Unternehmens, festgehalten im Österreichischen Corporate Governance Kodex

D

DAX

Deutscher Aktienindex, in dem die größten 30 Unternehmen vertreten sind

Director's Dealings

Bezeichnet Wertpapiergeschäfte des Managements von börsennotierten Gesellschaften mit Aktien des eigenen Unternehmens

Directors and Officers (D&O)-Versicherung

Vermögensschadenshaftpflichtversicherung, die ein Unternehmen für seine Organe und leitenden Angestellten abschließt

Dividenden Ex-Tag

Tag, an dem die Höhe der Dividende vom Aktienkurs abgeschlagen wird

E

EBIT (Earnings Before Interest and Taxes)

Ergebnis vor Zinsen und Steuern, Betriebsergebnis

EBIT-Marge

EBIT im Verhältnis zu den Umsatzerlösen

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization)

Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen

EBITDA-Marge

EBITDA im Verhältnis zu den Umsatzerlösen

Eigenkapitalquote

Eigenkapital im Verhältnis zur Bilanzsumme

Eigenkapitalrentabilität vor Steuern

Verzinsung des Eigenkapitals gemessen am EBIT

Elastomer

Formfeste, aber elastisch verformbare Kunststoffe

EMEA (Europe, Middle East, Africa)

Europa, Mittlerer Osten und Afrika

EPDM (Ethylen-Propylen-Dien-Monomer)

Synthetischer Kautschuk

G**Gesamtkapitalrentabilität vor Steuern**

Verzinsung des in Summe eingesetzten Kapitals gemessen am EBIT

I**IFRS (International Financial Reporting Standards)**

Rechnungslegungsvorschriften, die vom International Accounting Standards Board (IASB) entwickelt werden. Sie umfassen neben den International Financial Reporting Standards (IFRS) und den International Accounting Standards (IAS) des IASB auch die Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) und die Interpretationen des Standing Interpretations Committee (SIC)

ISO (International Organization for Standardization)

Institut zur Koordination weltweiter Normen

K**Key Account Management**

Eine Form der Marketingorganisation. Bevorzugte Behandlung von Abnehmern, die eine Schlüsselposition für den Erfolg einer Unternehmung einnehmen

Kurs-Gewinn-Verhältnis

Aktienkurs dividiert durch Gewinn je Aktie

N**Naturalatex**

Milchsaft des Kautschukbaums, der durch Anritzen der Rinde gewonnen wird

Nitril

Überbegriff für eine Gruppe chemischer Verbindungen, bei Semperit Grundstoff für synthetische Handschuhe

O**Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD)**

Organisation für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung, Zusammenschluss von 30 Industriestaaten mit dem Ziel, wirtschaftliches Wachstum und Welthandel zu fördern

P**Pay-out-Ratio**

Ausschüttungsquote, Anteil des Gewinns, der in Form von Dividenden an die Aktionäre ausgeschüttet wird

Polypropylen (PP)

Thermoplastisch schweißbarer Kunststoff aus Kohlenstoff- und Wasserstoffatomen, der sich durch große Härte, Steifigkeit und Wärmebeständigkeit auszeichnet und sich umweltfreundlich entsorgen lässt

R**Rückstellung**

Bilanzielle Vorsorge für künftige Verpflichtungen, deren Ausmaß und Fälligkeit sich nicht explizit bestimmen lassen

S**Spotpreis**

Preis für die sofortige, effektive Beschaffung eines bereits produzierten, vereinheitlichten Handelsobjekts

V**Vinyl**

Thermoplastischer Kunststoff, z.B. Polyvinylchlorid (PVC)

Die Unternehmen der Semperit Gruppe

Semperit AG Holding
Modecenterstraße 22
A-1031 Wien
Tel.: +43 1 79 777 0
Fax: +43 1 79 777 600
office@semperit.at
www.semperit.at

Semperit Technische Produkte Gesellschaft m.b.H.
Triester Bundesstraße 26
A-2632 Wimpassing
Tel.: +43 2630 310 0
Fax: +43 2630 310 340
office@semperit.at
www.semperit.at

Segmente

Semperit Technische Produkte Gesellschaft m.b.H. Sempermed
Modecenterstraße 22
A-1030 Wien
Tel.: +43 1 79 777 520
Fax: +43 1 79 777 630
sempermed@semperit.at
www.sempermed.com

Semperit Technische Produkte Gesellschaft m.b.H. Semperflex
Triester Bundesstraße 26
A-2632 Wimpassing
Tel.: +43 2630 310 201
Fax: +43 2630 310 325
semperflex@semperit.at
www.semperflex.com

Semperit Technische Produkte Gesellschaft m.b.H. Semperform
Triester Bundesstraße 26
A-2632 Wimpassing
Tel.: +43 2630 310 214
Fax: +43 2630 310 538
semperform@semperit.at
www.semperform.com

Sempertrans France Belting Technology S.A.S. Sempertrans
10, Rue des Charretiers
F-95104 Argenteuil Cedex
Tel.: +33 1 30 25 72 00
Fax: +33 1 30 25 72 54
contact@sempertrans-france.com
www.sempertrans.com

Tochtergesellschaften

Brasilien Sempermed Brasil Comércio Exterior Ltda.
Rua João Franco de Oliveira, 750. Unileste
CEP: 13422-160
Piracicaba/SP
Tel.: +55 (19) 3424 4466
Fax: +55 (19) 3424 4555
kadre@satari.com.br

Semperit Brasil Produtos Técnicos Ltda.
Rua Pascoal da Rocha Falcão, 367 – sala 4. Jardim Santa Helena
CEP: 04785-000
São Paulo/SP
Tel.: +55 (11) 3415 9078
paulo.alves@semperflex.com.br

China Semperit (Shanghai) Management Co., Ltd.
R2001, Floor 20, No. 256 South Pudong Rd, CN-Shanghai 200120
Tel.: +86 21 3390 98 60
Fax: +86 21 5012 75 98
Alice.li@semperit.com.cn

Shanghai Semperit Rubber & Plastic Products Co. Ltd.
1155 Cang Gong Road
Shanghai Chemical Industrial Park, Fengxian Subzone
CN-Shanghai 201417
Tel.: +86 21 37111788-812
Fax: +86 21 3711 1790
dennis.zhang@semperit.com.cn

Semperflex Shanghai Ltd.
1255 Cang Gong Road
Shanghai Chemical Industrial Park
Fengxian Subzone
CN-Shanghai 201417
Tel.: +86 21 3711 1133
Fax: +86 21 3711 1135
maggie@semperit.com.cn

Shanghai Sempermed Gloves Co. Ltd.
No. 159 Lane 356
Chexin Highway
Chedun Town
Songjiang District
CN-Shanghai 201611
Tel.: +86 21 5760 92 89
Fax: +86 21 5760 92 45
shaforemost@online.sh.cn

Sempertrans Best (Shandong) Belting Co. Ltd.
Taier Zhuang District
Zaozhong City,
Shandong, China
Tel.: +86 632 66 77 66 7
Fax.: +86 632 66 77 66 0
walker.dong@semperit.com.cn

Deutschland Semperit Technische Produkte GmbH
Rosendahler Straße 24
D-58285 Gevelsberg
Tel.: +49 2332 70 09 0
Fax: +49 2332 70 09 22
verkauf@semperit.de

Fortsetzung Tochtergesellschaften

Semperit Gummiwerk Deggendorf GmbH

Land Au 30
D-94469 Deggendorf
Tel.: +49 991 27 02 0
Fax: +49 991 27 02 100
info@semperit-deg.de

Semperflex Rivalit GmbH

Steinhardt Straße 32 A
D-55596 Waldböckelheim
Tel.: +49 6758 92 92 0
Fax: +49 6758 92 92 21
rivalit@rivalit.de

Frankreich

Semperit (France) S.A.R.L.

2, Place Aristide Briand,
BP 9005
F-95812 Argenteuil Cedex
Tel.: +33 1 30 25 87 25
Fax: +33 1 34 11 32 11
semperit.ventes@semperit.fr

Sempertrans France Belting Technology S.A.S.

10, Rue des Charretiers
F-95104 Argenteuil Cedex
Tel.: +33 1 30 25 72 00
Fax: +33 1 30 25 72 54
contact@
sempertrans-france.com

Sempertrans Maintenance France Nord S.A.S. Béthune

F-62232 Annezin
Tel.: +33 3 21 01 63 70
Fax: +33 3 21 57 00 99
ccrombez@
sempertrans-nord.com

Großbritannien

Semperit Industrial Products Ltd.

25 Cottessbrooke Park,
Heartlands
GB-Daventry Northamp-
tonshire NN11 8YL
Tel.: +44 1327 31 31 40
Fax: +44 1327 31 31 49
ian.dempsie@semperit.co.uk

Indien

Sempertrans Nirlon (P) Ltd.

21/1, MIDC Dhatav
Roha-Raigad
IND-402116 Maharashtra
Tel.: +91 2194 263 579
Fax: +91 2194 263 672
info@sempertransnirlon.com

Sempertrans Nirlon (P) Ltd.

Nirlon Complex,
Pahadi Village,
Western Express Highway,
Goregaon (East)
IND-400 063 Mumbai
Tel.: +91 22 268 502
34/35/36
Fax: +91 22 268 500 35
info@sempertransnirlon.com

Italien

Semperflex Roiter S.r.l.

Via Achille Grandi, 5
I-45100 Rovigo
Tel.: +39 0425 377 611
Fax: +39 0425 410 911
semperflex-roiter@
semperflex.com

Malaysia

FormTech Engineering (M) Sdn. Bhd.

Lot 135, Jalan Permata 1/4
Arab Malaysian Industrial
Park
71800 Nilai, Negeri
Sembilan, Malaysia
Tel.: (+6) 06-799 5952/53/54
Fax: (+6) 06-799 5951
info@formtech.com.my

Polen

Sempertrans Belchatów Sp. z o.o.

ul. Transportowa 5
PL-97 427 Rogowiec
Belchatów
Tel.: +48 44 731 35 00
Fax: +48 44 731 35 15
office@
sempertransbelchatow.pl

Schweden

Semperit Tekniska Produkter AB

Sickla Industriväg 7
SE-131 54 Nacka
Tel.: +46 8 88 04 20
Fax: +46 8 88 52 28
info@semperit.se

Singapur

Semperit Industrial Products (S) Pte Ltd.

3791 Jalan Bukit Merah
#07-07, 07-23 E-centre@
Redhill
SGP-Singapore 159 471
Tel.: +65 6275 4690
Fax: +65 6275 4670
semperit@singnet.com.sg

Spanien und Portugal

Semperit Ibérica S.A.

C/Orient, 78-84
Planta 4, Oficina 16
08172 Sant Cugat del Vallès
(Barcelona)
Tel.: +34 93 656 8060
Fax: +34 93 656 7026
semperit.iberica@
semperit.at

Thailand

Siam Sempermed Corp. Ltd.

Sri Trang Building,
10 Soi 10 Phetkasem Road
THA-Hatyai, Songkhla 90110
Tel.: +66 74 344 663
Fax: +66 74 344 677
ssc.mc@sritranggroup.com

Semperflex Asia Corp. Ltd.

Sri Trang Building,
10 Soi 10 Phetkasem Road
THA-Hatyai, Songkhla 90110
Tel.: +66 74 471 232
Fax: +66 74 471 230
sac.mk@sritranggroup.com

Tschechien

Semperflex Optimit s.r.o.

Vitkovská c.p. 391/29
CZ-74235 Odry
Tel.: +420 556 763 111
Fax: +420 556 730 433
sales@semperflex.cz

Ungarn

Sempermed

Magyarország Kft.

1025 Szépvölgyi út 146
H-1025 Budapest
Tel.: 36 1 335 7111
Fax: 36 1 335 7112
office@sempermed.hu

Semperform Kft.

Somfalvi út 29
H-9400 Sopron
Tel.: +36 99 513 111
Fax: +36 99 513 101
semperform@semperform.hu

Sempermed Kft.

Somfalvi út 14
H-9400 Sopron
Tel.: +36 99 312 005 ext. 14
Fax: +36 99 508 752
sempermed@semperit.at

USA

Semperit Industrial Products Inc.

17-01 Pollitt Drive
Fair Lawn, NJ 07410-2814
USA
Tel.: +1 201 797 7794
Fax: +1 201 797 3899
bshaw@semperit-usa.com

Sempermed USA Inc.

13900 49th Street North
Clearwater, FL 33762
USA
Tel.: +1 727 787 7250
Fax: +1 727 787 7558
b.harris@sempermedusa.com
www.sempermedusa.com

Kontakt

Semperit AG Holding

Modecenterstraße 22
A-1031 Wien
Tel.: +43 1 79 777 0
Fax: +43 1 79 777 600
office@semperit.at
www.semperit.at

Mag. Clemens Taschée

Head of Group Accounting
Tel.: +43 1 79 777 230
clemens.taschee@semperit.at
www.semperit.at/investor-relations

Finanzkalender 2012

29.3.2012	Veröffentlichung des Jahresabschlusses 2011 und Bilanzpressekonferenz
23.4.2012	Hauptversammlung
26.4.2012	Dividenden Ex-Tag
2.5.2012	Dividenden Zahltag
15.5.2012	Bericht über das 1. Quartal 2012
14.8.2012	Halbjahresfinanzbericht 2012
13.11.2012	Bericht über das 3. Quartal 2012

Impressum

Medieninhaber: Semperit Aktiengesellschaft Holding, Modecenterstraße 22, A-1031 Wien

Wir haben diesen Geschäftsbericht mit der größtmöglichen Sorgfalt erstellt und die Daten überprüft. Rundungs-, Satz- oder Druckfehler können dennoch nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatischer Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die in diesem Bericht enthaltenen Prognosen, Planungen und zukunftsgerichteten Aussagen basieren auf dem Wissensstand und der Einschätzung zum Zeitpunkt der Erstellung. Wie alle Aussagen über die Zukunft unterliegen sie Risiken und Unsicherheitsfaktoren, die im Ergebnis auch zu erheblichen Abweichungen führen können. Für den tatsächlichen Eintritt von Prognosen und Planungswerten sowie zukunftsgerichteten Aussagen kann keine Gewähr geleistet werden.

Personenbezogene Formulierungen sind geschlechtsneutral zu verstehen.
Dieser Geschäftsbericht wurde in deutscher und englischer Sprache verfasst.
Maßgeblich ist in Zweifelsfällen die deutschsprachige Version.

Dieser Geschäftsbericht wurde im Auftrag der Semperit AG Holding von Mensalia (www.mensalia.at) erstellt.

